

41200 Romorantin-lanthenay

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1505310810

Directeur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2012 - 2014 :

Directeur régional / Directrice régionale des services déconcentrés de l'Etat

directeur régional mdt eti spécialisée cvc (maint. et travaux). situation de crise. relance réussie en 15 mois et retour l'équilibre. précisions et chiffres probants disponibles.

2006 - 2011 :

Officier / Officière de maîtrise d'oeuvre BTP

chef d'entreprises second oeuvre bâtiment trois sites, 120 salariés ca 12 m€ ht. (cvc, électricité + be intégrés). installation et maintenance. tertiaire, industrie, collectivités. contexte de reprise et croissance externe. mise en place nouvelle organisation management participatif, centralisation fonctions bo, communication externe/interne, relance avec progression du ca limitée 15% par an.

2004 - 2006 :

Chargé / Chargée de bilan professionnel

reprise d'entreprise bilan de compétences, recherche de cibles, formation la reprise et préparation de business plans.

2004 - 2004 :

directeur d'agence entreprises groupe ccf/hsbc paris. mission de nettoyage, réorganisation et relance. agence passée du 53° 11°rang en quatre ans. progression de 41 % des volumes et 14 % du résultat.

1997 - 1997 :

directeur d'agence entreprises groupe fortis suez. création d'agence. point mort atteint en 18 mois pour un objectif 36 mois. s/directeur agence centrale, bordeaux, groupe fortis suez, management de 50 personnes, supervision des risques comptes entreprises. progression du pnb de 10% par an. responsable service financement entreprises caisse épargne arras, création ex nihilo du service. directeur de bureau et fondé de pouvoirs bnp cinq postes dominante managériale et commerciale en région nord puis animateur commercial 150 p/ 14 agences. commercial entreprises lloyds bank lille création du business development. destiné la prospection pme et groupes.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Gestion d'Entreprises et Centres de profits : Chef d'entreprise (2006-2014), Directeur d'agences (1992-2004). Responsable des budgets, tableaux de bord et comptes de résultats. Maîtrise des fonctions commerciales, financières, juridiques, administratives et sociales.

Management d'équipes, développement et formation des collaborateurs : 120 p. sur trois sites (Entreprises), Supervision d'un groupe d'agences (+ 150 salariés sur 10 sites). Gestion des Risques pro et Sécurité. Recrutement, formation et promotion. Entretiens annuels. Gestion des IRP. Bâtiment, Services BtoB.

Animation commerciale : Relance soutenue avec démarche commerciale perso(2013-14) sur 3 sites : Équilibre retrouvé en 15 mois. Résultat multiplié par 2,5 en six ans (Paris 1997-2004) par mise en place plan d'action commercial, implication personnelle et qualité du service. Progression du CA limitée à 15 % par an. Création ex nihilo d'agence.

Expertise financière, Analyse et prise de décisions sur dossiers Particuliers et Entreprises. Gestion financière. Analyse de bilans, business plan, Ingénierie financière, création/reprise/cession d'entreprises. Recherche et évaluation de cibles. Recouvrement.

Informatique : Internet, Office, veille économique.

Permis

Permis permis B

Centres d'intérêts

Sport : pratique régulière.
passionné depuis vingt cinq ans, compétiteur de travail.
Bénévole au sein d'une Association : Assistance aux handicapés.