Architecte D'intérieur / Responsable Commercial

75012 paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1506080042

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Architecture

Expériences professionnelles

03/2009 - 05/2014 — Etalagiste en articles de luxe

architecte d'intérieur gérant mise en espace & atelier conception paris 8 cabinet d'architecture d'intérieur (etude et rénovation de prestige de bien immobiliers pour particuliers et société) référence cabinet spécialisé dans la conception et la réalisation de bien de prestige situé paris rénovation complète d'un hotel particulier résidence de l'ambassadeur du maroc neuilly sur seine (92) tranformation totale de l'agence principale opéra du groupe open tour (paris) nombreuses réalisations haut gamme opéré pour le comptes de clients privés paris le cabinet constitution société mise en place de la stratégie commerciale et marketing multi canal elaboration site internet "mise en espace" performance 1ére page sur les différents moteur (google) constitution et encadrement d'une équipe d'architecte d'intérieurs et décorateurs creation et conception de projet d'aménagement 3d /cao/pao autocad, artlantis, vray développement chiffre d'affaire et suivi relation clients élaboration des projets et suivi gestions des appels d'offres auprès des différents entrepreneurs, fournisseurs, recherche de matériaux pour la réalisation de mobiliers, luminaires … suivi chantier, établissement planning, compte rendu de chantier gestion des bilans de situation budgétaire livraison chantier

01/2008 - 02/2009 — Commercial / Commerciale

responsable commercial marketing cifea dmk vente / distribution b b sociétés service complets intégrés (fabrication, impression, personnalisation de mailings et traitement informatique) commercialisation 4 corps compétence maîtrise spécifique d'acheminement du courrier l'international et national qui peut être enrichie de multiples services très forte valeur ajoutée (ex adaptation de la création, plans fichiers, data base management, logistique du crm...). connaissance des mailings sous toutes ses formes de fabrication de tous les types de mailings possibles, de la conception de documents jusqu'au dépôt poste. commercialisation du traitement de courrier de gestion comporte un ensemble de spécificités qui en font un métier différent de celui de la logistique du marketing direct business process outsourcing c'est l'analyse, d'audit et de mise en place de la structure d'externalisation la plus adaptée aux entreprises. objectif réalisé n 1 600 k€ chiffre d'affaire réalisé uniquement en développement

12/2004 - 01/2008 — Responsable du développement commercial

responsable commercial marketing groupe dhl koba sociétés service complets intégrés (fabrication, impression, personnalisation de mailings et traitement informatique) développement du portefeuille clients gestion des appels d'offres maîtrise des différents aspects de fabrication (impression, personnalisation, façonnage, routage et informatique) elaborer des solutions produits en fonction des besoins spécifique. suivi de la réalisation et la coordination des opérations en production.! analyse des objectifs commerciaux, fidélisé la clientèle. objectif réalisé n portefeuille client départ 250k€ n1 450k€ ; n2 940k€ ; n3 1 650k€

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

- Baccalauréat professionnel vente représentation à
Versailles (78)

- Word, Excel,
Access, Power
Point.
- SAP

- Ciel Paye
- Ciel compta
- Adobe Photoshop
- Publisher
- Autocad
- Artlantis
- Flash- HTML, ASP,
SQL- Suite Adobe
- Webtrends, broadcom…-
outilswebmaster tool

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.