Cadre Commercial

57515 Alsting · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1507031108

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2012 - 2015 — Architecte des bâtiments de France
cadre commercial pour un fabricant et constructeur de maisons ossatures bois sur le grand est de la france et la région lyonnaise.
2009 - 2012 — Monteur / Monteuse de maisons à ossature bois
cadre commercial puis directeur commercial pour un fabricant constructeur de maisons bois.
2001 - 2009 — Dessinateur-projeteur / Dessinatrice-projeteuse de maisons à ossature bois
responsable d'agence et cadre commercial pour un architecte constructeur en maisons traditionnelles et ossatures bois.
1995 - 2001 — Promoteur-constructeur / Promotrice-constructrice
commercial et technicien pour un constructeur promoteur.
1991 - 1995
agence d'architecture relation client et conception de projets. ventes et négociations.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant), Italien (courant)

Compétences

Mes principales compétences :
Ventes de pavillons sur catalogues et sur mesures. Analyse des besoins prospects. Argumentation commerciale.
- Réalisation des Esquisses et Conceptions en 3D du catalogue et projets sur mesures selon budget et contraintes terrains. Utilisation de logiciels de conception et de dessin afin d'optimiser la présentation du projet et ainsi se démarquer de la concurrence.
Plus de 2 400 000 € HT/AN rien que par mes ventes y compris la partie administrative. Contrats de constructions, dossiers et permis de construire.
- Chiffrages des projets prospects et marchés publics.
- Extensions et modifications de maisons existantes.
- Recherche foncière.
- Gestion des prospects et des ventes.
- Présence sur chantiers et assistance chef des travaux.
- Elaboration des supports techniques et commerciaux.
- Anticipation et recherche de solutions pour l'amélioration du chiffre d'affaire.
- Mise en place de nouveaux secteurs de vente par la création de partenariats.
- Prévoir mes actions commerciales afin d'augmenter mes résultats.
- Mobilité géographique.

Mes principaux résultats :
- Augmentation du chiffre d'affaire de plus de 30% sur un secteur non connu.
- Mise en place du Contrat de construction de maisons individuelles.
- Innovation dans le choix des produits et modernisation des modèles et des propositions.
- Ouverture de nouveaux secteurs géographiques.

Loisirs

Activités associatives et sportives.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.