

Né le 12/08/1974

37320 Esvres

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1507231848

Directeur technique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2005 - 2015 :

Directeur / Directrice travaux neufs et maîtrise d'ouvrage

directeur btp second oeuvre (peinture) chantiers neufs 200 logements par an pour 585 000€ chantier réhabilitations 140 logements par an pour 290 000€ sol pvc et carrelage chantiers ravalements ite pour 325 000€ par an marché public et privée décoration d'intérieur (stuc, chaux, pierre fertile etc...)

1997 - 2005 :

Opérateur / Opératrice en plasturgie

agent de maîtrise (plasturgie)

1995 - 1997 :

Responsable sécurité

sécurité la personne

1992 - 1995 :

Lieutenant-colonel / Lieutenant-colonelle des armées

militaire 1er rcp

1989 - 1992 :

peintre entreprise familiale

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Gestion :

RH, Comptabilité, Commerciale

Informatique :

WORD, EXCEL, MEDIA-BAT, E.BAT

Peinture

En tant que directeur de travaux, j'ai terminé des travaux de peinture, carrelage et Placoplatre sur sites résidentiels et commerciaux et j'ai assuré :

La gestion des affaires courantes

La relation financière clients avec le suivi administratif jusqu'au paiement des situations

Le suivi des marchés jusqu'à la levée des cautions de retenue de garantie

Le suivi des études

La logistique et la supervision des chantiers jusqu'à la réception

La supervision des plans d'hygiène et de sécurité

La supervision du travail des chefs de chantiers et artisans (sous-traitants)

La dimension des ouvrages (métrés, quantitatifs)

L'établissement des prix

Le contrôle de conformité

L'établissement des dossiers techniques avant travaux

L'établissement des D.O.E après travaux

Le contrôle des dossiers d'appels d'offres

Le suivi administratif, technique et financier des projets

La planification

La gestion RH et comptable (16 salariés)

La négociation des prix

La relation clientèle

Dans le respect des procédures d'appels d'offres, de la gestion du temps et du qualitatif pour finaliser la pérennité de l'entreprise en considérant les situations complexes demandant une résolution de problème et pour maximiser l'efficacité et l'efficience.

Permis

Permis permis A / B

Centres d'intérêts

Voyages

Parachutisme (brevet C)

Athlétisme