

Né en 1982  
**95100 Argenteuil**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1507252029**

## Technico commercial

### Objectifs

\*Maîtrise ("je progresse"): j'avais fait 93% le mois dernier, j'ai fait 97% ce-mois ci. Plus plus.  
\*Autonomie ("je contrôle") une bonne marge de manœuvre pour le réaliser.  
\*Finalité ("Ce que je fais a du sens"). l'objectif+la stratégie = de donner du sens à son action.  
\*Développement ("je réussis"): les objectifs atteints sont une source de satisfaction.  
\*Interaction sociale ("je suis connecté avec mes pairs"): l'esprit d'équipe.

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

#### / à ce jour :

Vendeur / Vendeuse en articles de décoration  
manager vente et démonstrateur. stand déco (peinture décoration) bhv rivoli paris 75004 vendeur, gestionnaire de stock, classement, expert couleur et prospects

#### / à ce jour :

Commercial / Commerciale sédentaire  
commercial sédentaire (sanitaire, chauffage, canalisation, matériaux de construction et outillage) orvif gentilly 94  
négocie, offre de prix, phoning, établissement de commandes, retour produits

#### / à ce jour :

Réceptionnaire magasinage  
technico commercial sav sédentaire legallais bouchard (quincaillerie professionnelle) paris 75 de 07 00 du matin ; accueil clientèle (pro.), rangement, phoning, regroupement de bl avec l'équipes itinérant, sav et gestionnaire de stocks.

#### / à ce jour :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale sédentaire  
assistant commercial sédentaire (show room) decoplus (bois panneaux revêtements de sols) bagnolet 93  
contremaitre de site logistique et conseiller commercial.

#### / à ce jour :

Assistant commercial / Assistante commerciale sédentaire  
attaché commercial sédentaire cdd s.a abm miroiterie nanterre 92

### Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Argumentation commerciale  
Technique de vente  
Accueil de la clientèle  
Contrôle de qualité  
Organisation et classement  
Technique de négociation  
Utilisation d'outils bureautiques  
Etablissement des commandes  
Gestion de stocks  
Aisance téléphonique

## **Centres d'intérêts**

---

Jogging  
Passionné de peinture, photographie, jazz, décoration