Responsable De Développement Commercial

Né(e) en 1970 · 69800 Saint Priest · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1507310615

Objectif

Privilégier un travail en équipe, en transverse avec différents services interne et partenaires
Vente en cycle long, projets complexes avec de multiples interlocuteurs
Développement commercial sur des sujets avec une plus-value technique

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Génie civil et travaux publics

Expériences professionnelles

2015 - 2017 — Chargé / Chargée d'affaires BTP
chargé d'affaires entreprise kp1
2009 - 2015 — Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables
responsable développement commercial colas rhône alpes auvergne
2005 - 2009
ingénieur etudes de prix colas rhône alpes auvergne
1999 - 2004 — Ouvrier / Ouvrière cordiste
conducteur de travaux colas rhône alpes auvergne
1992 - 1999 — Conducteur / Conductrice de travaux du BTP
conducteur de travaux eiffage tp

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Développement commercial
Suivi Grands Comptes
Prospection
Prescription
Établir une offre commerciale
Négociation

Loisirs

Membre d'association d'anciens élèves INSA, Membre dirigeant et commission sponsoring du club de rugby de Saint Priest (Fédérale 2), l'histoire (visite, lecture, soutien d'herodote.net), spectacles vivants (concerts, festivals,...)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.