

Né le 06/01/1970
69800 Saint Priest
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1507310615



Responsable de développement commercial

Objectifs

Privilégier un travail en équipe, en transverse avec différents services interne et partenaires
Vente en cycle long, projets complexes avec de multiples interlocuteurs
Développement commercial sur des sujets avec une plus-value technique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Génie civil et travaux publics.

Expériences professionnelles

2015 - 2017 :

Chargé / Chargée d'affaires BTP
chargé d'affaires entreprise kp1

2009 - 2015 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables
responsable développement commercial colas rhône alpes auvergne

2005 - 2009 :

ingénieur etudes de prix colas rhône alpes auvergne

1999 - 2004 :

Ouvrier / Ouvrière cordiste
conducteur de travaux colas rhône alpes auvergne

1992 - 1999 :

Conducteur / Conductrice de travaux du BTP
conducteur de travaux eiffage tp

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Développement commercial
Suivi Grands Comptes
Prospection

Prescription

Établir une offre commerciale

Négociation

Centres d'intérêts

Membre d'association d'anciens élèves INSA, Membre dirigeant et commission sponsoring du club de rugby de Saint Priest (Fédérale 2), l'histoire (visite, lecture, soutien d'herodote.net), spectacles vivants (concerts, festivals,...)