Né en 1971
93700 Drancy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1508030014

Metreur - charge d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment, le Génie civil et travaux publics.

Formations

1997 : Cap / B.e.p. à CFA de Pantin
CAP aide métreur/ BP métreur études de prix
Elaboration de devis quantitatif et déboursé de prix

1990 : Cap / B.e.p. à CFA de Pantin
Peinture enduit sol

Expériences professionnelles

2018 à ce jour :
Métreur chargé d'affaire chez Bpvr Sa

2016 - 2018 :
Directeur d'exploitation peinture chez Remy Sa sur Montreuil
Directeur de grand projet et projet secondaire tertiaires et industriel

2005 - 2015 :
Directeur d'exploitation grand projet département peinture chez Maes sur Fontenay-sous-bois
Directeur de grand projet peinture (fondation LOUIS VUITTON/IKEA/centre commercial QUARTZ/tours a la défense/siège IBM bois colombes etc)

2002 - 2004 :
Responsable de département peinture chez Maes sur Fontenay-sous-bois
Responsable d'un département comportant des conducteurs de travaux et des métreurs

1993 - 2001 :
Métreur Chargé D'affaire chez Maes sur Fontenay-sous-bois
Métreur chargé d'affaire, élabore l'offre de prix quantitatif et déboursé de prix

1988 - 1992 :
Peintre en bâtiment chez Maes sur Fontenay-sous-bois

Logiciels

Excel, Word

Atouts et compétences

GESTION
Elaboration de devis mises a prix
Gestion du personnel et sous traitants
Gestion de la comptabilité analytique de chantiers
Négocier les achats, et les contrats.
Élaborer et suivre les budgets.
Veiller au respect de la législation.
Gestion des contentieux financiers, commerciaux et/ou techniques.
Analyse des résultats, volume, marges, évolution des PDM, CA.
Négociation et gestion des achats Dossiers d'appels d'Offres etc...
CCTP, PPSPS, Planification, conduite de travaux, QHSCE
Gestion de Budgets etc. Réunion de chantier et CIE

TECHNIQUE
Peintures intérieure décorations et sols
En chimie du bâtiment, colles, carrelage et mortiers. Adjuvants, solutions techniques
Peintures techniques et industrielle
Forte culture BTP second œuvre. Lecture de plans, métrés, niveaux, devis, Elabore un CCTP peinture
Formation métreur étude de prix diplômé Mise a prix d'une offre peinture et sols
Gestion et direction d'un bureau d'étude Informatique office/batigest/onaya

COMMERCE
Dynamiser les ventes et Fidéliser les clients.
Négocier auprès d'interlocuteurs variés du particulier au client grand compte.
Obtenir des partenariats, Argumenter et convaincre pour conclure un marché.
Gestion porte feuilles clients
Déterminer les besoins du client et lui proposer une solution en adéquation avec ses besoins. et de son budget
Suivis des grands comptes sur le réseau national

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Athlétisme
Informatique