METREUR - CHARGE D'AFFAIRE

Né(e) en 1971 · 93700 DRANCY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1508030014

Objectif

J'ai toujours exercé mon métier dans une logique de proximité avec les clients et mes collaborateurs
Capacité d'écoute et d'analyse, Force de proposition & de Conviction.
Sens du service et des responsabilités.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Bâtiment, Génie civil et travaux publics

Formations

1997 — Cap / B.e.p. — CFA de Pantin

CAP aide métreur/ BP métreur études de prix
Elaboration de devis quantitatif et déboursé de prix

1990 — Cap / B.e.p. — CFA de Pantin

Peinture enduit sol

Expériences professionnelles

2018 - à ce jour — Métreur chargé d'affaire

2016 - 2018 — Directeur d'exploitation peinture

Directeur de grand projet et projet secondaire tertiaires et industriel

2005 - 2015 — Directeur d'exploitation grand projet département peinture

Directeur de grand projet peinture (fondation LOUIS VUITTON/IKEA/centre commercial QUARTZ/tours a la défense/siège IBM bois colombes etc)

2002 - 2004 — Responsable de département peinture

Responsable d'un département comportant des conducteurs de travaux et des métreurs

1993 - 2001 — Métreur Chargé D'affaire

Métreur chargé d'affaire, élabore l'offre de prix quantitatif et déboursé de prix

1988 - 1992 — Peintre en bâtiment

Compétences

GESTION
Elaboration de devis mises a prix
Gestion du personnel et sous traitants
Gestion de la comptabilité analytique de chantiers
Négocier les achats, et les contrats.
Élaborer et suivre les budgets.
Veiller au respect de la législation.
Gestion des contentieux financiers, commerciaux et/ou techniques.
Analyse des résultats, volume, marges, évolution des PDM, CA.
Négociation et gestion des achats Dossiers d'appels d'Offres etc...
CCTP, PPSPS, Planification, conduite de travaux, QHSCE
Gestion de Budgets etc. Réunion de chantier et CIE

TECHNIQUE
Peintures intérieure décorations et sols
En chimie du bâtiment, colles, carrelage et mortiers. Adjuvants, solutions techniques

Peintures techniques et industrielle
Forte culture BTP second œuvre. Lecture de plans, métrés, niveaux, devis, Elabore un CCTP peinture
Formation métreur étude de prix diplômé Mise a prix d’une offre peinture et sols
Gestion et direction d’un bureau d’étude Informatique office/batigest/onaya

COMMERCE
Dynamiser les ventes et Fidéliser les clients.
Négocier auprès d'interlocuteurs variés du particulier au client grand compte.
Obtenir des partenariats, Argumenter et convaincre pour conclure un marché.
Gestion porte feuilles clients
Déterminer les besoins du client et lui proposer une solution en adéquation avec ses besoins. et de son budget
Suivis des grands comptes sur le réseau national

Atouts

J'ai toujours exercé mon métier dans une logique de proximité avec les clients et mes collaborateurs.
Capacité d'écoute et d'analyse, Force de proposition & de Conviction.
Sens du service et des responsabilités.

Logiciels

Excel, Word

Permis

Permis B

Loisirs

Athlétisme
Informatique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.