Directeur Négoce Spécialiste Bois Panneaux, Menuiserie Et Second oeuvre

Né(e) en 1967 · 33920 St Girons · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1509041645

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1984
titulaire d'un bep comptabilité obtenu en lep henri brûle libourne. j'ai suivi durant toutes ces années des formations différentes accueil, vente, négociation clients et fournisseurs, organisation du travail, métier technico commercial, profession manager, manager quotidien.

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Magasinier / Magasinière en négoce des matériaux de construction
ets barillet angoulême 16 000 * directeur négoce spécialiste bois/panneaux, menuiserie et second oeuvre entreprise familiale. collaborateurs atc, vendeurs interne, magasiniers, chauffeurs, agent administratif. clientèle plutôt orienté vers le professionnel (menuisier, charpentier, agenceur,…). zone activité d'environ 120 km autour de l'agence. mission commerce, gestion du personnel, management des atc et de la vente interne, stock, négociation et achat des matériaux, garant de la marge et du chiffre d'affaire. visite, suivit des clients. reporting

2008 - 2008 — Assistant chargé / Assistante chargée d'affaires BTP
agence reseau pro la teste de buch 33 260 * responsable de12collaborateurs. agence 60% de professionnel, 40% de particulier garant du respect des règles et procédures de l'entreprise. analyse du marché local et mise en oeuvre d'actions commerciales afin de développer le c.a et la marge. animation des équipes commerciales dans leurs tâches quotidiennes. négociation des tarifs fournisseurs pour les présaisons et chantiers. création d'une expo carrelage et d'un libre service outillage. gestion atc, suivit et visites clients, prise de côtes sur chantier.

2003 - 2003 — Vendeur / Vendeuse en carrelage
agence reseau pro blaye 33 390 * responsable d'une équipe de 11 collaborateurs. missions identiques celles citées ci dessus. expo carrelage sanitaire 400 m2 et libre service 800 m2. agence jean recappe cavignac 33 620 recruter comme magasinier/cariste, fin 88 responsable du magasin 400 m2, création d'un libre service de 1 000 m2 plus de 5 000 références. négociation fournisseurs prix, référencement, actions.. vendeur interne (devis, commandes, factures,bl…), responsable de vente interne (organisation, animation des ventes, référencement et achats produits carrelage et sanitaire), scierie courreau lapouyade 33 620 sciage de bois. mise en palette. triage. traitement. et avant petits jobs saisonniers vendanges, asperges, petits travaux des vignes,….

Langues

Français (Langue maternelle)

Loisirs

- Voyages, Cinéma, randonnée vélo.
- Bricolage et jardinage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.