

Né en 1967
33920 St Girons
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1509041645

Directeur négocie spécialiste bois panneaux, menuiserie et second oeuvre

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

1984 :

titulaire d'un bep comptabilité obtenu en IEP Henri Brûlé Libourne. j'ai suivi durant toutes ces années des formations différentes accueil, vente, négociation clients et fournisseurs, organisation du travail, métier technico commercial, profession manager, manager quotidien. ;

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :

Magasinier / Magasinière en négocie des matériaux de construction
ets bariéte angoulême 16 000 * directeur négocie spécialiste bois/panneaux, menuiserie et second oeuvre entreprise familiale. collaborateurs atc, vendeurs interne, magasiniers, chauffeurs, agent administratif. clientèle plutôt orienté vers le professionnel (menuisier, charpentier, agenceur,...). zone activité d'environ 120 km autour de l'agence. mission commerce, gestion du personnel, management des atc et de la vente interne, stock, négociation et achat des matériaux, garant de la marge et du chiffre d'affaire. visite, suivi des clients. reporting

2008 - 2008 :

Assistant chargé / Assistante chargée d'affaires BTP

agence réseau pro la teste de Buch 33 260 * responsable de 12 collaborateurs. agence 60% de professionnel, 40% de particulier garant du respect des règles et procédures de l'entreprise. analyse du marché local et mise en œuvre d'actions commerciales afin de développer le C.A et la marge. animation des équipes commerciales dans leurs tâches quotidiennes. négociation des tarifs fournisseurs pour les présaisons et chantiers. création d'une expo carrelage et d'un libre service outillage. gestion atc, suivi et visites clients, prise de côtes sur chantier.

2003 - 2003 :

Vendeur / Vendeuse en carrelage

agence réseau pro Blaye 33 390 * responsable d'une équipe de 11 collaborateurs. missions identiques celles citées ci dessus. expo carrelage sanitaire 400 m² et libre service 800 m². agence Jean Recappe Cavignac 33 620 recruter comme magasinier/cariste, fin 88 responsable du magasin 400 m², création d'un libre service de 1 000 m² plus de 5 000 références. négociation fournisseurs prix, référencement, actions.. vendeur interne (devis, commandes, factures, bl...), responsable de vente interne (organisation, animation des ventes, référencement et achats produits carrelage et sanitaire), scierie Courreau Lapouyade 33 620 sciage de bois. mise en palette. triage. traitement. et avant petits jobs saisonniers vendanges, asperges, petits travaux des vignes,....

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Centres d'intérêts

- Voyages, Cinéma, randonnée vélo.
- Bricolage et jardinage