

Né le 04/08/1983

69120 Vaulx En Velin

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1509292002

Agent immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

06/2005 :

nov /

2001 :

Expériences professionnelles

02/2015 - 08/2015 :

Prospecteur monteur / Prospectrice monteuse en opérations immobilières

agent immobilier orpi 69 saint priest prospecter une zone géographique définie + phoning et mailing estimer des biens et prendre des mandats sélectionner et faire visiter des biens négociation commerciale

10/2012 - 01/2015 :

Chargé / Chargée d'affaires en rénovation énergétique

gérant société renov'artdéco gérer la partie administrative et comptable de l'entreprise faire connaître la société (tracts, démarchage, mailing, salon de l'immobilier) étudier les projets des clients et les conseiller réaliser les devis et la facturation manager une équipe de 3 ouvriers

02/2011 - 07/2011 :

promoteur des ventes formateur pirelli département moto rhône alpes auvergne démarcher un réseau de concessionnaires et accessoiristes moto planter la plv chez les clients développer un nouveau produit sur le marché former les revendeurs sur les produits de la marque participer aux différents événements et tenir des stands avec des animations

2011 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse en literie

vendeur et responsable adjoint magasin nouvelle literie 69 brignais et toussieu vendre les produits du magasins (matelas, sommiers, canapés, mobilier...) participer l'animation et la bonne tenue du magasin planter un nouveau magasin

07/2009 - 01/2011 :

responsable service location pithioud loisirs 69 saint priest vendre des contrats de location entretenir une flotte de 20 véhicules (camping car) organiser un planning de départs et retours de location établir les états des lieux et assurer une assistance technique / commercial chargé d'étude dubois matériaux 69 saint priest réaliser des devis et prendre des commandes manager une équipe et instaurer un planning de production bureau d'étude

(utilisation de logiciel dao autocad + profit coupe) déc / juil commercial en alternance afl (vente de compresseurs industriels) 69 meyzieu améliorer le suivi des clients prospector une zone géographique définie (physique et téléphonique) étudier un projet et faire une proposition commerciale gérer une négociation commerciale oct / sept employé libre service e. leclerc 01 beynost gérer les stocks rayon bricolage réapprovisionner les rayons et mettre en place les opérations promotionnelles implanter un nouveau rayon, une nouvelle gamme de produits

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis permis B

Centres d'intérêts

Football, moto, cinéma, musique, décoration et bricolage, mode