# Chargé D'affaires En Menuiserie Intérieure et agencement

Né(e) en 1967 · 44240 La Chapelle Sur Erdre · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1510141217

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

1988
1986
1985

## Expériences professionnelles

2014 - 07/2015 — Vestiairiste

chargé d'affaire entreprise vivolum (anciennement volutique) treillières préparation et suivi de chantiers principalement en menuiserie intérieure, mobilier et cloison modulaire. gestion financière des chantiers et management des équipes (jusqu'à 1 million d'euros et 20 compagnons sur un chantier)

06/2013 - 02/2014 — Chef / Cheffe de chantier du BTP

chargé d'affaires l' entreprise nouzillier malville préparation et suivi de chantiers en mobilier d'agencement, menuiserie intérieure et cloison modulaire. gestion financière des chantiers et management des équipes (jusqu'à 500000 euros et 10 compagnons sur un chantier) direction opérationnelle de l'entreprise sur les 3 derniers mois

08/2008 - 06/2013 — Dessinateur-projeteur / Dessinatrice-projeteuse du BTP

maitrise d'oeuvre en activité libérale, spécialisation en surfaces commerciales et en mobilier d'agencement (pilotage de projet 1.2 millions d'euros) mes fonctions s'articulaient autour des axes suivants commerce etudes préliminaires, prises de côtes. avant projet définitif et dossier de pc ou déclaration de travaux ou autorisation de travaux, demande de pose d'enseigne, dossier accessibilité (pmr) et sécurité dans le cas d'erp. projet détaillé de conception (descriptif quantitatif, plans exé) et consultation des entreprises. assistance la passation des marchés d'entreprises. direction des travaux. vérification des factures ou situations, émission de certificats de paiement. assistance la réception des travaux.

2006 - 08/2008 — Préparateur / Préparatrice en pharmacie d'officine

en mission chez atlantic agencement (groupe coupechoux) / machecoul (44) collaboration jusqu'en leader français et européen en agencement de pharmacie. au quotidien, métré de tous les éléments sur mesure des pharmacies et de l'intégralité de tout projet autre (optique, vêtements, dentaires, clinique vétérinaire...), en charge du chiffrage des nouveaux mobiliers et prototypes. mise point d'un configurateur pour le chiffrage du mobilier sur mesure... audit et restructuration du service transport établissement d'un cahier des charges, consultation des entreprises potentielles et sélection de celles ci en fonction des nouveaux critères retenus. conception de la plaquette commerciale de l'entreprise. en charge depuis le dernier trimestre du projet de développement commercial de l'entreprise par la diversification des activités.

2005 - 08/2006 — Menuisier / Menuisière du bâtiment

entreprise générale (section menuiserie/charpente) le bâtiment guérandais / guerande (44) installation et développement d'un logiciel de devis métré et création d'une bibliothèque sur la partie second oeuvre. réalisation de chiffrage tous corps de métiers sur des projets neufs ou en rénovation, négociation de ces derniers et conduite des travaux. sept cabinet d'architecture bruno chanteloup / le pouliguen (44) réalisation d'estimatifs chiffrés tous corps de métiers, conduite de travaux de maisons individuelles. oct jan entreprise de menuiserie générale aer / la gacilly (56) responsable de la direction des activités de la société aer avec une mission polyvalente de conduite de travaux. j'ai oeuvré principalement sur des chantiers publics (école, lycée, mairie, salle de sports et polyvalente, maison de retraite, hôpital,etc...) aussi bien en neuf qu'en rénovation principalement en menuiserie extérieure et intérieure, en faux plafond. oct oct entreprise de menuiserie charpente vigier / guerande (44) j'ai réalisé pour cette entreprise de 20 personnes, les devis,

métrés, commandes, la facturation de l'entreprise, et parallèlement chef d'entreprise la négociation des affaires et la conduite des travaux. oct directeur d'agence d'un négoce bois et matériaux groupe pinault guerande (44) dynamiser 'une équipe de 15 personnes dont 2 commerciaux externes et 1 vendeur cuisine. suivi commercial des grands comptes. suivi des tableaux de bord et participation la prévision budgétaire. mise en oeuvre des actions nécessaires pour la réalisation des objectifs fixé (actions commerciales, animations évènementielles...). chef des ventes d'un négoce bois et matériaux groupe pinault morlaix (29) et lannion (22) 30 personnes encadrement d'une équipe de 3 commerciaux externe et de la vente interne. suivi commercial des grands comptes. mise en place du système de tournée clientèle informatisé auprès des commerciaux externes titre expérimental sur la région ouest. mission de formation technique du nouveau chef d'agence non issu du bâtiment. nov chef d'agence d'un négoce bois et matériaux groupe pinault vitre (35) dynamiser une équipe de 7 personnes. rôle commercial prépondérant par la prospection, le suivi et la fidélisation des clients suivi des tableaux de bord et participation la prévision budgétaire. jan oct commercial externe dans un négoce bois et matériaux ent lepelletier drouard le mans (72) j'avais charge de visiter des prospects et de développer un secteur géographique spécifique.

## Langues

Français (Langue maternelle)

## Compétences

Excel, word, photoshop, logiciel dessin 2D et 3D

## Loisirs

Raids nature (vtt, course à pieds, canoë), vélo de route, lecture, bd

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.