Diagnostiqueur Immobilier

Né(e) en 1976 · 94170 Le Perreux-sur-marne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1510261544

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2015
certifié dekra plomb,amiante,termites,dpe,gaz,électricité.

Expériences professionnelles

10/2001 - 11/2014 — Vendeur / Vendeuse en chaussures

groupe monderer détaillant chaussures multimarques effectif 200 salariés ; 60 points de vente, e commerce, consulting, stylisme

08/1999 - 09/2001 — Employé / Employée de rayon jouets

six pieds trois pouces détaillant chaussures enfants effectif 30 salariés ; 60 points de vente responsable de stand printemps nation management d'équipe de 2 conseillers & ouverture de stand suivi des best, des stocks et des commandes merchandising

08/1999 - 09/2001 — Délégué commercial / Déléguée commerciale sédentaire

responsable commercial multi stands citadium multimarque h/f 5 millions de ca, m2 de stand, effectif 17 25 salariés gestion de 50 marques et développement analyse de performances ca et mise en place de plans d'action responsable merchandising interface entre la direction du magasin, nos corners, le siège et les fournisseurs force de proposition pour des animations commerciales et mise en place participation aux collections et aux salons professionnels recrutement, formations et évaluations des équipes de vente responsable de stand converse citadium 1 millions de ca, 150 m2 de stand animation d'une équipe de 4 conseillers ouverture du nouveau concept monde chaussures/textile participation aux collections responsable de stand citadium multimarque homme ville & sport 2,7 millions de ca, 600 m2 de stand animation d'une équipe de 15 conseillers gestion de 30 marques et développement b b salon who's next, présentation des collections et prise de commandes responsable de stand printemps de l'homme paul smith animation d'une équipe de 2 conseillers & ouverture de stand premier vendeur corner galeries lafayette haussmann multimarque femme animation d'une équipe de 4 conseillers & ouverture de stand suivi quotidien du ca elaboration de plans d'actions pour l'optimisation du ca mise en place des promotions commerciales vendeur corner printemps haussmann multimarque homme suivi des best, des stocks et des commandes merchandising. remplacements ponctuels du n+1 (vacances)

06/1998 - 06/1999 — Chargé / Chargée de recrutement sportif

l'etudiant magazine spécialisé responsable du stand des ventes de mensuels l'etudiant recrutement, briefing, gestion et organisation des stands sur les salons en france.

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Compétences commerciales :
- Optimisation de l'activité commerciale
- Veille concurrentielle, analyse du marché, évolution de l'offre produit
- Participation aux collections et aux salons professionnels (achats)
- Suivi et contrôle qualité des services à la clientèle
- B to B salon who's next, présentation des collections du groupe et prise de commandes

Compétences managériales :
- Respect de la politique du groupe et des valeurs de l'enseigne
- Encadrement des équipes opérationnelles multi sites et multi produits
- Encadrement des adjoint et des conseillers de vente, définition des objectifs et moyens
- Recrutement, formation des équipes, développement de leurs compétences
- Empathie et optimisation de l'action des collaborateurs
- Fédération des équipes autour d'un projet, implication et motivation
- Interface entre la Direction du Magasin, nos corners, le siège et les fournisseurs

Permis

Permis B

Loisirs

Sport : Football, VTT, lecture : la presse quotidienne et hebdomadaire, passion : le modélisme ferroviaire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.