Chef D'équipe

Né(e) en 1980 · 66400 Reynes La Cabanasse · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1511240842

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

09/2013 - 09/2013 — Chef d'équipe plombier / Cheffe d'équipe plombière

chef d'équipe eurl tomasi plomberie 66 est intervenu dans plusieurs départements sur des projets de manière indépendante tout en veillant la coordination du processus et la coopération avec les équipes. organisation du temps de travail. gestion de planning a planifié et exécuté des chantiers livré dans les délais. a donné des cours de formation aux membres de l'équipe afin de promouvoir l'amélioration continue de la sécurité de l'espace de travail et des pratiques environnementales. réunion d'encadrement... établir des plans d'action avec objectif atteindre. réunions de chantier. gestions des fournisseurs. rentabilité chantier suivi des factures et devis en cours

06/2012 - 06/2012 — Poseur / Poseuse de canalisations

maitrise mini pelle intervention sur canalisation en fonte pose des réseaux eaux usées en neuf et rénovation installation des sanitaires sur les réseaux des stations service et aire d'autoroutes.. pose des éléments sanitaires receveur, wc suspendu, douche a l italienne, chauffeau pose des réseaux d'eaux sanitaires en multicouche, p.e.r, cuivre, pose de calorifuge pompe chaleur pose climatisation pose et raccordement de chaudière neuve et rénovation pose de ballon thermodynamique…

2006 - 2012 — Chef / Cheffe de secteur magasin

chef de rayon evolutif et chef de secteur castorama perpignan • responsable de rayon sanitaire castorama perpignan (66) • développement du chiffre d affaires 2.8m€ de la marge 600k€ • management d'une équipe de 5 personnes • animateur commercial • gestion des plannings temps de travail, horaires • mise en place des podiums magasins • gestion du stock en flux tendu • cooptation des décisions en ressources humaines la mission garantir un linéaire accessible et agréable pour le client mise en place d'un plan d'actions de développement du chiffre d'affaires animation des ventes garantir la puissance commerciale en proposant une offre attractive, variée, voire exclusive ajuster les prix en fonction du marché assurer l'approvisionnement et l'écoulement des stocks réguler la présence de l'équipe sur le terrain en fonction de l'activité développer la polyvalence dynamique des conseillers de vente gestion des litiges et suivi des dossiers en sav

2004 - 2006

artisans plombier a toulouse

2003 - 2003 — Monteur-dépanneur / Monteuse-dépanneuse en installations de froid et climatisation

mares s.a plomberie chauffage azur tous depannages a domicile goupe ok service domaine de fonclare banyuls dels aspres taille de la vigne ; gobelet ,cordon de royat greffe fabrication en cave …..

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Commercial
Mise en place de stratégie commerciales et marketing de l'entreprise.
vendeur exemplaire qui sait convaincre, satisfaire et
fidéliser le client.
Garant du bon climat social.
Gestion des plannings temps de travail, horaires
Gestion des litiges et suivi des dossiers en SAV

Manager /Formateur
Manager d'équipes commerciales en 2008
Forte capacité à mobiliser les collaborateurs
Recruter et animer les nouveaux collaborateurs

Maitrise Excel, Word ,Power point..

Loisirs

VTT, RANDONNEE

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.