

Né le 26/01/1984
A-8020 Graz
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1512041156

Ingénieur du bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

Formations

8045 :

a graz

8045 :

a graz

8045 :

a graz

8020 :

graz

2009 :

école d'ingénieurs du bâtiment (baccalauréat)

2000 :

école d'économie

1998 :

collège sport études graz

1994 :

école primaire volksschule karl moore

Expériences professionnelles

09/2012 :

Ingénieur / Ingénieure de chantier du bâtiment

gestion de la construction dans la rénovation et la réhabilitation des bâtiments. lieb bau, lieb markt weiza weiz[http //www.lieb.at/](http://www.lieb.at/) – évaluation technique du projet – détermination de la masse des travaux – calcul de la structure de construction – établissement d'offres – responsabilité du budget de construction – négociations commerciales avec les partenaires du chantier et les fournisseurs de matériaux – élaboration du planning des travaux – suivi du chantier et facturation – suivi marketing dans l'entreprise type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2011 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse en matériaux de construction

gestion des ventes dans la branche technique du coffrage, vienne autriche harsco austria gmbh maria lanzendorf (vienne)[http //www.harsco i.fr/](http://www.harsco.i.fr/) – évaluation technique du projet, y compris les dessins des plans de coffrage. – détermination de la masse des travaux – calcul de la structure de construction –

établissement d'offres – responsabilité du budget de construction et de la zone de vente – création des listes de matériaux – suivi du chantier et facturation – référence [http //www.bar.at/wien mitte](http://www.bar.at/wien/mitte) type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2011 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

chef des ventes dans le secteur fournisseur des matériaux (vienne) rema gmbh modling [http //www.rema gmbh.at/](http://www.rema.gmbh.at/) – responsabilité du budget (vienne) – leadership sein d'une équipe (7 personnes) – suivi du chantier et facturation – suivi des clients – responsabilité des chiffres d'affaires – calcul du chantier de construction – établissement d'offres – responsabilité du budget de construction – négociations commerciales avec les fournisseurs de matériaux type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2010 - 2011 :

gestion des ventes dans la branche matériaux isolants, vienne autriche knauf insulation gmbh fürnitz [http //www.knaufinsulation.fr/](http://www.knaufinsulation.fr/) – responsabilité des chiffres d'affaires dans la zone de vente – établissement d'offres – consultation d'architectes dans la zone de vente – lancement de produits stratégiques – consultation aux foires expo – suivi du chantier et facturation – détermination de la masse des travaux – calcul du chantier de construction – calcul technique en physique du bâtiment type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2000 - 2009 :

l'apprentissage vendre et employé extérieur kormann baustoffe (kormann matériaux) a graz [http //www.kormann.at/](http://www.kormann.at/) – l'apprentissage vendre pour 3 années – la détermination de la masse du chantier – le calcul des matériaux du chantier – la création des offres – les négociations commerciales avec des fournisseurs de matériaux – l'accompagnement du chantier et facturation

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Compétences en communication

– Séminaires de rhétorique

– bonnes compétences en communication acquises grâce à mon expérience de responsable des ventes

– Nombreuses années d'expérience dans la vente

Compétences organisationnelles / managériales

– Plusieurs séminaires de rhétorique

– Leadership (responsable d'une équipe de 7 personnes chez Rema Matériaux)

– Travail et études faits en parallèle

Compétences liées à l'emploi

– Capacité à apprendre vite

– Expérience aussi bien dans la formation technique que dans la vente

– Capacité à travailler en équipe

– Très intéressé et capable d'atteindre les objectifs fixés

Compétences informatiques

– Système à dix doigts

– Bonne maîtrise de Microsoft Office

- ▪ Connaissances en AutoCad
- ▪ Connaissances en GanttProject
- ▪ Dessin technique avec google Sketch Up 3D
- ▪ Notions en Auer Success 2009

Entraîneur du un club du football en Autriche