

Né le 26/01/1984
A-8020 Graz
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1512041156

Ingénieur du bâtiment

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

Formations

8045 :

a graz

8045 :

a graz

8045 :

a graz

8020 :

graz

2009 :

école d'ingénieurs du bâtiment (baccalauréat)

2000 :

école d'économie

1998 :

collège sport études graz

1994 :

école primaire volksschule karl moore

Expériences professionnelles

09/2012 :

Ingénieur / Ingénieure de chantier du bâtiment

gestion de la construction dans la rénovation et la réhabilitation des bâtiments. lieb bau, lieb markt weiza weiz[http //www.lieb.at/](http://www.lieb.at/) &; évaluation technique du projet &; détermination de la masse des travaux &; calcul de la structure de construction &; établissement d'offres &; responsabilité du budget de construction &; négociations commerciales avec les partenaires du chantier et les fournisseurs de matériaux &; élaboration du planning des travaux &; suivi du chantier et facturation &; suivi marketing dans l'entreprise type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2011 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse en matériaux de construction

gestion des ventes dans la branche technique du coffrage, vienne autriche harsco austria gmbh maria lanzendorf (vienne)[http //www.harsco i.fr/](http://www.harsco.i.fr/) &; évaluation technique du projet, y compris les dessins des plans de coffrage. &; détermination de la masse des travaux &; calcul de la structure de construction &;

établissement d'offres &; responsabilité du budget de construction et de la zone de vente &; création des listes de matériaux &; suivi du chantier et facturation &; référence [http //www.bar.at/wien mitte](http://www.bar.at/wien/mitte) type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2011 - 2011 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

chef des ventes dans le secteur fournisseur des matériaux (vienne) rema gmbh a mödling [http //www.rema gmbh.at/](http://www.rema-gmbh.at/) &; responsabilité du budget (vienne) &; leadership sein d'une équipe (7 personnes) &; suivi du chantier et facturation &; suivi des clients &; responsabilité des chiffres d'affaires &; calcul du chantier de construction &; établissement d'offres &; responsabilité du budget de construction &; négociations commerciales avec les fournisseurs de matériaux type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2010 - 2011 :

gestion des ventes dans la branche matériaux isolants, vienne autriche knauf insulation gmbh a fürnitz [http //www.knaufinsulation.fr/](http://www.knaufinsulation.fr/) &; responsabilité des chiffres d'affaires dans la zone de vente &; établissement d'offres &; consultation d'architectes dans la zone de vente &; lancement de produits stratégiques &; consultation aux foires expo &; suivi du chantier et facturation &; détermination de la masse des travaux &; calcul du chantier de construction &; calcul technique en physique du bâtiment type ou secteur d'activité l'industrie de la construction

2000 - 2009 :

l'apprentissage vendre et employé extérieur kormann baustoffe (kormann matériaux) a graz [http //www.kormann.at/](http://www.kormann.at/) &; l'apprentissage vendre pour 3 années &; la détermination de la masse du chantier &; le calcul des matériaux du chantier &; la création des offres &; les négociations commerciales avec des fournisseurs de matériaux &; l'accompagnement du chantier et facturation

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Compétences en communication

▪ Séminaires de rhétorique

▪ bonnes compétences en communication acquises grâce à mon expérience de responsable des ventes

▪ Nombreuses années d'expérience dans la vente

Compétences organisationnelles /
managériales

▪ Plusieurs séminaires de rhétorique

▪ Leadership (responsable d'une équipe de 7 personnes chez Rema Matériaux)

▪ Travail et études faits en parallèle

Compétences liées à l'emploi

▪ Capacité à apprendre vite

▪ Expérience aussi bien dans la formation technique que dans la vente

▪ Capacité à travailler en équipe

▪ Très intéressé et capable d'atteindre les objectifs fixés

Compétences informatiques

▪ Système à dix doigts

▪ Bonne maîtrise de Microsoft Office

▪ Connaissances en AutoCad
▪ Connaissances en GanttProject
▪ Dessin technique avec google Sketch Up 3D
▪ Notions en Auer Success 2009

Entraîneur du un club du football en Autriche