

Né en 1985
29810 Plouarzel
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1512041232

Commercial expérimenté

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

6169 :

formation continue

6169 :

niveau bac es

6167 :

recrutement

6167 :

management

6167 :

évaluation du personnel

6167 :

entretien individuel

6167 :

formation des commerciaux (théorique & pratique)

6167 :

business plan élaboration d'un plan d'action commerciale

2011 :

1992 :

Expériences professionnelles

2014 - 2014 :

Responsable d'agence commerciale

directeur d'agence groupe activcom, partenaire eni energie responsable du développement commercial départements 29,22 & 56 responsable de la mise en place de nouveaux produits additionnels responsable de 3 équipes btoc dont 2 en dtod & une en galerie effectif encadré 10 collaborateurs. résultat 2ème meilleure agence france avec 483 nouveaux clients particuliers en nouveaux clients signés en 10 mois (d')

2011 - 2014 :

Chef / Cheffe de secteur des ventes

commercial senior groupon france n°1 mondial d'achats groupés sur internet gestion de portefeuille commercial spécialisé sur les secteurs de la communication, publicité & réseau responsabilité d'un

portefeuille de 300 comptes sur le finistère ☐ prospection ☐ vente & suivi des dossiers ☐ suivi des partenaires résultat ☐ augmentation de la marge de 130% en 2 ans ☐ augmentation du nombre de membres de 150 % en 2 ans

2005 - 2011 :

Directeur / Directrice d'agence locale du pôle emploi

chef d'équipe, directeur d'agence puis responsable régional groupe poweo energie ☐ responsable régional des ventes b b départements 22, 29 & 56 ☐ directeur d'agence b c départements 22, 29 & 56 ☐ chef d'équipe b c département 29 ☐ effectif encadré 4 managers pour un total de 20 collaborateurs résultat ☐ meilleure agence france en mars & (220 nouveaux clients professionnels) ☐ meilleure agence france en & sur le plan qualitatif ☐ meilleure équipe france en novembre & (600 nouveaux clients particuliers)

2003 - 2005 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers commercial b c d&p services télécom ☐ responsable fixe et internet sur le département 29 résultat ☐ meilleur vendeur de l'équipe février et ☐ moyenne de 7 nouveaux clients par jour

1993 - 2003 :

Employé / Employée de rayon produits frais

employé libre service puis adjoint manager rayon frais carrefour nantes, brest & rennes ☐ adjoint manager rayon produits frais rennes ☐ employé libre service produit frais nantes et brest

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Compétences managériales

ᠰ Recrutement & formation

ᠰ Animation & motivation (jusqu'à 19 collaborateurs)

ᠰ Organisation du travail

ᠰ Evaluation des performances

Compétences commerciales

ᠰ Mise en place de plans d'action commerciale

ᠰ Définition & atteinte d'un objectif

ᠰ Maîtrise d'un plan de vente

ᠰ Contrôle des ventes

Savoir-être

ᠰ Organisation

ᠰ Esprit de compétition

ᠰ Méthode

ᠰ Excellent relationnel

ᠰ Bon leadership

ᠰ Disponibilité

ᠰ Courage

Centres d'intérêts

Football (licencié)

Tennis (classé)

Gastronomie

Festivals