

Né en 1985  
**29810 Plouarzel**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1512041232**

## Commercial expérimenté

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**6169 :**

☐ formation continue

**6169 :**

☐ niveau bac es

**6167 :**

☐ recrutement

**6167 :**

☐ management

**6167 :**

☐ evaluation du personnel

**6167 :**

☐ entretien individuel

**6167 :**

☐ formation des commerciaux (théorique & pratique)

**6167 :**

☐ business plan elaboration d'un plan d'action commerciale

**2011 :**

**1992 :**

### Expériences professionnelles

---

**2014 - 2014 :**

Responsable d'agence commerciale

directeur d'agence groupe activcom, partenaire eni energie ☐ responsable du développement commercial départements 29,22 & 56 ☐ responsable de la mise en place de nouveaux produits additionnels ☐ responsable de 3 équipes btoc dont 2 en dtod & une en galerie ☐ effectif encadré 10 collaborateurs. resultat ☐ 2ème meilleure agence france avec 483 nouveaux clients particuliers en ☐ nouveaux clients signés en 10 mois (d' )

**2011 - 2014 :**

Chef / Cheffe de secteur des ventes

commercial sénior groupon france n°1 mondial d'achats groupés sur internet ☐ gestion de portefeuille ☐ commercial ☐ spécialisé sur les secteurs de la communication, publicité & réseau ☐ responsabilité d'un

portefeuille de 300 comptes sur le finistère □ prospection □ vente & suivi des dossiers □ suivi des partenaires  
resultat □ augmentation de la marge de 130% en 2 ans □ augmentation du nombre de membres de 150 % en 2  
ans

### **2005 - 2011 :**

Directeur / Directrice d'agence locale du pôle emploi

chef d'équipe, directeur d'agence puis responsable régional groupe poweo energie □ responsable régional des  
ventes b b départements 22, 29 & 56 □ directeur d'agence b c départements 22, 29 & 56 □ chef d'équipe b c  
département 29 □ effectif encadré 4 managers pour un total de 20 collaborateurs resultat □ meilleure agence  
france en mars & (220 nouveaux clients professionnels) □ meilleure agence france en & sur le plan qualitatif □  
meilleure équipe france en novembre & (600 nouveaux clients particuliers)

### **2003 - 2005 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers  
commercial b c d&p services télécom □ responsable fixe et internet sur le département 29 resultat □ meilleur  
vendeur de l'équipe février et □ moyenne de 7 nouveaux clients par jour

### **1993 - 2003 :**

Employé / Employée de rayon produits frais

employé libre service puis adjoint manager rayon frais carrefour nantes, brest & rennes □ adjoint manager rayon  
produits frais rennes □ employé libre service produit frais nantes et brest

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral :  
courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Compétences managériales

&#61692; Recrutement & formation  
&#61692; Animation & motivation (jusqu'à 19 collaborateurs)  
&#61692; Organisation du travail  
&#61692; Evaluation des performances

Compétences commerciales

&#61692; Mise en place de plans d'action commerciale  
&#61692; Définition & atteinte d'un objectif  
&#61692; Maîtrise d'un plan de vente  
&#61692; Contrôle des ventes

Savoir-être

&#61692; Organisation  
&#61692; Esprit de compétition  
&#61692; Méthode  
&#61692; Excellent relationnel  
&#61692; Bon leadership  
&#61692; Disponibilité  
&#61692; Courage

## **Centres d'intérêts**

---

Football (licencié)  
Tennis (classé)  
Gastronomie  
Festivals