Commercial Expérimenté

29810 Plouarzel · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1512041232

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

ðü niveau bac es

ðü formation continue

ðï business plan elaboration d'un plan d'action commerciale

ðï formation des commerciaux (théorique & pratique)

ðï entretien individuel

ðï evaluation du personnel

ðï management

ðï recrutement
2011
1992

Expériences professionnelles

2014 - 2014 — Responsable d'agence commerciale

directeur d'agence groupe activcom, partenaire eni energie ðü responsable du développement commercial départements 29,22 & 56 ðü responsable de la mise en place de nouveaux produits additionnels ðü responsable de 3 équipes btoc dont 2 en dtod & une en galerie ðï effectif encadré 10 collaborateurs. resultat ðü 2ème meilleure agence france avec 483 nouveaux clients particuliers en ðü nouveaux clients signés en 10 mois (d')

2011 - 2014 — Chef / Cheffe de secteur des ventes

commercial sénior groupon france n°1 mondial d'achats groupés sur internet ðü gestion de portefeuille ðü commercial ðü spécialisé sur les secteurs de la communication, publicité & réseau ðü responsabilité d'un portefeuille de 300 comptes sur le finistère ðü prospection ðü vente & suivi des dossiers ðü suivi des partenaires resultat ðü augmentation de la marge de 130% en 2 ans ðü augmentation du nombre de membres de 150 % en 2 ans

2005 - 2011 — Directeur / Directrice d'agence locale du pôle emploi

chef d'équipe, directeur d'agence puis responsable régional groupe poweo energie ðü responsable régional des ventes b b départements 22, 29 & 56 ðü directeur d'agence b c départements 22, 29 & 56 ðü chef d'équipe b c département 29 ðü effectif encadré 4 managers pour un total de 20 collaborateurs resultat ðü meilleure agence france en mars & (220 nouveaux clients professionnels) ðü meilleure agence france en & sur le plan qualitatif ðü meilleure équipe france en novembre & (600 nouveaux clients particuliers)

2003 - 2005 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers

commercial b c d&p services télécom ðü responsable fixe et internet sur le département 29 resultat ðü meilleur vendeur de l'équipe février et ðü moyenne de 7 nouveaux clients par jour

1993 - 2003 — Employé / Employée de rayon produits frais

employé libre service puis adjoint manager rayon frais carrefour nantes, brest & rennes ðü adjoint manager rayon produits frais rennes ðü employé libre service produit frais nantes et brest

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Compétences managériales
ðü Recrutement & formation
ðü Animation & motivation (jusqu'à 19 collaborateurs)
ðü Organisation du travail
ðü Evaluation des performances

Compétences commerciales
ðü Mise en place de plans d'action commerciale
ðü Définition & atteinte d'un objectif
ðü Maîtrise d'un plan de vente
ðü Contrôle des ventes

Savoir-être
ðü Organisation
ðü Esprit de compétition
ðü Méthode
ðü Excellent relationnel
ðü Bon leadership
ðü Disponibilité
ðü Courage

Loisirs

Football (licencié)
Tennis (classé)
Gastronomie
Festivals

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.