

Né en 1992
56140 Caro
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1512111217

Commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

Formations

6165 :

maîtrise du logiciel grc quick business

2015 :

• bachelor marketing, commerce & négociation l'ipac bachelor factory de rennes.

2013 :

• bts technico commercial option c.o.p.i.a (commercialisation de

06/2011 :

• baccalauréat professionnel électrotechnique lycée la mennais de

Expériences professionnelles

2015 :

Vendeur / Vendeuse en produits bruns

stage de 4 mois chez darty fougères vendeur produits bruns. diagnostic du secteur bruns. développement du secteur bruns.

2013 :

Chargé / Chargée d'affaires en électricité

stage de 2 mois chez tabur électricité technico commercial. prospection et négociation clientèle. maîtrise du logiciel grc movex

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Maîtrise des techniques de Marketing, d'animation d'équipe, de merchandising...
- Elaboration des objectifs de stratégie de vente sur un secteur.
- Création et développement d'un portefeuille de clients/ prospects.
- Management et gestion de l'activité de l'équipe de vente.
- Négociation et suivi de contrats commerciaux (PME, centrales d'achats...).
- Veille commerciale et partage d'informations avec l'équipe de vente.
- Microsoft Word ; Excel ; Power Point : Utilisation experte

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Pratique le Football à Pleucadeuc niveau District
- Musique ; Cinéma, Voyage
- Voiture à disposition