

Né le 03/11/1986  
**91130 Ris-orangis**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1512161503**

## **Technico-commercial en signalisation routière**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2010 :**  
master 1 technico commercial / marketing en alternance cnam

**2009 :**  
licence technico commercial / marketing en alternance cnam

**2008 :**  
dut techniques de commercialisation paris xii

**2006 :**  
baccalauréat sciences économiques et sociales, spé. anglais lycée des loges evry (91)

### **Expériences professionnelles**

---

**2011 à ce jour :**  
Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)  
technico commercial signaux girod (signalisation routière) départements 77, 91, 93 et 94 vente de produits de signalisation routière (horizontale et verticale) et de mobilier urbain reprise du portefeuille client existant développement de l'activité (prospection téléphonique, terrain et salons) gestion de la clientèle marché et hors marché pérennisation du chiffre d'affaires management opérationnel d'une assistante commerciale

**2010 - 2011 :**  
Menuisier charpentier / Menuisière charpentière  
directeur de l'agence de poitiers service personnel (conciergerie d'entreprises) création de l'activité sur le secteur grand ouest (tours larochelle angoulême poitiers) management des unités présentes sur le secteur gestion du grand compte centrale nucléaire de civaux

**2009 - 2010 :**  
Conseiller / Conseillère en gestion de patrimoine  
assistant conseiller en gestion de patrimoine groupe général finance prospection téléphonique accompagnement aux rendez vous des conseillers en gestion de patrimoine

**2008 - 2009 :**  
Attaché commercial / Attachée commerciale sédentaire  
commercial sédentaire bv promotion prospection téléphonique réalisation des devis sourcing auprès des fournisseurs en europe et en asie

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Vente de produits  
Développement de l'activité (prospectives)  
Gestion de la clientèle marché et hors marché  
Pérennisation du chiffre d'affaires  
Management opérationnel d'une assistante commerciale  
Informatiques  
Pack Office (Word, Excel, Outlook, Powerpoint)  
SAP, logiciel de gestion  
AX Dynamics, logiciel de gestion

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Musique : Pratique de la guitare, basse  
Sport : Pratique du Rugby (capitanat en Fédérale 3), et des sports de glisse  
Vie associative : Entraîneur des moins de 14 ans, Rugby Club de Ris-Orangis (91)