

Né le 03/11/1986
91130 Ris-Orangis
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1512161503

Technico-commercial en signalisation routière

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2010 :

master 1 technico commercial / marketing en alternance cnam

2009 :

licence technico commercial / marketing en alternance cnam

2008 :

dut techniques de commercialisation paris xii

2006 :

baccalauréat sciences économiques et sociales, spé. anglais lycée des loges evry (91)

Expériences professionnelles

2011 à ce jour :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

technico commercial signaux girod (signalisation routière) départements 77, 91, 93 et 94 vente de produits de signalisation routière (horizontale et verticale) et de mobilier urbain reprise du portefeuille client existant développement de l'activité (prospections téléphonique, terrain et salons) gestion de la clientèle marché et hors marché pérennisation du chiffre d'affaires management opérationnel d'une assistante commerciale

2010 - 2011 :

Menuisier charpentier / Menuisière charpentière

directeur de l'agence de poitiers service personnel (conciergerie d'entreprises) création de l'activité sur le secteur grand ouest (tours laroche angoulême poitiers) management des unités présentes sur le secteur gestion du grand compte centrale nucléaire de civaux

2009 - 2010 :

Conseiller / Conseillère en gestion de patrimoine

assistant conseiller en gestion de patrimoine groupe général finance prospection téléphonique accompagnement aux rendez vous des conseillers en gestion de patrimoine

2008 - 2009 :

Attaché commercial / Attachée commerciale sédentaire

commercial sédentaire bv promotion prospection téléphonique réalisation des devis sourcing auprès des fournisseurs en europe et en asie

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Vente de produits
Développement de l'activité (prospections)
Gestion de la clientèle marché et hors marché
Pérennisation du chiffre d'affaires
Management opérationnel d'une assistante commerciale
Informatiques
Pack Office (Word, Excel, Outlook, Powerpoint)
SAP, logiciel de gestion
AX Dynamics, logiciel de gestion

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Musique : Pratique de la guitare, basse
Sport : Pratique du Rugby (capitanat en Fédérale 3), et des sports de glisse
Vie associative : Entraîneur des moins de 14 ans, Rugby Club de Ris-Orangis (91)