Attaché Commercial

37100 Tours · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1512220740

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

1999
année formation complémentaire sur l'étendue de la vente et du management en général
1998
année baccalaureat professionnelle force de vente
1996
année bep vente action marche

Expériences professionnelles

09/2007 - 09/2007 — Vendeur / Vendeuse en matériaux de construction

ce jour . ventes pour particuliers et professionn elles produits du bâ timent . responsable d'une équipe de 4 poseurs . responsable de la planification des chantiers, des sav . négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés x transactions . prises de côtes . passer les commandes

2004 - 09/2007 — Animateur commercial / Animatrice commerciale

commercial puis responsable d'equipe société techniferm . vente pour particuliers et professionnelles produits du bâ timent . prospections téléphonique, porte porte) . animations de stand (foires, galeries marchandes) . responsable d'une équipe de 3 commerciaux . animation du réseau commercial, suivi des ventes

06/2001 - 2007 — Téléconseiller / Téléconseillère en assurances

responsable d 'equipe télé conseillers assurances société altima courtage . formation ventes contrats assurances automobiles . gestion des dossiers et contrats . gérer les flux d'appels entrants et sortants . animation commercial / challenge . gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

Langues

Français (maternelle)

Compétences

. Ventes pour particuliers et professionn elles produits du bâ timent
. Responsable d'une équipe de 4 poseurs
. Responsable de la planification des chantiers, des SAV
. Négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés au x transactions
. Prises de côtes
. Passer les commandes
. Prospections téléphonique, porte à porte)
. Animations de stand (foires, galeries marchandes)
. Responsable d'une équipe de 3 commerciaux
. Animation du réseau commercial, suivi des ventes
. formation ventes contrats assurances automobiles
. Gestion des dossiers et contrats
. gérer les flux d'appels entrants et
sortants
. Animation commercial / challenge
. Gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

Loisirs

. Le sport en général (football plus particulièrement, en pratique depuis 10 ans)
. Participe à des évènements la lutte contre la faim

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.