

Né en 1980
37100 Tours
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1512220740

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1999 :

année formation complémentaire sur l'étendue de la vente et du management en général

1998 :

année baccalaureat professionnelle force de vente

1996 :

année bep vente action marche

Expériences professionnelles

09/2007 :

Vendeur / Vendeuse en matériaux de construction

ce jour . ventes pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment . responsable d'une équipe de 4 poseurs . responsable de la planification des chantiers, des sav . négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés x transactions . prises de côtes . passer les commandes

2004 - 09/2007 :

Animateur commercial / Animatrice commerciale

commercial puis responsable d'équipe société techniferm . vente pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment . prospections téléphonique, porte porte) . animations de stand (foires, galeries marchandes) . responsable d'une équipe de 3 commerciaux . animation du réseau commercial, suivi des ventes

06/2001 - 2007 :

Téléconseiller / Téléconseillère en assurances

responsable d 'equipe télé conseillers assurances société altima courtage . formation ventes contrats assurances automobiles . gestion des dossiers et contrats . gérer les flux d'appels entrants et sortants . animation commercial / challenge . gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- . Ventes pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment
- . Responsable d'une équipe de 4 poseurs
- . Responsable de la planification des chantiers, des SAV

- . Négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés aux transactions
- . Prises de côtes
- . Passer les commandes
- . Prospections téléphonique, porte à porte)
- . Animations de stand (foires, galeries marchandes)
- . Responsable d'une équipe de 3 commerciaux
- . Animation du réseau commercial, suivi des ventes
- . formation ventes contrats assurances automobiles
- . Gestion des dossiers et contrats
- . gérer les flux d'appels entrants et sortants
- . Animation commercial / challenge
- . Gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

Centres d'intérêts

- . Le sport en général (football plus particulièrement, en pratique depuis 10 ans)
- . Participe à des événements la lutte contre la faim