

Né en 1980  
**37100 Tours**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 1512220740**

## Attaché commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

#### **1999 :**

année formation complémentaire sur l'étendue de la vente et du management en général

#### **1998 :**

année baccalaureat professionnelle force de vente

#### **1996 :**

année bep vente action marche

### Expériences professionnelles

#### **09/2007 :**

##### Vendeur / Vendeuse en matériaux de construction

ce jour . ventes pour particuliers et professionnels produits du bâtiment . responsable d'une équipe de 4 poseurs . responsable de la planification des chantiers, des SAV . négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés aux transactions . prises de cotés . passer les commandes

#### **2004 - 09/2007 :**

##### Animateur commercial / Animatrice commerciale

commercial puis responsable d'équipe société techniferm . vente pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment . prospections téléphonique, porte à porte) . animations de stand (foires, galeries marchandes) . responsable d'une équipe de 3 commerciaux . animation du réseau commercial, suivi des ventes

#### **06/2001 - 2007 :**

##### Téléconseiller / Téléconseillère en assurances

responsable d'équipe télé conseillers assurances société altima courtage . formation ventes contrats assurances automobiles . gestion des dossiers et contrats . gérer les flux d'appels entrants et sortants . animation commercial / challenge . gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

### Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

- . Ventes pour particuliers et professionnels produits du bâtiment
- . Responsable d'une équipe de 4 poseurs
- . Responsable de la planification des chantiers, des SAV

- . Négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés aux transactions
- . Prises de cotés
- . Passer les commandes
- . Prospection téléphonique, porte à porte)
- . Animations de stand (foires, galeries marchandes)
- . Responsable d'une équipe de 3 commerciaux
- . Animation du réseau commercial, suivi des ventes
- . formation ventes contrats assurances automobiles
- . Gestion des dossiers et contrats
- . gérer les flux d'appels entrants et sortants
- . Animation commercial / challenge
- . Gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

## **Centres d'intérêts**

---

- . Le sport en général (football plus particulièrement, en pratique depuis 10 ans)
- . Participe à des évènements la lutte contre la faim