Né le 21/12/1974
- -
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1601280341

Responsable commercial

Objectifs

- Vendre, Fidéliser, Conseiller et Développer le portefeuille client avec un solide esprit de patron

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2008-2009 Diplôme de Comptabilité Basique et Avancé 120 Heures (Foment del Treball, Centre de Formation)
1994-1995 Diplôme d´Etudes Universitaire Général d´Espagnol
1993-1994 Baccalauréat G3 Techniques Commerciales, droit, économie, gestion d´entreprise

Expériences professionnelles

2015
Activité en Intérim

2014
Commercial Trilingue export Life Plastic Sarl (France) Fabrication de boîtes hermétiques, Challenger des marques De type Tupperware Devis Transport, Incoterms, Echantillons, Meetings, Elaboration des prix Injection plastique Remplacement congé maternité

2011-2013
Responsable Commercial de rachat d´or et métaux Tactile Technologie SA (France) Recrutement 3 personnes et formation OR et Métaux précieux Dépôt de bilan à cause de la chute du cours de l´or

2007-2010
Assistant Comptable Affinity Petcare SAU (Espagne) Elaboration et suivi des différentes pièces comptables des diverses Sociétés du groupe situé en Espagne, Belgique et la France Référence : Chef Comptable Marimon Père 0034+934 927 000 Agroalimentaire Démission pour cause retour en France

2002-2007
Gestionnaire Risques Clients Fiduciaire de Distribution Internationale SA (Espagne) Analyse des entreprises afin d'évaluer et d´assurer les risques encourus Etroite collaboration avec différents départements : Transport, Recouvrement, Contentieux et comptabilité Affacturage Démission pour amélioration professionnelle 2004 Responsable du service informatique 2000-2001 Team Member Star Prêt à Manger LTD (Angleterre) Alimentaire Apprentissage et mise en pratique de la langue Anglaise 1996-1997 Commercial Singer SA (France) Textile

Langues

- Anglais et Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Commercial :
Prospection, Vente, Foires, propositions de prix
Etude de la concurrence, Suivi des commandes
Fidélisation, Relance, Négociation
Développement du portefeuille, Devis

Informatique :
Excellent niveau du pack office et logiciels professionnels AS400, lotus, Outlook, Fasset, SAP (Expert)

Centres d'intérêts

- Musique : Guitare Basse
Sport : Football, Tennis, Natation
Voyage : Nombreux voyages en Amérique du Sud et Europe