Née en 1978
- Lyon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1601291123

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2004-2005 Mastère Management urbain et des services, école de commerce ESSEC
Gestion d'entreprise, immobilier et urbanisme, développement commercial
2000-2001 Master Communication : Techniques de la communication, Londres (6 mois), Dijon (3 mois)
1998-2000 Licence et maîtrise d'Anglais, Sorbonne III, Option Media and Information
1996-1998 Classes préparatoires littéraires (hypokhâgne et Khâgne), Hélène Boucher, Paris

Expériences professionnelles

2015
Année consacrée à de la gestion d'affaires familiales (transaction immobilière en IDF)

Janvier à décembre 2014 (CDD 1 an, contractuelle, poste catégorie A)
Assistante de direction chargée de développement, Université de Lyon, à BioSyL, structure fédérant 61 équipes de recherche en biologie : organisation d'une conférence internationale de 3 jours (Lyon Sysbio) : recherche de financements, gestion du budget, animation du site web

Juillet à décembre 2013
Chargée d'études commerciales, SIEMENS Building Technologies, Fire Security, intérim Vente et chiffrage de prestations de maintenance de systèmes de détection incendie

Janvier à juin 2013
Apporteuse d'affaires indépendante, pour la Businessletter 69 : prospection d'entreprises

Mars à fin sept. 2012 (CDD, remplacement)
Assistante commerciale (cadre), SOFRED-CITYLINKS Consultants, Lyon (AMO et Prospection grands comptes (DG, DRH, avec OASYS), réponses aux appels d'offres, veille Juillet 2011 - nov. 2011 (CDD, remplacement) Chargée de gestion d'actifs immobiliers, Caisse des dépôts Lyon, Département immobilier Gestion de participations de la CDC dans des SCI et SEM, notes de synthèse financières Sept.2008 - juin 2011 CDI interrompu pour venir vivre à Lyon BPI Group, Paris - Cabinet de conseil en Ressources humaines et Management Consultante accompagnement de restructurations industrielles (immobilier industriel) prospection de repreneurs, visite des usines avec les prospects, analyse des plans de reprise Analyse de business plans de PME sollicitant les "fonds de revitalisation" (aides à l'emploi) Déc 2007 - mi-juin 2008 (CDD 6 mois, Paris) MOBILITIS, Conseil en Immobilier d'entreprise : Consultante immobilier d'entreprise : Evaluation d'actifs immobiliers, programmation commerciale, développement commercial Mai à mi-octobre 2007 (Intérim - 6 mois) Bureau d'études en génie civil OGI - Aménagement, voiries et réseaux (93) Assistante commerciale (cadre) : gestion des appels d'offres, communication Mai 2006 - mai 2007 Décembre 2006 - mai 2007 : mi-temps n°1 : TRIBULIS, Conseil pour les assurances Chargée d'études marketing pour des assureurs : études marketing, prospection Chargée de Communication, Université Paris 6, Mai 2006 à avril 2007 : mi-temps n°2 : Mai à septembre : gestion administrative des candidatures en masters d'informatique Réalisation de 2 plaquettes pour le Master, placement d'étudiants auprès de 500 SSII Groupe Caisse des dépôts 2 missions : 1,5 an en 2003, puis 2005 2005 : 6 mois : Société nationale immobilière (SNI), SCET, Réseau INTERSEM Chargée d'études en

urbanisme, INTERSEM, réseau de sem (sociétés d'économie mixte) Rapport sur l'étalement urbain (60p), visites commerciales, rédaction de fiches techniques Nov. 2002 - nov. 2003 : au siège du groupe : Chargée d'études Développement durable Rapport sur les bonnes pratiques managériales du groupe, organisation des Clubs Qualité 2004 : 4 mois (CDD) Léo Lagrange Consommation, Association de défense des consommateurs Chargée d'animation du réseau : Lobbying à l'AFNOR, dossiers de subventions 2002 ; 6 mois (CDD) Assistante de la Coordinatrice, ONG Friends of the Earth : gestion et communication 1999 à 2004 : 18 mois Journaliste pigiste : piges pour divers médias, dont : AFP, RFI, Ouest France, Bayard Presse

Langues

- ESPAGNOL : courant / ANGLAIS : LV1 ; a souvent été ma langue de travail / ALLEMAND : opérationnel (lu-écrit-parlé) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

ASPIRATIONS Intégrer durablement une structure du secteur immobilier, en support commercial, et/ou assistanat de direction (poste unique ou en binôme), avec horaires fixes, et peu de déplacements, à Lyon

CONNAISSANCE DU SECTEUR D'ACTIVITE
Depuis 2005 j'ai été recrutée par ces acteurs de l'immobilier : bureaux d'études (OGI, et SIEMENS FIRE SECURITY), Cabinets de conseil en immobilier d'entreprise (MOBILITIS), en AMO et en programmation urbaine (SOFRED-CITYLINKS) et en immobilier industriel (BPI Group). Et au sein du groupe Caisse des dépôts : chargée d'études à la SNI (INTERSEM), puis à la Caisse des dépôts Lyon en tant que gestionnaire d'actifs immobiliers.

COMPETENCES POUR CE POSTE PROSPECTION D'ENTREPRISES :
- J'ai intensivement prospecté des milliers d'entreprises lors de quasiment toutes mes missions précédentes : à BioSyL (2014) pour remplir une conférence, à BPI Group puis à SOFRED Lyon (2008-2013) pour rechercher des repreneurs industriels et promouvoir les prestations du cabinet, à SIEMENS Fire Security pour relancer des clients, pour la Businessletter 69 (apport d'affaires), …
GESTION ADMINISTRATIVE / COMPTABILITE
- Plusieurs missions effectuées comme assistante de direction de gestion/commerciale dans divers secteurs depuis 2001, à des postes polyvalents (BioSyl, SOFRED, OGI, FOE)
- J'ai fait des études de gestion (année à l'école de commerce ESSEC, 2004-2005).
COMMUNICATION
- J'ai une formation initiale en communication (un master, en 2000-2001), pendant laquelle j'ai appris à travailler sur divers supports : écrits, audiovisuel, radio, web.
- Depuis 2001, j'ai organisé et/ou animé des évènementiels de tout format : conférences ateliers de formation, journées portes ouvertes ou promotionnelles, préparation de RDV, …
- Je peux concevoir/optimiser divers types d'outils : plaquettes, pages web, dossiers presse

GRAPHISME / MAÎTRISE DES OUTILS INFORMATIQUES
- Lors de mes diverses missions, j'ai conçu des documents avec Photoshop,InDesign, Illustrator, et ai beaucoup utilisé Excel : tableaux dynamiques, formules de base, gestion de gros fichiers (SIEMENS, BPI, Caisse des dépôts, Mobilitis) ; Access : manié à la SNI, 2005 : requêtes.

LOGICIELS MAITRISES
Gestion / prospection Prospections : Kompass, Diane-Astrée, OneSource. Gestion de CRM. Pack Office

Logiciels graphiques Photoshop, InDesign, Quark X-press, Illustrator, Publisher, Dreamweaver, Plone

Niveau "utilisateur" Notions d'HTML et CSS, Flash 8, Filemaker. SIG : Mapinfo. Autocad. Google Analytics, SAP (Expert)

Centres d'intérêts

- Pratiquer le luth et du piano, lire, aller au cinéma, faire de la gym, participer au conseil syndical de mon immeuble