

Née en 1978

- Lyon

**0 à 1 an d'expérience**

Réf : 1601291123

## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

**2005 :**

mastère management urbain et des services, école de commerce essec

**2001 :**

master communication techniques de la communication, londres (6 mois), dijon (3 mois)

**2000 :**

licence et maîtrise d'anglais, sorbonne iii, option media and information

**1998 :**

classes préparatoires littéraires (hypokhâgne et khâgne), hélène boucher, paris

### Expériences professionnelles

**2015 - 2015 :**

Cadre de la gestion en patrimoine immobilier

année consacrée de la gestion d'affaires familiales (transaction immobilière en idf)

**12/2014 à ce jour :**

Responsable de projet recherche et développement

assistante de direction chargée de développement, université de lyon, biosyl, structure fédérant 61 équipes de recherche en biologie organisation d'une conférence internationale de 3 jours (lyon sysbio) recherche de financements, gestion du budget, animation du site web

**12/2013 :**

Technicien / Technicienne de maintenance de systèmes de détection

chargée d'études commerciales, siemens building technologies, fire security, intérim vente et chiffrage de prestations de maintenance de systèmes de détection incendie

**06/2013 :**

apporteuse d'affaires indépendante, pour la businessletter 69 prospection d'entreprises

**2012 - 2012 :**

assistante commerciale (cadre), sofred citylinks consultants, lyon (amo et prospection grands comptes (dg, drh, avec oasys), réponses aux appels d'offres, veille nov. (cdd, remplacement) chargée de gestion d'actifs

immobiliers, caisse des dépôts lyon, département immobilier gestion de participations de la cdc dans des sci et sem, notes de synthèse financières sept. cdi interrompu pour venir vivre lyon bpi group, paris cabinet de conseil en ressources humaines et management consultante accompagnement de restructurations industrielles (immobilier industriel) prospection de repreneurs, visite des usines avec les prospects, analyse des plans de reprise analyse de business plans de pme sollicitant les "fonds de revitalisation" (aides l'emploi) déc mi (cdd 6 mois, paris) mobilitis, conseil en immobilier d'entreprise consultante immobilier d'entreprise evaluation d'actifs immobiliers, programmation commerciale, développement commercial mai mi (intérim 6 mois) bureau d'études en génie civil ogi aménagement, voiries et réseaux (93) assistante commerciale (cadre) gestion des appels d'offres, communication mi temps n°1 tribulis, conseil pour les assurances chargée d'études marketing pour des assureurs études marketing, prospection chargée de communication, université paris 6, mi temps n°2 mai septembre gestion administrative des candidatures en masters d'informatique réalisation de 2 plaquettes pour le master, placement d'étudiants auprès de 500 ssii groupe caisse des dépôts 2 missions 1,5 an en , puis 6 mois société nationale immobilière (sni), scet, réseau intersem chargée d'études en urbanisme, intersem, réseau de sem (sociétés d'économie mixte) rapport sur l'étalement urbain (60p), visites commerciales, rédaction de fiches techniques nov. nov. siège du groupe chargée d'études développement durable rapport sur les bonnes pratiques managériales du groupe, organisation des clubs qualité 4 mois (cdd) léo lagrange consommation, association de défense des consommateurs chargée d'animation du réseau lobbying l'afnor, dossiers de subventions ; 6 mois (cdd) assistante de la coordinatrice, ong friends of the earth gestion et communication 18 mois journaliste pigiste piges pour divers médias, dont afp, rfi, ouest france, bayard presse

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

ASPIRATIONS Intégrer durablement une structure du secteur immobilier, en support commercial, et/ou assistantat de direction (poste unique ou en binôme), avec horaires fixes, et peu de déplacements, à Lyon

### CONNAISSANCE DU SECTEUR D'ACTIVITE

Depuis 2005 j'ai été recrutée par ces acteurs de l'immobilier : bureaux d'études (OGI, et SIEMENS FIRE SECURITY), Cabinets de conseil en immobilier d'entreprise (MOBILITIS), en AMO et en programmation urbaine (SOFRED-CITYLINKS) et en immobilier industriel (BPI Group). Et au sein du groupe Caisse des dépôts : chargée d'études à la SNI (INTERSEM), puis à la Caisse des dépôts Lyon en tant que gestionnaire d'actifs immobiliers.

### COMPETENCES POUR CE POSTE PROSPECTION D'ENTREPRISES :

- J'ai intensivement prospecté des milliers d'entreprises lors de quasiment toutes mes missions précédentes : à BioSyl (2014) pour remplir une conférence, à BPI Group puis à SOFRED Lyon (2008-2013) pour rechercher des repreneurs industriels et promouvoir les prestations du cabinet, à SIEMENS Fire Security pour relancer des clients, pour la Businessletter 69 (apport d'affaires), ...

### GESTION ADMINISTRATIVE / COMPTABILITE

- Plusieurs missions effectuées comme assistante de direction de gestion/commerciale dans divers secteurs depuis 2001, à des postes polyvalents (BioSyl, SOFRED, OGI, FOE)
- J'ai fait des études de gestion (année à l'école de commerce ESSEC, 2004-2005).

### COMMUNICATION

- J'ai une formation initiale en communication (un master, en 2000-2001), pendant laquelle j'ai appris à travailler sur divers supports : écrits, audiovisuel, radio, web.
- Depuis 2001, j'ai organisé et/ou animé des évènementiels de tout format : conférences ateliers de formation, journées portes ouvertes ou promotionnelles, préparation de RDV, ...
- Je peux concevoir/optimiser divers types d'outils : plaquettes, pages web, dossiers presse

### GRAPHISME / MAÎTRISE DES OUTILS INFORMATIQUES

- Lors de mes diverses missions, j'ai conçu des documents avec Photoshop, InDesign, Illustrator, et ai beaucoup utilisé Excel : tableaux dynamiques, formules de base, gestion de gros fichiers (SIEMENS, BPI, Caisse des dépôts, Mobilitis) ; Access : manié à la SNI, 2005 : requêtes.

### LOGICIELS MAITRISES

Gestion / prospection Prospections : Kompass, Diane-Astrée, OneSource. Gestion de CRM. Pack Office

Logiciels graphiques Photoshop, InDesign, Quark X-press, Illustrator, Publisher, Dreamweaver, Plone

Niveau "utilisateur" Notions d'HTML et CSS, Flash 8, Filemaker. SIG : Mapinfo. Autocad. Google Analytics, SAP

## **Centres d'intérêts**

---

Pratiquer le luth et du piano, lire, aller au cinéma, faire de la gym, participer au conseil syndical de mon immeuble