Né en 1989
14000 Caen
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1601291408

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Basse Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

2008 BTS SCBH (Système Constructif Bois et Habitat) - Lycée Jean Prouvé à Lomme (59)
2006 Baccalauréat Technologique STI Génie Mécanique Bois - Lycée Laplace à Caen

Expériences professionnelles

Depuis Avril 2015
TECHNICO-COMMERCIAL chez NORMANDIE MAISONS INDIVIDUELLES à Caen Prospection commerciale - rendez-vous client - étude du besoin - réalisation plan et 3D - vente

Mars 2014 à Avril 2015
COMMERCIAL ET GERANT de BOIS ET CONSTRUCTIONS à Carpiquet - Commercialisation de construction bois Création de la société et mise en place de la communication (site web, plaquettes, flyers, …) Prospection commerciale et participation à des salons et portes ouvertes Rendez-vous client et étude des projets Réalisation et présentation des plans 3D et négociation des devis Création d'un réseau professionnel : agents immobiliers, artisans, entrepreneurs

Juin 2009 à Mars 2014
SARL PASCOBOIS à St Julien Le Faucon

Co-gérant de la SCI EBEYNE créée en 2012. Achat, rénovation et gestion locative

Atouts et compétences

Prospection commerciale - rendez-vous client - étude du besoin - réalisation plan et 3D - vente
Création de la société et mise en place de la communication (site web, plaquettes, flyers, …)
Prospection commerciale et participation à des salons et portes ouvertes
Rendez-vous client et étude des projets
Réalisation et présentation des plans 3D et négociation des devis
Création d'un réseau professionnel : agents immobiliers, artisans, entrepreneurs
Réalisation des chiffrages et devis de maisons, d'extensions et de rénovations en bois
Demande de prix, recherche de fournisseurs et de matériaux
Réalisation des chiffrages et devis de maisons, d'extensions et de rénovations en bois
Demande de prix, recherche de fournisseurs et de matériaux
Encadrement et formation de l'équipe (deux métreurs et 3 stagiaires)
Planification du travail et gestion des priorités dans les dossiers à chiffrer
Traitement des appels d'offre et relation avec les architectes pour l'étude de leurs projets
Participation à la mise en place de la RT 2012
Gestion des SAV et relation avec les experts
Animation du réseau commercial : organisation de salons et portes ouvertes, calcul des commissions, …
Participation à la refonte totale de la communication de la société (logo, site, plaquette)
Réalisation des dossiers de Contrats de Maisons Individuelles CCMI
Réalisation de ventes d'extensions et de maisons principalement sur Caen

Maitrise Architecte 3D, Excel, Word - Connaissance de Autocad et Cadwork (Expert)

Permis

B et mer côtier

Centres d'intérêts

- Natation (Diplôme de sauveteur en mer), voyages, lecture, …