75013 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1602021122

Ingénieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie, les Services Commerciaux.

Formations

2015 - 2016 ESM-A MARNE - la -VALLEE - Mastère de Management Spécialisé en Alternance : Chef de Produit
2014 - 2015 INSA LYON - Génie Civil & Urbanisme (option Infrastructures et Ouvrages d'arts)
2010 - 2014 POLYTECHNIQUE DE TURIN (ITALIE) - Structures, Bâtiment et Géotechnique (option structures)
2007 - 2009 UNIVERSITE DE YAOUNDE 1 (CAMEROUN) - Sciences Physiques
2004 - 2007 LYCEE TECHNIQUE DE NKOLBISSON (CAMEROUN) - Baccalauréat F4 Génie Civil (option Bâtiment)

Expériences professionnelles

2014 – 2015 Novembre – Janvier
Etude d'un pont bipoutre mixte acier béton • Conception et dimensionnement du pont : ferraillage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques • Dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux

2015 Novembre – Juin
PIRD - Interaction sol structure dynamique (Projet de fin d'études) • Prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation • Etudes de faisabilité - Application des résultats sur un modèle de structure réduit au 1/4

2014 Juillet - Août
Assistant Conducteur de Travaux - Alba Costruzioni s.r.l (ITALIE) • Réalisation des devis - Gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier • Négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)

2013 Juillet – Septembre
Assistant laborantin - Laboratoire géotechnique Polytechnique de Turin (ITALIE) • Réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable • Analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client

2012 Juillet – Août
Assistant ingénieur de projets - Bureau d'études structures Torino (ITALIE) • Analyse des besoins client • Rédaction des notes de calculs et suivi de la réalisation des plans 2007 - 2009 Assistant Chargé de Distribution magasin électroménager - Ets Economat Populaire (CAMEROUN) Vacances scolaires & week-ends • Définition d'une zone, ciblage • Analyse des besoins clients & prospectives (campagne d'enquête) • Définition d'une stratégie Commerciale (Prospection directe & indirecte) - Acquisition de nouveaux clients 2007 Juillet - Août Assistant maçon - Société RAZEL (CAMEROUN) Construction des murs en maçonnerie - Supervision & contrôle des travaux 2003 - 2007 Commercial magasin cosmétique - Ets Saint Lazare Yaoundé (CAMEROUN) Vacances scolaires & week-ends Vente directe BtoC Street Marketing

Langues

- Anglais : Intermédiaire / Italien : Bilingue parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

• Réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable
• Analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client
• Réalisation des devis - Gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier
• Négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)
• Prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation
• Etudes de faisabilité - Application des résultats sur un modèle de structure réduit au 1/4
• Conception et dimensionnement du pont : ferraillage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques
• Dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux
 Gestion de Projet - Management d'équipe
• Approche structurée / Méthodologique
 Bonne aisance rédactionnelle (rapports- Synthèses)
• Négociation - Capacité d'analyse

Word - Excel - PowerPoint - Mac - OS
Matlab - Langage C++ (Expert)

Centres d'intérêts

- Membre de CLIR@PITALIA (Association de volontariat), Responsable soutien scolaire en mathématiques et sciences physiques (Collège, lycée)

Lecture (journaux, romans, livres, etc.), écriture (Poèmes, chansons), voyages (Afrique, Europe & Amérique), football, musique