

75013 Paris
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1602021122

Ingénieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2016 :

esm a marne la vallee mastère de management spécialisé en alternance chef de produit

2015 :

insa lyon génie civil & urbanisme (option infrastructures et ouvrages d'arts)

2014 :

polytechnique de turin (italie) structures, bâtiment et géotechnique (option structures)

2009 :

universite de yaounde 1 (cameroun) sciences physiques

2007 :

lycee technique de nkolbisson (cameroun) baccalauréat f4 génie civil (option bâtiment)

Expériences professionnelles

2015 - 2015 :

Ingénieur / Ingénierie calcul de structure

pird interaction sol structure dynamique (projet de fin d'études) • prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation • etudes de faisabilité application des résultats sur un modèle de structure réduit 1/4

2014 - 2015 :

Ingénieur / Ingénierie d'études béton armé

etude d'un pont bipoutre mixte acier béton • conception et dimensionnement du pont ferraillage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques • dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux

2014 - 2014 :

Assistant conducteur / Assistante conductrice de travaux

assistant conducteur de travaux alba costruzioni s.r.l (italie) • réalisation des devis gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier • négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)

2013 - 2013 :

assistant laborantin laboratoire géotechnique polytechnique de turin (italie) • réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable • analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client

2012 - 2012 :

Consultant / Consultante architecte technique

assistant ingénieur de projets bureau d'études structures torino (italie) • analyse des besoins client • rédaction des notes de calculs et suivi de la réalisation des plans assistant chargé de distribution magasin électroménager ets economat populaire (cameroun) vacances scolaires & week ends • définition d'une zone, ciblage • analyse des besoins clients & prospectives (campagne d'enquête) • définition d'une stratégie commerciale (prospection directe & indirecte) acquisition de nouveaux clients juillet août assistant maçon société razel (cameroun) □ construction des murs en maçonnerie supervision & contrôle des travaux commercial magasin cosmétique ets saint lazare yaoundé (cameroun) vacances scolaires & week ends □ vente directe btoc □ street marketing

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable
- Analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client
- Réalisation des devis - Gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier
- Négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)
- Prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation
- Etudes de faisabilité - Application des résultats sur un modèle de structure réduit au 1/4
- Conception et dimensionnement du pont : ferraillage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques
- Dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux  Gestion de Projet - Management d'équipe
- Approche structurée / Méthodologique
- Bonne aisance rédactionnelle (rapports- Synthèses)
- Négociation - Capacité d'analyse

Word - Excel - PowerPoint - Mac - OS

Matlab - Langage C++

Centres d'intérêts

Membre de CLIR@PITALIA (Association de volontariat), Responsable soutien scolaire en mathématiques et sciences physiques (Collège, lycée)

Lecture (journaux, romans, livres, etc.), écriture (Poèmes, chansons), voyages (Afrique, Europe & Amérique), football, musique