

Né en 1978
24100 Bergerac
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1602041536

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001 :

ingénieur de l'école supérieure du bois.

1998 :

classe préparatoire aux concours des grandes écoles, section physiques sciences de l'ingénieur lycée jean dautet la rochelle.

1995 :

baccalauréat scientifique lycée jean monnet cognac

Expériences professionnelles

2009 - 2016 :

Préparateur / Préparatrice en charpentes métalliques

goubie (prignonieux) technico commercial charpentes et murs ossature bois 120 employés

2007 - 2009 :

Technicien / Technicienne bois

arba (st vincent de pertignas) technicien de charpentes bois 20 employés

2006 - 2007 :

Responsable d'atelier en industrie du bois

champeau (st jean d'illac) responsable de site charpente industrielle bois 18 employés

2002 - 2005 :

carranco (chili) directeur general adjoint parquets et menuiseries 150 employés

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

COMMERCIAL :

- ☐ Chiffage des affaires / Réponse à appels d'offres

-☐Négociation / Vente

Clientèle : charpentiers, entreprises générales, architectes, promoteurs privés, organismes publics, particuliers.

-☐Fidélisation de la clientèle existante.

-☐Suivi des affaires, de la relation client, de la facturation.

-☐Prospection commerciale, élargissement du portefeuille client (charpentiers avec des CA de 800 à 5 000 K€ principalement).

25% d'augmentation du Chiffre d'Affaires en 3 ans.

CA 2015 : 1 350 000 Euros HT

BUREAU D'ETUDE :

-☐Conception de charpente bois / Calculs de structures Dimensionnement des ouvrages / Plans.

-☐Communication avec les interlocuteurs externes (clients, architectes, bureaux d'études) et internes (commerciaux, conducteurs de travaux, charpentiers).

PRODUCTION / CHANTIER :

-☐Encadrement d'une équipe de production de 15 personnes.

-☐Elaboration des plannings de production et livraison.

-☐Premières réunions de chantier

-☐Prises de côtes sur chantier

-☐Consultations de fournisseurs et sous-traitants

COMPETENCES CLES

☐Démarcher un client

☐Comprendre son besoin

☐Faire un devis détaillé

☐Conclure la vente

LOGICIELS

Pack Office

Autocad / Ediplan

Mitek / Md Bat

Centres d'intérêts

Pratique du Zen et du Yoga

Sports collectifs