Né en 1978
24100 Bergerac
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1602041536

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998-2001 : Ingénieur de l'Ecole Supérieure du Bois.
Diplôme obtenu à Nantes.
Spécialisation commerciale en troisième année.

1996-1998 : Classe préparatoire aux concours des grandes écoles, section Physiques Sciences de l'Ingénieur lycée Jean Dautet à la Rochelle.

1995 : Baccalauréat Scientifique Lycée Jean Monnet à Cognac

Expériences professionnelles

2009-2016
GOUBIE (Prigonrieux) - TECHNICO COMMERCIAL Charpentes et murs ossature bois - 120 employés

2007-2009
ARBA (St Vincent de Pertignas) - TECHNICIEN BE Charpentes bois - 20 employés

2006-2007
CHAMPEAU (St Jean d'Illac) - RESPONSABLE DE SITE Charpente industrielle bois - 18 employés

2002-2005
CARRANCO (Chili) - DIRECTEUR GENERAL ADJOINT Parquets et menuiseries - 150 employés

Langues

- Anglais : Intermédiaire / Espagnol : Bilingue parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

COMMERCIAL :
-Chiffrage des affaires / Réponse à appels d'offres
-Négociation / Vente
Clientèle : charpentiers, entreprises générales, architectes, promoteurs privés, organismes publics, particuliers.
-Fidélisation de la clientèle existante.
-Suivi des affaires, de la relation client, de la facturation.
-Prospection commerciale, élargissement du portefeuille client (charpentiers avec des CA de 800 à 5 000 K€ principalement).
25% d'augmentation du Chiffre d'Affaires en 3 ans.
CA 2015 : 1 350 000 Euros HT

BUREAU D'ETUDE :
-Conception de charpente bois / Calculs de structures Dimensionnement des ouvrages / Plans.
-Communication avec les interlocuteurs externes (clients, architectes, bureaux d'études) et internes (commerciaux, conducteurs de travaux, charpentiers).

PRODUCTION / CHANTIER :
-Encadrement d'une équipe de production de 15 personnes.
-Elaboration des plannings de production et livraison.
-Premières réunions de chantier
-Prises de côtes sur chantier
-Consultations de fournisseurs et sous-traitants

COMPETENCES CLES
Démarcher un client
Comprendre son besoin
Faire un devis détaillé
Conclure la vente

LOGICIELS
Pack Office
Autocad / Ediplan
Mitek / Md Bat

(Expert)

Centres d'intérêts

- Pratique du Zen et du Yoga
Sports collectifs