Cadre Commercial

92000 Nanterre · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1602220758

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2014
formation rge (economie d'energie dans le bâtiment)
1998
bts action commerciale ecole greta tertiaire maison alfort (94)

Expériences professionnelles

2005 - 06/2015 — Store manager
gérant de la sarl store et ouverture 92 (affilié groupement monsieur store) nanterre (92) chiffre d'affaires 2 m€
2002 - 2004 — Chef / Cheffe de groupe publicité
responsable communication surcouf (groupe ppr) paris (75) ð· gestion des opérations de communication (négociation d'opérations, mise en avant produit) ð· animation micro d'une surface de vente de 10 000 m² ð· encadrement de 3 personnes
2000 - 2002 — Employé / Employée de rayon informatique
responsable secteur surcouf (groupe ppr) paris (75) ð· animation d'une équipe de 10 15 vendeurs en surface spécialisée de matériel informatique
1999 - 2000 — Vendeur / Vendeuse en revêtement de mur, sol
animateur des ventes syntilor (groupe blanchon) région parisienne ð· vente et démonstration de produits pour le bois, métal et sol
1998 - 1999 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en stores auprès des particuliers
technico commercial sarl store ouest (affilié groupement monsieur store) magnanville (78) ð· vente de stores, volets, fenêtres, portes et automatismes vendeur spécialisé en alternance rotin de pince vente ormesson (94) ð· vente de produits de décoration et meubles haut de gamme et sur mesure

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Commercial :
ð· Prospection auprès d'artisans-commerçants, collectivités, architectes et particuliers
ð· Gestion commerciale du client (vente, suivi livraison, suivi technique et service après-vente)
ð· Mise en place d'animation commerciale (communication, mailing, presse, animation point de vente)
ð· Développement du Chiffre d'Affaires, de la Part de Marché du secteur, du Panier client
ð· Référencement de nouveaux fournisseurs (membre commission GIE MONSIEUR STORE)

Technique :
ð· Connaissance technique sur le store extérieur et intéreur, pergola, volet roulant/battant, fenêtre et porte d'entrée PVC/bois/aluminium, porte blindée, porte de garage et portail, automatisme
ð· Analyse de faisabilité chantier et prise de côtes de fabrication
ð· Passation de commandes chez les fabricants (logiciel WinPro…)
ð· Installation de produits et résolution technique de service après-vente
ð· Création de produit spécifique pour adaptation à la demande client

Gestion d'entreprise :
ð· Création et Développement de point de vente (1 dans le 92, 2 dans le 78)
ð· Recrutement et management d'une équipe de 15 personnes : commerciaux, techniciens-installateurs, personnel administratif
ð· Gestion sociale et financière
ð· Relation Banques / Fournisseurs
ð· Suivi comptable en relation avec l'expert-comptable

Permis

Permis A

Loisirs

Activités aéronautiques (planneur, parapente)
Activités nautiques (voile, natation)
Vélo (route et VTT)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.