

Né en 1989  
**90300 Valdoie**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1603010742**

## Technico-commercial

### Objectifs

---

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

#### 2009 :

/ bts négociation relation client par apprentissage

#### 2007 :

/ bac professionnel commerce en alternance

### Expériences professionnelles

---

#### 06/2012 - 09/2015 :

Attaché technico-commercial / Attachée technico-commerciale

attaché technico commercial sider (33), secteurs franche comté et haut rhin. distributeur de produits multi technique aux professionnels et collectivités. clientèle collectivités, home office. prospection, fidélisation, relationnel, conseils techniques, devis, commandes, appels d'offres. négociation, relation fournisseurs, veille concurrentielle.

#### 09/2011 - 03/2012 :

Vendeur / Vendeuse en carrelage

commercial sédentaire magasin rp cérame dietwiller (68). vente de produits de moyen et haut de gamme. commercialisation de carrelages et de salle de bains. vente, conseil, devis, commande, logistique.

#### 02/2010 - 09/2011 :

Vendeur / Vendeuse en chauffage-ventilation-isolation

attaché commercial balbimax (70) chalonvillars. spécialiste de l'isolation thermique et acoustique. produit haut de gamme et mise en oeuvre brevetée. vente et conseil technique auprès des particuliers. prospection, études techniques, devis sur mesure, négociation, relationnel. animation de stand sur les salons professionnels.

#### 2005 - 2009 :

commercial sédentaire (alternance) magasin batideal audincourt. vente de produits liés l'esthétique du bâtiment. produits de moyen et haut de gamme. vente, conseil, gestion du stock, préparation de commande, mise en place de l'exposition.

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Commerciales

Négociation techniques et commerciales.

Développement de portefeuille client

Devis techniques

Gestion de commandes

Gestion des litiges

Gestion de planning (Homeoffice)

Veille concurrentielle

Techniques

BTP, matériaux d'isolation, plomberie, quincaillerie, électricité

Informatiques

Microsoft Pack Office, logiciels de CRM (Sage, Salesforce, Aquarelle),

Navigation internet sur OSX et Windows

## Centres d'intérêts

---

Passionné de sports mécaniques : auto et moto

Manifestations sportives, championnats, informations

Course à pied

Voyage : Congo, Pologne...