Commercial En Maisons Individuelles

17250 La Vallee · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1603171318

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2015
iobsp
2005
2005initiation la commercialisation de logements neuf, nantes
1999
technicien supérieur force de vente (bac+2), châtelaillon
1995
bac stt action et communication commerciale, saintes

Expériences professionnelles

2015 - 2015 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers
conseiller commercial le pavillon français
2014 - 2014 — Conseiller vendeur / Conseillère vendeuse à domicile
conseiller commercial les bâtisseurs d'ici
2012 - 2014 — Attaché technico-commercial / Attachée technico-commerciale
attaché technico commercial adpl boury
2010 - 2011 — Assistant / Assistante des ventes
conseiller commercial sofath
2007 - 2008
attaché technico commercial m.c.a négociateur immobilier guy hoquet attaché commercial assu aide magasinier atlantic vi chargé de clientèle sitel

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Etude de marché :
- Maîtrise de l'environnement socio-économique de la construction
- Collecter les données pour estimer le potentiel de vente
- Suivre et analyser des données et proposer des axes d'évolution
- Analyse de la concurrence.

Prospection :
- Gestion et suivi des prospects
- Prospection Foncière
- Prospection téléphonique
- Recherche de biens immobiliers
- Implanter de nouvelles agences
- Développement et création d'un réseau d'apporteurs d'affaires

Négociation-transaction :
- Développer et suivi d'un portefeuille client
- Analyse et définitiondes besoins clients
- Définition des enveloppes financières
- Négocier les contrats et contractualiser les modalités avec le client
- Suivi relationnel de la clientèle.
- Evaluer de la valeur d'un bien immobilier
- réaliser le descriptif de présentation

Marketing-communication :
- Validation du bien par des actions de communication
- Gestion d'un budget de communication
- Organisation de salon et portes ouvertes

Encadrement :
- Accompagner les nouveauxcollaborateurs sur le terrain (formation)
- Développer l'efficacité des collaborateurs et leur autonomie.

Permis

A et B

Loisirs

Presse économique, politique et technologique
Passionné d'aviation
Sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.