

Né en 1987  
**91300 Massy**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 1603181349**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2004 :**  
master en sciences de gestion

### Expériences professionnelles

---

**02/2011 - 08/2013 :**

Comptable spécialisé / Comptable spécialisée en comptabilité générale  
societe generale / activite banque chargé reporting comptable la dir/cpt □ reporting □ réalisation de multiples travaux d'automatisation □ gestion des fiches anomalies.

**03/2005 - 02/2011 :**

Analyste prêt bancaire  
analyste de crédit la direction "banque etude". □ réalisation de crédits avec émission des avis. □ rédaction des rapports ponctuels la direction. □ démarches commerciales (prospection).

**/ - à ce jour :**

Chargé / Chargée de prospection et de développement foncier

commercial □ prospection active de nouveaux contacts, annonces web, mailing .... □ exploiter les contacts (rdv clients, préparation du projet, relance). □ suivre les procédures et mettre jour le fichier prospects. □ recherche foncière (constituer et faire vivre le fichier terrain) □ assister aux visites techniques terrain. □ suivre le dossier auprès du bet (bureau d'étude technique), dessin, métré. chiffrer. □ établir l'étude financière, assister le client dans ses démarches. □ suivre le montage du dossier permis de construire (bet + intervenants extérieurs) □ déposer le permis de construire en mairie. □ conseils et accompagnement les clients dans les différentes étapes de leur projet et signature du contrat de construction. □ assister la remise des clés maisons pierre activité constructeur de maison individuelle

**/ - à ce jour :**

Prospecteur négociateur foncier / Prospectrice négociatrice foncière

maison.com activité constructeur de maison individuelle attaché commercial □ prospection active de nouveaux clients, annonces web, mailing .... □ recherche foncière □ études du financement client □ réalisation des rdv clients □ conseils et accompagnement des clients dans les différentes étapes de leur projet et signature du contrat de construction. □ collaboration avec les équipes travaux et bet

**/ - à ce jour :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers  
sms holding activité prestataire de service (gestion de forces de ventes) conseiller commercial □ prospection de nouveaux clients particuliers et professionnels □ qualification de projets, chiffrages, □ vente de solutions de

prestations de service (numéricâble fibre optique) □ gestion et suivi d'un portefeuille clients

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

### Analyste de Crédit

- Réalisation de crédits avec émission des avis.
- Rédaction des rapports ponctuels à la direction.
- Démarches commerciales (prospection).

### Chargé Reporting Comptable

- Reporting
- Réalisation de multiples travaux d'automatisation
- Gestion des fiches anomalies.

### Conseiller commercial □

- Prospection de nouveaux clients particuliers et professionnels
- Qualification de projets, chiffrages,
- Vente de solutions de prestations de service (Numéricâble-fibre optique)
- Gestion et suivi d'un portefeuille clients

### Attaché commercial □

- Prospection active de nouveaux clients, annonces Web, Mailing ....
- Recherche foncière
- Etudes du financement client
- Réalisation des RDV clients
- Conseils et accompagnement des clients dans les différentes étapes de leur projet et signature du contrat de construction.
- Collaboration avec les équipes travaux et BET

### Commercial □

- Prospection active de nouveaux contacts, annonces Web, Mailing ....
- Exploiter les contacts (RDV clients, préparation du projet, relance).
- Suivre les procédures et mettre à jour le fichier prospects.
- Recherche foncière (constituer et faire vivre le fichier terrain)
- Assister aux visites techniques terrain.
- Suivre le dossier auprès du BET (Bureau d'Etude Technique), dessin, métré. Chiffrer.
- Etablir l'étude financière, assister le client dans ses démarches.
- Suivre le montage du dossier permis de construire (BET + intervenants extérieurs)
- Déposer le permis de construire en mairie.
- Conseils et accompagnement les clients dans les différentes étapes de leur projet et signature du contrat de construction.
- Assister à la remise des clés.

## Centres d'intérêts

---

Informatique, Art & Design, voyages, cinéma, nouvelles technologies, Tennis et Natation