

Né en 1978  
**95760 Valmondois**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1603250511**

## Responsable technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Electricité et maintenance.

### Formations

---

**2014 :**

/ diverses formations techniques et de management

**2003 :**

/ diplôme de négoce et technique descours & cabaud (ecole 6 mois)

**1997 :**

/ bts technico commercial en alternance

**1995 :**

baccalauréat economie et social

### Expériences professionnelles

---

**2014 - 2014 :**

Technicien / Technicienne de contrôle en électrotechnique

responsable techniciens électricité/gaz assystem (insiema), société de traitement de données en collaboration avec erdf (relève de compteurs, contrôle, analyse des appareils, vérification de la sécurité) responsable manager d'une équipe de 20 techniciens. secteur energie, industrie, aérospatial

**2010 - 2013 :**

Ingénieur thermicien / Ingénieure thermicienne en industrie

ingénieur d'affaires hb therm, fabricant suisse de matériel en thermorégulation des fluides (injection plastique...) responsable technique basé en home office. secteur industrie médical, aéronautique

**2007 - 2010 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels

responsable d'agence euro bearing, fabricant et distributeur de matériel de transmission mécaniques (roulements...) responsable technique et commercial secteur industrie automobile, aéronautique

**2001 - 2007 :**

Personnel Navigant Commercial - PNC -

technico commercial itinérant bfl dexis (groupe descours & cabaud) service grands comptes, vente et négoce de produits techniques. (hydraulique, pneumatique, contrôle et mesure des fluides, mécanique générale, automatisme, étanchéité...) secteur industrie automobile, environnement, aéroportuaire, energie, transports

**1997 - 2001 :**

technico commercial sédentaire raschig sas, fabricant de matières plastiques (bakélite) vente et négoce de matières premières secteur chimie / chargé d'affaire en alternance bouygues btp, construction, rénovation secteur du bâtiment portefeuille clients traité erdf, peugeot citroën, véolia, thales, air france, valeo, aéroport de paris

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

- ☐ Apporteur de solutions techniques et culture du résultat
- ☐
- ☐ Connaissances approfondies de plusieurs secteurs d'activités
- ☐ Expérience en Home office, en management et en S.A.V.

Gérer & développer mon portefeuille clients :

&#61656; ☐ Vente et négociation de produits techniques

&#61656; ☐ Optimiser la réalisation de mon plan d'action commercial

&#61656; ☐ Contrôle facturation, gestion des litiges

&#61656; ☐ Création et mise en marché des produits

&#61656; ☐ Gestion de l'agence commerciale

&#61656; ☐ Gestion et management du personnel

&#61656; ☐ Déceler les besoins du client et proposer une solution adaptée

&#61656; ☐ Informer et conseiller le client sur les nouvelles gammes de produits

&#61656; ☐ Argumenter sur les produits proposés

&#61656; ☐ Maîtrise de la prospection téléphonique et physique

&#61656; ☐ Fidéliser mon portefeuille clients

&#61656; ☐ Participer aux études de marché relatives à mon segment de clientèle

&#61656; ☐ Conception et réalisation sur plan

Informatique : Maîtrise du pack office et E Net, B to B, AutoCad, Outlook, D-Base, Astech 400 , Ebp, lotus ,Web

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Lecture, Musique, Football, Echec