Responsable Technico-commercial

95760 Valmondois · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1603250511

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Electricité et maintenance

Formations

2014
/ diverses formations techniques et de management
2003
/ diplôme de négoce et technique descours & cabaud (ecole 6 mois)
1997
/ bts technico commercial en alternance
1995
baccalauréat economie et social

Expériences professionnelles

2014 - 2014 — Technicien / Technicienne de contrôle en électrotechnique

responsable techniciens électricité/gaz assystem (insiema), société de traitement de données en collaboration avec erdf (relève de compteurs, contrôle, analyse des appareils, vérification de la sécurité) responsable manager d'une équipe de 20 techniciens. secteur energie, industrie, aérospatial

2010 - 2013 — Ingénieur thermicien / Ingénieure thermicienne en industrie

ingénieur d'affaires hb therm, fabricant suisse de matériel en thermorégulation des fluides (injection plastique...) responsable technique basé en home office. secteur industrie médical, aéronautique

2007 - 2010 — Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels

responsable d'agence euro bearing, fabricant et distributeur de matériel de transmission mécaniques (roulements…) responsable technique et commercial secteur industrie automobile, aéronautique

2001 - 2007 — Personnel Navigant Commercial - PNC -

technico commercial itinérant bfl dexis (groupe descours & cabaud) service grands comptes, vente et négoce de produits techniques. (hydraulique, pneumatique, contrôle et mesure des fluides, mécanique générale, automatisme, etanchéité…) secteur industrie automobile, environnement, aéroportuaire, energie, transports

1997 - 2001

technico commercial sédentaire raschig sas, fabricant de matières plastiques (bakélite) vente et négoce de matières premières secteur chimie / chargé d'affaire en alternance bouygues btp, construction, rénovation secteur du bâtiment portefeuille clients traité erdf, peugeot citroën, véolia, thales, air france, valeo, aéroport de paris

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Apporteur de solutions techniques et culture du résultat

- ”6öææ —76 æ6W2 &ö`ondies de plusieurs secteurs d'activités

”W‡ — ience en Home office, en management et en S.A.V.

Gérer & développer mon portefeuille clients :
ðØ•`ente et négociation de produits techniques

ðØ”÷ F–Ö—6W'' Æ .– Æ—6 F–öâ FR Ööâ Æ â Bv 7F–öâ 6öÖÖW&6– Â

ðØ”6öçG/FÆR `acturation, gestion des litiges

ðØ”7.– F–öâ WB Ö—6R Vâ Ö &6Ž’ FW2 &öGV—G0

ðØ”vW7F–öâ FR Âv vVæ6R 6öÖÖW&6– ÆP

ðØ”vW7F–öâ WB Ö æ vVÖVçB GR W'6öææVÀ

ðØ”N–6VÆW'' ÆW2 &W6ö–ç2 GR 6Æ–VçB WB &÷ ÷6W'' VæR 6öÇWF–öâ F N–R

ðØ”–æ`ormer et conseiller le client sur les nouvelles gammes de produits

ðØ” &wVÖVçFW'' 7W'' ÆW2 &öGV—G2 &÷ ÷>—0

ðØ”Ö çG ise de la prospection téléphonique et physique

ðØ”f–N–Æ—6W'' Ööâ ÷ tefeuille clients

ðØ• articiper aux études de marché relatives à mon segment de clientèle

ðØ”6öæ6W F–öâ WB .– Æ—6 F–öâ 7W'' Æ â

Informatique : Maîtrise du pack office et E Net, B to B, AutoCad, Outlook, D-Base, Astech 400 , Ebp, lotus ,Web

Permis

B

Loisirs

Lecture, Musique, Football, Echec

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.