Attache Commercial

- - · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1604051229

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2014 - 2015 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

pgatp (concessionnaire matériels tp case, ammann, bell) attache commercial formation et accompagnement des commerciaux en clientèle . négociation des accords tarifaires case construction et pgatp. suivi et ventes directes chez les grands comptes régionaux vente machines neuves et occasions promotion contrats d'entretien mise en place fichier clients crm collaboration étroite avec la captive du constructeur négociation tarifaires avec les équipementiers

2006 - 2014 — Chef / Cheffe des ventes pièces de rechanges et accessoires de véhicules

volvo construction equipement europe attache commercial prospection et organisation conquêtes et reconquêtes clients vente de 80 machines neuvespar an.et 20 occasions suivi et ventes chez les key accounts idf . suivi et ventes directes auprès des grands comptes nationaux . promotion de tous les services du constructeur (cer et financements)

2005 - 2006 — Chef / Cheffe des ventes de véhicules

saga mercedes vi commercial vi/vul/vo (départements 85/49) vente véhicules neufs et occasions (200) suivi et mise en place fichier, organisation de la prospection suivi clients (relationnel, sorties , voyages)

1992 - 2005 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

man camions et bus s.a attaché commercial grands comptes (/) suivi des grands comptes nationaux et protocoles. ventes directes, vente coordonnées. animation réseaux indépendants et intégrés. directeur régional des ventes (/) animation de l'équipe régionale des ventes de 3 succursales, 1 concessionnaire et de 3 agents (30 collaborateurs). directeur de la succursale man nord/picardie lille (/) création de la succursale de valenciennes. ventes de véhicules 300 neufs et 100 occasions par an. encadrement de l'équipe commerciale/ sav/pra (40 collaborateurs). gestion des budgets frais généraux .

1985 - 1992

ets ledun concessionnaire man camions nord pas de calais chef des ventes management de l'équipe commerciale. négociation tarifaire et volume avec le constructeur . commandes et négociation tarifaire avec les différents partenaires et fournisseurs . ventes directes auprès des grands comptes régionaux . ventes et suivi des protocoles et accords cadres chez les grands comptes nationaux. commercial prospection et vente de toute la gamme man camions (80 100 par an) mise en place fichier clients

Langues

Français (maternelle)

Compétences

-”Ö æ vVÖVçB FR Â~— V— R 6öÖÖW&6– ÆP.
-”î–vö6– F–öâ F ifaire et volume avec le constructeur .
- Commandes et négociation tarifaire avec les différents partenaires et fournisseurs .
- Ventes directes auprès des grands comptes régionaux .
- Ventes et suivi des protocoles et accords cadres chez les grands comptes nationaux
-• &÷7 V7F–öâ WB `ente de toute la gamme MAN camions (80 à 100 par an)
-”Ö—6R Vâ Æ 6R f–6†–W" 6Æ–VçG0
-”Væ6 G&VÖVçB FR Â~— V— R 6öÖÖW&6– ÆRò 4 V/PRA (40 collaborateurs).
-”vW7F–öâ FW2 udgets frais généraux
-•7V—f’ FW2 prands comptes nationaux et protocoles.
-•`entes directes, vente coordonnées.

-” æ–Ö F–öâ .—6V W, –æN— VæF çG2 WB –çN–prés
-•`ente véhicules neufs et occasions
-•7V—f’ WB Ö—6R Vâ Æ 6R f–6†–W , organisation de la prospection
-•7V—f’ 6Æ–VçG2 , &VÆ F–öæævÂÂ 6÷ ties , voyages)
-• &÷7 V7F–öâ WB ÷&v æ—6 F–öâ 6öç ^§FW2 WB &V6öç ^§FW2 6Æ–VçG0
-•`ente de 80 machines neuvespar an.et 20 occasions
-•7V—f’ WB `entes chez les Key-Accounts IDF .
-•7V—f’ WB `entes directes auprès des grands comptes nationaux .
-• &öÖ÷F–öâ FR F÷W2 ÆW2 6W vices du constructeur (CER et financements)
-”`ormation et accompagnement des commerciaux en clientèle .
-”î–vö6– F–öâ FW2 66÷&G2 F ifaires Case Construction et PGATP.
-•7V—f’ WB `entes directes chez les grands comptes régionaux
-•`ente machines neuves et occasions
-• &öÖ÷F–öâ 6öçG ats d'entretien
-”Ö—6R Vâ Æ 6R f–6†–W" 6Æ–VçG2 5$Ð
-”6öÆÆ &÷ ation étroite avec la captive du constructeur
-”î–vö6– F–öâ F ifaires avec les équipementiers

Permis

B/C/C1/D/E et Moto

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.