Responsable Commerciale / Attachée Commerciale

93100 Montreuil · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1604071411

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2006
sup de v ecole supérieure de vente de la c.c.i de versailles.
2004
diplômée du bts action commerciale en alternance akor alternance paris
2001
deug de lea, anglais espagnol (université de paris iii).
1998
baccalauréat littéraire

Expériences professionnelles

02/2012 - 02/2012 — Conseiller / Conseillère en organisation de mariages

groupe nicaro mariée magazine paris 13é chef de publicité voyages de noces ðØ déplacements sur les salons européens du tourisme ðØ suivi et développement d'un portefeuille clients l'international ðØ choix des destinations traiter en rédactionnel ðØ commercialisation des stands pour le grand salon du mariage ðØ commercialisation du site internet mariée.fr ðØ gestion des impayés

04/2011 - 01/2012 — Secrétaire d'affaires

afat affaires tourexcel paris 16é responsable commerciale affaires ðØ création et développement d'une base de données affaires ðØ ciblage et prospection téléphonique ðØ commercialisation des services online et offline ðØ négociation et mise en place de contrats de collaboration ðØ développement du portefeuille clients ðØ suivi de compte / gestion des appels d'offres

2006 - 2009 — Conseiller / Conseillère en organisation de mariages

groupe nicaro mariée magazine ivry s/ seine chef de publicité voyages de noces ðØ suivi et développement d'un portefeuille clients l'international ðØ commercialisation des stands pour le grand salon du mariage ðØ commercialisation du site internet mariée.fr

07/2005 - 07/2005 — Responsable de ventes de voyages en plateau d'affaires

stage londres sein de big chief productions uk sept elysées west hôtels puteaux attachée commerciale tourisme ðØ promotion des hôtels adhérents auprès des tours opérateurs. ðØ gestion du portefeuille clients. ðØ négociation des tarifs avec les différents interlocuteurs. ðØ mise en place de contrats de collaboration, suivi de compte ðØ réalisation de la brochure hôtelière

2004 - 08/2006 — Secrétaire d'affaires

palais des congrès de versailles versailles attachée commerciale ðØ recherches sur la stratégie de l'entreprise ðØ mise en place d'actions commerciales, suivi de projet ðØ création d'une base de données et prospection

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

ðØ•7V—f’ WB N•veloppement d'un portefeuille clients à l'international

ðØ”6†ö—, FW2 FW7F–æ F–öç2 G aiter en rédactionnel
ðØ”6öÖÖW&6– Æ—6 F–öâ FW2 7F æG2 ÷W" ÆR prand salon du Mariage
ðØ”6öÖÖW&6– Æ—6 F–öâ GR 6—FR –çFW net Mariée.fr
ðØ”vW7F–öâ FW2 –× yés
ðØ”7.– F–öâ WB N•veloppement d'une base de données affaires
ðØ”6– lage et prospection téléphonique
ðØ”6öÖÖW&6– Æ—6 F–öâ FW2 6W vices Online et Offline
ðØ”î–vö6– F–öâ WB Ö—6R Vâ Æ 6R FR 6öçG ats de collaboration
ðØ”N•veloppement du portefeuille clients
ðØ•7V—f’ FR 6ö× FR ò vW7F–öâ FW2 VÇ2 Bvöfg&W2
ðØ•7V—f’ WB N•veloppement d'un portefeuille clients à l'international
ðØ”6öÖÖW&6– Æ—6 F–öâ
ðØ•&V6†W&6†W2 7W" Æ 7G atégie de l'entreprise
ðØ”Ö—6R Vâ Æ 6R Bv 7F–öç2 6öÖÖW&6– ÆW0, suivi de projet
ðØ”7.– F–öâ BwVæR & 6R FR Föæî–W2 WB &÷7 V7F–öà
Promotion des hôtels adhérents auprès des Tours opérateurs.
ðØ Gestion du portefeuille clients.
ðØ Négociation des tarifs avec les différents interlocuteurs.
ðØ Mise en place de contrats de collaboration, suivi de compte

Informatique ™
Word, Excel, Powerpoint, Outlook, Internet

Permis

B

Loisirs

Sport en salle, Voyages, Lecture, Cinéma, Musique et Danse

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.