

Né en 1983

- -

**0 à 1 an d'expérience**

**Réf : 1604150734**

## Responsable de production

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2006 :**

/

**2003 :**

/

### Expériences professionnelles

---

**2014 - 2016 :**

Marchand / Marchande de bois

acheteur et négociant bois (actuellement en poste) tertu sas france [www.tertu.com](http://www.tertu.com) ca 12 m€ effectif 50 employés activité exploitation forestière, négoce de bois et bois énergie missions achat de bois sur pieds. gestion et organisation de l'exploitation forestière, ventes des produits issus de l'exploitation et approvisionnement de l'entreprise (30 000 m3/an). gestion et organisation des chantiers de bois énergie. prise de contact auprès des agriculteurs et propriétaires. négociations commerciales. chiffre d'affaire annuel généré par mon poste 3 m€.

**2008 - 2013 :**

Préparateur / Préparatrice en charpentes métalliques

responsable de production chauvat sa france [www.chauvatportes.com](http://www.chauvatportes.com) ca 18.5 m€ effectif 60 employés activité fabricant de menuiseries intérieures (bloc porte). missions manager et organiser un site de production. proposition de solutions adaptées et innovantes en corrélation aux besoins et demandes des clients. acteur dans la réalisation de projet marketing. mise en oeuvre d'outils de suivi et de reporting. optimisation du délai de production de 8 4 semaines.

**2006 - 2008 :**

Vendeur / Vendeuse en articles de sport

chef de produit fieldturf tarkett sas france [www.tarkett.sports.com](http://www.tarkett.sports.com) ca 1.9 m€ effectif employés activité fabricant de revêtement de sol sportif. missions sourcing et négociation d'achat de parquet massif. mise en place du marquage ce pour les revêtements de sols sportifs intérieurs. soutien lors de négociation commercial sur certains projets. proposition et conception d'une gamme adaptée marché national et international. réalisation de supports marketing, techniques et commerciaux. conseiller technique lors de salons internationaux (domotex hanovre). acteur dans des projets internationaux en ukraine, slovaquie, pologne, suède et belgique.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

### Communication

- &#61692; Esprit d'équipe
- &#61692; Gestion de conflits
- &#61692; Formation et Encadrement

### Production

- &#61692; Maitriser et Optimiser la production
- &#61692; Résolution de problèmes
- &#61692; Concevoir, lancer et gérer un projet
- &#61692; Gérer les priorités

### Marketing

- &#61692; Identifier les besoins
- &#61692; Etablir une gamme de produit

### Achat

- &#61692; Evaluer et argumenter ses décisions
- &#61692; Recueillir, analyser et synthétiser
- &#61692; Rigueur et Autonomie
- &#61692; Organisation de la chaîne logistique
- &#61692; Techniques d'Audit

### Informatique / IT

- Pack Office
- ERP intégrés
- TopSolid AutoCad

## Centres d'intérêts

---

Equitation, Rugby

Voyages et Découvertes

Cinéma, Musique, Lecture