Directeur D'agence / Responsable Des Ventes

44260 La Chapelle Launay · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1604150802

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2012
animateur sécurité (1) ; formateur relais lapeyre 3d, caces
2008
management des hommes, conduite de réunion
1998
bts commerce international
1997
deug lce anglais
1994
bac a1

Expériences professionnelles

10/2013 - 10/2013 — Vendeur / Vendeuse en carrelage

mosaic (pornichet) directeur d'agence / atc (1150k€ 5 pers) . reprise de l'activité spécialisé dans le négoce de carrelage et sanitaire avec changement d'enseigne . prospection et développement du portefeuille

02/2013 - 02/2013 — Technicien / Technicienne responsable magasinage

lapeyre (vannes) directeur magasin (k€ 13 pers) . encadrement de l'ensemble des services du magasin (vente, logistique et administratif) . gestion des indicateurs et plans d'actions pour développer le ca et la productivité du site

10/2011 - 10/2011 — Responsable de magasin

lapeyre (cholet) responsable magasin (k€ 5 pers) . pilotage et gestion des procédures liées la tenue du magasin et des équipes . responsabilité de la réalisation des objectifs

09/2009 - 09/2009

lapeyre (angers) responsable des ventes (6100k€ 8 pers) . suivi individuel et collectif des objectifs . refonte totale de la salle d'exposition (900m2) responsable univers . développement du ca cuisines et salle de bain . animation des vendeurs

11/1999 - 11/1999 — Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie

vendeur conseil . conseil et vente de menuiseries et cuisines certified laboratories (nord du 49) mars vrp exclusif . vente de produits chimiques liés la maintenance auprès des artisans, industries et collectivités

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Management :
••@ravail en équipe
••7V—f’ FW2 ö&¦V7F–g2 –æF—f–GVVÇ2 WB 6öÆÆV7F–g0, formation vente.
•’ ÷&v æ—6 F–öâ FW2 TCS et ATC

Commercial :

••`ente en BtoB et BtoC
•• olyvalence produits et clientèle (architecte, maître d'oeuvre, professionnel)
•”vW7F–öâ 6öÖÖW&6– ÆR FW2 Æ—F–vW2 6Æ–VçG2

Gestion :
•”–× ÷ tation de carrelage venant d'Italie, d'Espagne et organisation des transports
••&W7 V7B FW2 &ö>–GW&W0
••7V—f’ FW2 –× yés client

Loisirs

••6¶•
•”6÷W'6R –V@
•”æ F F–öà

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.