

Né en 1977
44260 La Chapelle Launay
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1604150802

Directeur d'agence / responsable des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

2012 :

animateur sécurité (1) ; formateur relais lapeyre 3d, caces

2008 :

management des hommes, conduite de réunion

1998 :

bts commerce international

1997 :

deug lce anglais

1994 :

bac a1

Expériences professionnelles

10/2013 :

Vendeur / Vendeuse en carrelage

mosaic (pornichet) directeur d'agence / atc (1150k€ 5 pers) . reprise de l'activité spécialisé dans le négoce de carrelage et sanitaire avec changement d'enseigne . prospection et développement du portefeuille

02/2013 :

Technicien / Technicienne responsable magasinage

lapeyre (vannes) directeur magasin (k€ 13 pers) . encadrement de l'ensemble des services du magasin (vente, logistique et administratif) . gestion des indicateurs et plans d'actions pour développer le ca et la productivité du site

10/2011 :

Responsable de magasin

lapeyre (cholet) responsable magasin (k€ 5 pers) . pilotage et gestion des procédures liées la tenue du magasin et des équipes . responsabilité de la réalisation des objectifs

09/2009 :

lapeyre (angers) responsable des ventes (6100k€ 8 pers) . suivi individuel et collectif des objectifs . refonte totale de la salle d'exposition (900m2) responsable univers . développement du ca cuisines et salle de bain . animation des vendeurs

11/1999 :

Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie

vendeur conseil . conseil et vente de menuiseries et cuisines certified laboratories (nord du 49) mars vrp exclusif . vente de produits chimiques liés la maintenance auprès des artisans, industries et collectivités

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Management :

- Travail en équipe
- Suivi des objectifs individuels et collectifs, formation vente.
- Organisation des ATCS et ATC

Commercial :

- Vente en BtoB et BtoC
- Polyvalence produits et clientèle (architecte, maître d'oeuvre, professionnel)
- Gestion commerciale des litiges clients

Gestion :

- Importation de carrelage venant d'Italie, d'Espagne et organisation des transports
- Respect des procédures
- Suivi des impayés client

Centres d'intérêts

- Ski
- Course à pied
- Natation