

Né en 1977  
**44260 La Chapelle Launay**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1604150802**

## **Directeur d'agence / responsable des ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2012 :**

animateur sécurité (1) ; formateur relais lapeyre 3d, caces

**2008 :**

management des hommes, conduite de réunion

**1998 :**

bts commerce international

**1997 :**

deug lce anglais

**1994 :**

bac a1

### **Expériences professionnelles**

---

**10/2013 :**

**Vendeur / Vendeuse en carrelage**

mosaic (pornichet) directeur d'agence / atc (1150k€ 5 pers) . reprise de l'activité spécialisé dans le négoce de carrelage et sanitaire avec changement d'enseigne . prospection et développement du portefeuille

**02/2013 :**

**Technicien / Technicienne responsable magasinage**

lapeyre (vannes) directeur magasin ( k€ 13 pers) . encadrement de l'ensemble des services du magasin (vente, logistique et administratif) . gestion des indicateurs et plans d'actions pour développer le ca et la productivité du site

**10/2011 :**

**Responsable de magasin**

lapeyre (cholet) responsable magasin ( k€ 5 pers) . pilotage et gestion des procédures liées la tenue du magasin et des équipes . responsabilité de la réalisation des objectifs

**09/2009 :**

lapeyre (angers) responsable des ventes (6100k€ 8 pers) . suivi individuel et collectif des objectifs . refonte totale de la salle d'exposition (900m2) responsable univers . développement du ca cuisines et salle de bain . animation des vendeurs

**11/1999 :**

Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie

vendeur conseil . conseil et vente de menuiseries et cuisines certified laboratories (nord du 49) mars vrp exclusif . vente de produits chimiques liés la maintenance auprès des artisans, industries et collectivités

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Management :

- Travail en équipe
- Suivi des objectifs individuels et collectifs, formation vente.
- Organisation des ATCS et ATC

Commercial :

- Vente en BtoB et BtoC
- Polyvalence produits et clientèle (architecte, maître d'oeuvre, professionnel)
- Gestion commerciale des litiges clients

Gestion :

- Importation de carrelage venant d'Italie, d'Espagne et organisation des transports
- Respect des procédures
- Suivi des impayés client

## **Centres d'intérêts**

---

- Ski
- Course à pied
- Natation