Charge D'affaires

Né(e) en 1986 · 44170 Treffieux · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1604221018

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2010
/ sapeur pompier volontaire, formation initial, jsp (jeunes sapeurs pompiers)
2009
bts commerce nrc option management (vae)
2008
bep/bac commerce (vae)

Expériences professionnelles

2012 - 2016 — Responsable de magasin de détail
bricomarché m2 (commerce de détail) ca 4.5 m€ 28 salariés responsable de rayons (électroportatifs, outillage, quincaillerie, cuisine et aménagements) prendre en charge et conseiller les clients réaliser les devis et les dossiers financements gérer les rayons, stocks et sav, commander les produits
2011 - 2011 — Menuisier poseur / Menuisière poseuse de fermetures
tecni'logis (vente de menuiserie domicile,) ca 5m€ commercial en ouverture proposer des éléments d'ouverture (porte et fenêtre) (en porte porte et rendez vous) suivre et fidéliser des clients
2011 - 2011 — Vendeur / Vendeuse en produits multimédia
universat l'ecran du monde (vente domicile) ca 5.5 m€ 45 salariés commercial vendre des produits multimédia (tv, hifi, informatique …) fidéliser des clients (visite annuel) proposer des financements, extensions de garantie et accessoires
2007 - 2010
m numeric (vente domicile) ca 3m€ directeur d'agence commerciale (30 commerciaux) recruter et former les nouveaux commerciaux accompagner les commerciaux sur le terrain (porte porte et sur rendez vous) réalisation de financement gérer les équipes commerciales (répartition des secteurs géographique) responsable d'une équipe de commerciaux (7 commerciaux) vendre des produits multimédias (porte porte et sur rendez vous) réaliser les dossiers de financements
2006 - 2006
rennes sécurité service (commerce de gros) ca 2m€ 30 salariés technico commercial vendre et conseiller sur nos produits et nos services vérifier et poser le matériel incendie / nantes construction (promotion immobilière) ca 16m€ 55 salariés commercial vendre sur plan des maisons clé en main (france et etranger) effectuer les déplacements en france et l'étranger (suivi de chantier et accueil du client pour réception de travaux finis)

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Responsable de rayons
(Électroportatifs, outillage, quincaillerie, Cuisine et Aménagements)
-Vendre des produits multimédia (tv, hifi, informatique …)
-Fidéliser des clients (visite annuel)
-Proposer des financements, extensions de garantie et accessoires

-Proposer des éléments d'ouverture (porte et fenêtre)
(En porte à porte et rendez-vous)
-Suivre et fidéliser des clients
-Recruter et former les nouveaux commerciaux 2 ans
-Accompagner les commerciaux sur le terrain (Porte à porte et sur rendez-vous)
-Réalisation de financement
-Gérer les équipes commerciales (répartition des secteurs géographique)
-Réaliser les dossiers de financements
-Vendre sur plan des maisons clé en main (France et Etranger)

Permis

Permis C

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.