

Né le 30/04/1984  
**78980 Longnes**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1604271406**

## Conseiller technico-commercial

### Objectifs

---

Auto-entrepreneur depuis plus d'un an, mes facilités relationnelles ainsi que mon goût prononcé pour le commerce m'ont permis de développer de grandes capacités d'écoute, d'évaluation des besoins du client, de gestion des litiges et d'organisation d'événements en relation avec les services connexes concernés.

Je suis aujourd'hui à la recherche d'un emploi stable qui me permettrait de m'épanouir et d'évoluer en mettant mes capacités au service de votre entreprise.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Administration et juridique.

### Formations

---

**2006 :**

**2003 :**

### Expériences professionnelles

---

**2014 - 2014 :**

Exploitant directeur / Exploitante directrice de golf

secrétaire de rédaction en auto entreprise les éditions e.delarocque magazines journal du golf fairways relecture / corrections, vérification maquette et typographie, traduction

**2013 - 2013 :**

Assistant / Assistante service clientèle bancaire

conseiller clientèle blizzard entertainment (versailles) prise en charge et résolution des requêtes des joueurs, traitement des données en anglais, sécurisation des comptes informatiques

**2011 - 2012 :**

Chargé / Chargée de prospection et de développement foncier

chef de groupe commercial terrain b c, toupargel (bois d'arcy) détection des besoins clients, plan d'action commercial, prospection et négociations commerciales b c sur un nouveau secteur, gestion d'une équipe de commerciaux, rapport d'activité et suivi des objectifs

**2009 - 2011 :**

Agent / Agente technique funéraire

conseiller funéraire pompes funèbres générales (le havre) responsable coordination (différents intervenants, commercialisation de contrats prévoyance, organisation intégrale des obsèques, démarches administratives, gestion de planning)

**2008 - 2009 :**

Technicien / Technicienne en billetterie affaires

conseiller technico commercial sppf (caen) prospection et négociations commerciales b c, gestion et développement portefeuille clients / réceptionniste de nuit hotel des quatrans (caen) accueil clientèle et réservations, mise en place des petits déjeuners, responsable de la sécurité de l'établissement

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Évaluation des besoins clients  
Sens de l'organisation  
Maîtrise rédactionnelle  
Aisance relationnelle et adaptabilité  
Esprit d'analyse  
Prospection et négociation  
Coordination des intervenants  
Multitasking

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Danse de salon (Tango, Valse, Rock, Cha-cha-cha, Quick step, Rumba, Samba...)  
Taekwondo (ceinture rouge)  
E-sport  
Les oeuvres de Tim Burton, Tolkien, Tarantino  
Jardinage (potager, entretien des espaces verts...)