# Conseiller Technico-commercial

Né(e) en 1984 · 78980 Longnes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1604271406

## Objectif

Auto-entrepreneur depuis plus d'un an, mes facilités relationnelles ainsi que mon goût prononcé pour le commerce m'ont permis de développer de grandes capacités d'écoute, d'évaluation des besoins du client, de gestion des litiges et d'organisation d'événements en relation avec les services connexes concernés. Je suis aujourd'hui à la recherche d'un emploi stable qui me permettrait de m'épanouir et d'évoluer en mettant mes capacités au service de votre entreprise.

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : pas de mobilité

Rémunération : a étudier

Secteur : Administration et juridique

## Formations

2006

2003

## Expériences professionnelles

2014 - 2014 — Exploitant directeur / Exploitante directrice de golf

secrétaire de rédaction en auto entreprise les éditions e.delarocque magazines journal du golf fairways relecture / corrections, vérification maquette et typographie, traduction

2013 - 2013 — Assistant / Assistante service clientèle bancaire

conseiller clientèle blizzard entertainment (versailles) prise en charge et résolution des requêtes des joueurs, traitement des données en anglais, sécurisation des comptes informatiques

2011 - 2012 — Chargé / Chargée de prospection et de développement foncier

chef de groupe commercial terrain b c, toupargel (bois d'arcy) détection des besoins clients, plan d'action commercial, prospection et négociations commerciales b c sur un nouveau secteur, gestion d'une équipe de commerciaux, rapport d'activité et suivi des objectifs

2009 - 2011 — Agent / Agente technique funéraire

conseiller funéraire pompes funèbres générales (le havre) responsable coordination (différents intervenants, commercialisation de contrats prévoyance, organisation intégrale des obsèques, démarches administratives, gestion de planning)

2008 - 2009 — Technicien / Technicienne en billetterie affaires

conseiller technico commercial sppf (caen) prospection et négociations commerciales b c, gestion et développement portefeuille clients / réceptionniste de nuit hotel des quatrans (caen) accueil clientèle et réservations, mise en place des petits déjeuners, responsable de la sécurité de l'établissement

## Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

## Compétences

Évaluation des besoins clients
Sens de l'organisation
Maîtrise rédactionnelle
Aisance relationnelle et adaptabilité
Esprit d'analyse
Prospection et négociation

Coordination des intervenants
Multitasking

## Permis

B

## Loisirs

Danse de salon (Tango, Valse, Rock, Cha-cha-cha, Quick step, Rumba, Samba...)
Taekwondo (ceinture rouge)
E-sport
Les oeuvres de Tim Burton, Tolkien, Tarantino
Jardinage (potager, entretien des espaces verts...)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.