

Né le 13/11/1966
69240 Thizy Les Bourgs
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1605220730

Technico-commercial chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2016 :

préparation titre professionnel d'électricien d'équipement (niveau 4 bac pro).

2013 :

14 formation nfc 15 100 apave

2001 :

depuis différentes formations en interne gaz et électricité + règlementation en erp

1997 :

formation afe (éclairage) en interne

1996 :

formation en anglais suivie l'afpa

1991 :

formation jeune commercial suivie en alternance

1987 :

bts action commerciale

1985 :

baccalauréat de technicien g2

Expériences professionnelles

2014 - 2015 :

Chargé / Chargée d'affaires BTP en génie climatique et énergétique
technico commercial chargé d'affaires cvg energie (5 pers.) basée tarbes, étude et installation de chauffage de grand volume par rayonnement + éclairage et électricité auprès des collectivités locales. responsable du secteur centre est de la france (20 départements), mission identique poste précédent, avec un rôle accru sur les appels d'offres car absence de be interne. rôle accru en développement du ca des contrats d'entretien. dernière réalisation notoire rédaction du mémoire et chiffrage complet par mes soins de l'offre pour un marché public, affaire remportée en montant 50 keuros ht. fait marquant baisse considérable des finances des collectivités locales depuis 2 ans

2001 - 2014 :

Assistant chargé / Assistante chargée d'affaires BTP en génie climatique et énergétique
technico commercial chargé d'affaires (cadre pii) delestre industrie (22 pers.) basée cholet (fabricant de radiants gaz et électriques), installation en électricité, éclairage et sonorisation d'églises + chauffage en erp et industries.

responsable du secteur sud est et centre est (28 départements) auprès d'une clientèle de mairies, responsables des services techniques, services maintenance, architectes et bureaux d'études, installateurs chauffagistes gaz et électricité. ca personnel annuel de 450 k euros 600 k euros montant des affaires traitées 90 000 euros ht. suivi de chantiers, dont bâtiments classés, en relation avec architectes, be et syndicats d'énergie. garant du respect des conditions de réalisation définies en coordination avec les autres corps de métier. garant de la rentabilité de mes affaires et du parfait achèvement. suivi des équipes de pose et de la sous traitance, coordination avec les fournisseurs d'énergie. prospection ciblée auprès des cabinets d'architectes, syndicats d'énergie et bureaux d'études. chiffrage des dossiers d'appels d'offres en collaboration avec notre be interne.

1998 - 2001 :

Délégué régional / Déléguée régionale des ventes

commercial/responsable de secteur sté theard (groupe dreumex holland 200 pers) située rennes (35 pers) secteur rhône alpes (7 départements) environ 200 clients grossistes ca mensuel la prise de poste 10 k euros, ca mensuel bout de 2 ans 20 25 k euros. commercialisation de produits destinés la revente (savons microbilles, aérosols...) auprès de groupements de distribution professionnelle (ad industrie, descours, starexel...) et pièces auto

1997 - 1998 :

technico commercial société lumitek, commercialisation de projecteurs d'éclairages, distributeur marlanvil. secteur rhône alpes auprès des grossistes en matériel électrique (sonepar...) + grossistes et éclairagistes indépendants

1996 - 1996 :

Aide électricien monteur / Aide électricienne monteuse réseaux

assistant formation sécurité cdd assistant auprès de la société setho pour formation du personnel tdf pour le travail en hauteur, sur pylônes du réseau hertzien de télédiffusion. technico commercial société az protection (3pers) basée lyon, distributeur d'équipements de protection individuelle et de vêtements de travail, groupe beaudeux (armentières, 800 pers). création et développement de la clientèle sur la région lyonnaise. grands comptes (appels d'offres), clients tels que carrefour, abb, auchan, hospices civils de Lyon... recherche de produits spécifiques et rôle de formateur (respiratoire, travail en hauteur...) commercial société rtl communication (5pers) poste en alternance avec formation jeune commercial vente de matériel de bureautique et de téléphonie, dont les premiers portables cellulaires radiocom , sur la région lyonnaise. vendeur hi fi/électronique hypermarchés carrefour magasins tandy (références en électronique grand public)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Technico-commercial chargé d'affaires (quart sud est/centre est France)

Fortes compétences en courants forts (électricité/éclairage, normes ERP) et faibles (sonorisation...)

Fortes compétences en chauffage (gaz ou électrique)

Accompagnement et suivi d'architectes, bureaux d'études, collectivités locales et installateurs

17 ans de poste en home office

Maitrise de l'outil informatique (Word, Excel, CRM...), notions sur Autocad

Secteurs

-bâtiment et industrie

-électricité énergies renouvelable, éclairage, CVC, fluides ...

Centres d'intérêts

Sonorisation d'évènements à titre amateur

Sports : chasse sous-marine en apnée. Adhérent à la Fédération Nationale (FNPSA)