

Né en 1972  
11100 Narbonne  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 1605220905

## Ingenieur commercial gtb/gtc

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2015 :**

☐ master 1 marketing vente ().

**2014 :**

☐ licence professionnelle sécurité des biens et des personnes. formation de l'encadrement (/).

**2002 :**

☐ sales management europe groupe siemens. modules préparation management opérationnel ().

**2000 :**

☐ cycle de formation, campus siemens building technologies . cycle de vente de solutions complexes ()

**1014 :**

☐ maîtrise des logiciels autocad, dao, cao, pack office.

**1014 :**

☐ bac a1

**1014 :**

☐ capacité en droit (équivalent deug)

**1014 :**

☐ master 2 marketing vente (en cours)

### Expériences professionnelles

---

**01/2013 :**

Technicien / Technicienne de la protection des forces et de la cynotechnie

chargé de développement commercial dény fontaine (fabricant, groupe securidev) matériels et solutions de contrôle d'accès, sécurité incendie, ugcis et système anti panique. système micrel, gestion de 1 240 verrous, compatible avec verrou classé das. commande par bus , montage en baie ou standard, alimentation de puissance en 48 vdc. cylindres mécaniques, cylindres électroniques autonomes ou réseaux, logiciel de supervision, mise en place action de prescription be, architectes, installateurs nationaux et régionaux. déploiement accords cadres, chiffrage et suivi des chantiers. encadrement de deux technico commerciaux. secteur allant de perpignan monaco et vallée du rhône. mode home office ca 770 ke/an en moyenne.

**2010 - 2012 :**

Architecte sécurité informatique

ingénieur commercial développement horoquartz (fabricant, groupe amano) audit et vente de solutions de contrôle d'accès, hard & soft, système protecsys , card management, participation et lancement d'une nouvelle

version gestion des accès du personnel, alarmes, parking, réseau locaux sensibles, contrôle, logiciel de supervision validation des droits, mode lecture/écriture, client lourd/léger, consultation ihm liaison tcp/ip, technologie myfare , desfyre , base de données sql, mysql secteur sud d'une ligne bordeaux /monaco. mode home office ca 680 ke en

## **2008 - 2009 :**

**Agent / Agente de maintenance en systèmes d'alarme et de sécurité**

responsable commercial securitas alert services (installateur, groupe securitas). prestations de télésurveillance tertiaire, industrie, commerces. clientèle ciblée zones industrielles et résidentielles création, animation d'un réseau d'installateurs alarmes, partenariat avec divers acteurs courant faible. mise en service de la centrale de télésurveillance. secteur languedoc roussillon. mode home office objectif 12 contrats /mois, réalisé 20 25 contrats /mois.

## **1998 - 2008 :**

**Ingénieur / Ingénieure systèmes, réseaux et sécurité informatique**

ingénieur commercial siemens sud est france, couvrant simultanément les gammes suivantes (ca personnel total de 3.5 4 mios euros/an en systèmes et service) security products sécurité électronique, stockeurs, caméras analogiques, ip, logiciels, vidéo surveillance, contrôle accès, biométrie audit, chiffage, arborescence système et supervision, étude pour mise en place utl (liaison avec têtes de lecture). exploitation des droits. vente de systèmes de détection intrusion sintony , contrôle d'accès sipass. approche directe et prescription installateurs. pme, pmi, grands comptes, chu, ehpad et référencement centrales d'achat, référencement crédit agricole, bnp paribas, caisse epargne ca 895 ke (en ) . automation /hvac products, building technologies, service desk mise en place de systèmes éco énergétique par la régulation des installations de chauffage, de ventilation et de conditionnement d'air pour tous types de bâtiments, gtb, gtc. audit, chiffage, solutions de maintenance et de formation, ainsi que télégestion. conception offre commerciale sur contrôle commande, automates, ihm, synoptique communication. accompagnement des commerciaux intégrateurs, présentation produits journées installateurs. formation support auprès des clients, cross selling déploiement accord cadres (accor, casino) clients industrie tertiaire, grands comptes, administrations ca 780 ke (en ) fire and safety vente de la solution incendie intégrant la détection, l'analyse et la mise en sécurité détecteurs, cmsi , pilotage des das, uga (unité d'aide l'exploitation), sprinklers préconisation de solutions globales, maintenance et logiciel approche commerciale directe et prescripteurs. ca 885ke (en ) distribution (security products) conseil & vente gamme siemens centrale alarme, gtl, climatisation, vente de centrales d'alarme kit complet, centrale, détecteur, contact d'ouverture, télécommande. référencement auprès des centrales d'achat weldom, bricomarché, tridôme, et magasins indépendants, trade marketing. négociation implantation dans linéaire avec chef de département . secteur languedoc roussillon. ca 320 ke (en )

## **1995 - 1997 :**

**Assistant / Assistante de direction trilingue**

animateur réseau languedoc roussillon, groupe century 21 / conseiller commercial (groupe la mondiale /ag2r)

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

GTB/GTC

Audit, chiffage des projets, solutions complexes, gestion technique des bâtiments, gestion technique centralisée. Logiciel télégestion ACS 7000. Logiciel prescription Siementec. Pour cvc : liaison knx/Tp1 ou en local.

Symaro : système de mesure innovant et éco énergétique.

Intégration projet : Synco (solution Siemens). Contrôleurs, Domotique, Immotique, thermostats, servomoteurs,

Partenaires installateurs : Hervé Thermique, Serclim, Climater, Spie Sud Est , IDEX, Clemessy, Vinci Facility

Management, JP Fauché, Eiffage. SNEF, Cofely Axima, Ineo

BET : IGC, Ingeteam, BETOM, ETNI, Ingelec, Coteba, Sfica..

Réalisations GTB, neuf et rénovation. : Groupe Accor (6 sites), Turboméca, Latécoère, Sanofi, Airbus, CHU

Montpellier...

Avec Climater : Centre hospitaliers de Briançon, Manosque et Gap .

Vidéo , contrôle d'accès , Serrures électroniques : BNP Paribas , Crédit Agricole Groupe Caisse Epargne/Banque Populaire

## SECURITE/SURETE

Détection intrusion, R81, protection périmétrique, Centrale mixte, filaire et radio : Musée Fabre Montpellier, Groupe Sephora

video-surveillance, R 82 : Laboratoire Roche, Mairie d'Alès, Aréna Stadium de Nice. Tour Odéon Monaco

BNP Paribas Languedoc Paca, Groupe Caisse Epargne/Banque Populaires Sud Est, Société Générale.

Protection Incendie, R7/F7 : Installation et Maintenance. SSI. Mairie de Nîmes, Arènes de Nîmes, Musée du Carré Art

(180 KE)

Sprinklers : R 1. Immeuble de bureaux Atria Aix en Provence, Dépôt DHL Avignon, Hôtel des Impôts Toulon.

Normes : ERP, ATEX, IGH, ICPE.

Contrôle d'accès : Port autonome de Marseille, Mairie d' Orange, Université de Toulon. (3T Manager Dény Fontaine)

## Centres d'intérêts

---

Sports collectifs, Ancien joueur 1ère division rugby. Educateur sportif.

Randonnée, Voyages.

Lecture : Biographie, essais.

Membre du club ASIS France (professionnels de la sécurité), abonné au CNPP.