Née en 1972
27220 Le L'habit
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1606061645

Technico commercial / chargee d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Haute Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

BAC COMPTABILITE - BEP CAP SECRETARIAT obtenu - MODULE COMPTABILITE 1 ET 2

Expériences professionnelles

2009 à ce jour
Sté ZENITH78 Cravent (78) TECHNICO-COMMERCIALE/CHARGEE D'AFFAIRES • Etablissement de devis pour des architectes et promoteurs • Passage de commandes des profils, Plan de fabrication • Développer le secteur à travers la prospection. • suivi de chantier • Moyenne par affaire de 150 k€ (ex : Chantier Toyota à Garches les Gonesse 600 mètres de mur rideau et menuiserie)

2007 à 2008
Sté ALAZARD ISOLATION (Concession Art & Fenêtres) TECHNICO-COMMERCIAL/CHARGEE DE DEVELOPPEMENT DES VENTES 75/91/92/93/94 • Prospection et suivi de clients professionnels et particuliers • Développer d'une unité commerciale en magasin, animation et formation des collaborateurs • Fidéliser la clientèle existante par l'assistance sur terrain • Développement du marché des collectivités

2005 à 2006
Sté ACFL Agence Eure et Loir (28) (Fabrication de toiture de vérandas et châssis Aluminium) • Connaissance et vente de la GAMME INSTALLUX et SCHUCO • Prospection et fidélisation des clients sur les départements 28/61/72/78/95/37/36. • Clients : professionnels types menuisiers, véranda listes, maçons, architectes… • Plan de fabrication de châssis pour l'atelier sur le logiciel PHOEBUS. • Établissement de devis, passage de commandes de profil/vitrage/laquage… • Facturation en moyenne par devis de 50k€ à 60k€/mois pendant les 2 ans

1997 à 2004
Sté ACFAL NORD (agence d'Eure & Loir 28) SECRETAIRE COMMERCIALE & COMPTABLE / CHARGEE DE DEVELOPPEMENT DES VENTES • Clientèle de professionnels • Fabrication de toiture (la propre gamme de l'entreprise vendue à INSTALLUX et châssis en aluminium Gamme PLS). • Établissement des devis, prise de commandes de profils auprès des fileurs. • Établissement du planning, suivit de la fabrication et livraison sur toute la France

1994 à 1996
EMPLOYEE ADMINISTRATIVE Agence de Nonancourt (27) TRANSPORT REGIONAL • Saisie et organisations des tournées. 1991 à 1994 SECRETAIRE COMPTABLE Agence de SOREL MOUSSEL (28) • Chargée de toute la comptabilité jusqu'au pré bilan

Atouts et compétences

•Prospection, développement & fidélisation des cabinets architectes, des BE, entreprise générale.
•Autonome et bonne organisation de mon activité commerciale terrain.
•Négociation des devis auprès des architectes.

- Connaissance de certain profilage aluminium de la gamme SCHÜCO ET INSTALLUX
- Lire les CCTP, faire les offres d'appel
- faire les dossiers techniques et DOE
- Bonne connaissance de double vitrage
- Suivi de chantier, métré, passage de commande.
- Très bonnes connaissances informatiques et adaptation à tous logiciel.
- Prendre la responsabilité de plusieurs chantiers,
- Garantir la qualité de la relation client et sa satisfaction à toutes les étapes du chantier,
- Garantir les délais, la tenue des budgets et la bonne exécution des chantiers,
- Assurer la politique qualité, sécurité et environnement sur les chantiers,
- Déterminer les moyens humains et matériels nécessaires à chaque chantier (Expert)