

Née en 1972  
**27220 Le L'habit**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1606061645**

## Technico commercial / chargee d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

#### 2009 - 2009 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

sté zenith78 cravent (78) technico commerciale/chargee d'affaires • établissement de devis pour des architectes et promoteurs • passage de commandes des profils, plan de fabrication • développer le secteur travers la prospection. • suivi de chantier • moyenne par affaire de 150 k€ (ex chantier toyota garches les gonesse 600 mètres de mur rideau et menuiserie)

#### 2007 - 2008 :

Vendeur / Vendeuse en chauffage-ventilation-isolation

sté alazard isolation (concession art & fenêtres) technico commercial/chargee de développement des ventes 75/91/92/93/94 • prospection et suivi de clients professionnels et particuliers • développer d'une unité commerciale en magasin, animation et formation des collaborateurs • fidéliser la clientèle existante par l'assistance sur terrain • développement du marché des collectivités

#### 2005 - 2006 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

sté acfl agence eure et loir (28) (fabrication de toiture de vérandas et châssis aluminium) • connaissance et vente de la gamme installux et schuco • prospection et fidélisation des clients sur les départements 28/61/72/78/95/37/36. • clients professionnels types menuisiers, véranda listes, maçons, architectes... • plan de fabrication de châssis pour l'atelier sur le logiciel phoebus. • établissement de devis, passage de commandes de profil/vitrage/laquage... • facturation en moyenne par devis de 50k€ 60k€/mois pendant les 2 ans

#### 1997 - 2004 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

sté acfal nord (agence d'eure & loir 28) secrétaire commerciale & comptable / chargée de développement des ventes • clientèle de professionnels • fabrication de toiture (la propre gamme de l'entreprise vendue installux et châssis en aluminium gamme pls). • établissement des devis, prise de commandes de profils auprès des fileurs. • établissement du planning, suivi de la fabrication et livraison sur toute la france

#### 1994 - 1996 :

Secrétaire comptable

employée administrative agence de nonancourt (27) transport régional • saisie et organisations des tournées. secrétaire comptable agence de sorel moussel (28) • chargée de toute la comptabilité jusqu'au pré bilan

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

- Prospection, développement & fidélisation des cabinets architectes, des BE, entreprise générale.
- Autonome et bonne organisation de mon activité commerciale terrain.
- Négociation des devis auprès des architectes.
- Connaissance de certain profilage aluminium de la gamme SCHÜCO ET INSTALLUX
- Lire les CCTP, faire les offres d'appel
- faire les dossiers techniques et DOE
- Bonne connaissance de double vitrage
- Suivi de chantier, métré, passage de commande.
- Très bonnes connaissances informatiques et adaptation à tous logiciel.
- Prendre la responsabilité de plusieurs chantiers,
- Garantir la qualité de la relation client et sa satisfaction à toutes les étapes du chantier,
- Garantir les délais, la tenue des budgets et la bonne exécution des chantiers,
- Assurer la politique qualité, sécurité et environnement sur les chantiers,
- Déterminer les moyens humains et matériels nécessaires à chaque chantier