

Né en 1980

--

**Plus de 10 ans d'expérience**

Réf : 1606081548

## Directeur d'agence

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

**06/1989 :**

**07/1986 :**

période

### Expériences professionnelles

**09/2014 à ce jour :**

Responsable d'agence commerciale

directeur d'agence technitoit angoulême (16) responsabilités gestion globale de l'agence sur 5 départements commerciale technique financière administrative vente contentieux réalisations ca annuel 2m € ca personnel annuel 1,2 m €

**09/2006 - 07/2014 :**

Délégué régional / Délégué régionale des ventes

directeur régional birdco sl figueres ( espagne catalogue ) responsabilités développement d'une activité de vente directe auprès des particuliers dans le secteur du bâtiment sur la région de girona ( espagne ) recrutement élaboration et mise en application des méthodes de vente suivi de l'activité des commerciaux accompagnements sur le terrain organisation des réunions régionales mise en place des outils de suivi. gestion financière, technique, commerciale et administrative. vente réalisations ca annuel moyen sur la région 7m€

**09/2005 - 08/2006 :**

Employé commercial / Employée commerciale sédentaire

directeur commercial via habitat sur fonction direction commerciale dvlp strategie responsabilité de 10 49 personnes sur un effectif total de 10 49 personnes missions gestion globale de l'activité commerciale. motif du départ licenciement économique.

**09/2004 - 08/2005 :**

Responsable animateur / Responsable animatrice des forces de vente

directeur ds ventes cap habitat fonction direction des ventes chef des ventes responsabilité de 50 99 personnes sur un effectif total de 50 99 personnes cv créé sur missions développement et gestion globale de l'activité commerciale recrutement mise en place des actions commerciales élaboration des méthodes de vente formation des franchisés vente motif du départ licenciement économique

**09/1998 - 07/2004 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale sédentaire

responsable des ventes k par k fonction chef d'agence resp. magasin responsabilité de 5 9 personnes sur un effectif total de 500 999 personnes missions gestion de l'activité commerciale de magasins k par k. suivi des

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Commerciale
- Technique
- Financière
- Administrative
- Vente
- Contentieux
- Elaboration et mise en application des méthodes de vente
- Suivi de l'activité des commerciaux - accompagnements sur le terrain
- Organisation des réunions régionales
- Mise en place des outils de suivi.
- Gestion financière, technique, commerciale et administrative.
- Vente