

Né en 1992  
**95000 Cergy**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1606290731**

## Ingenieur d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2016 :**

master 2 professionnel ingénierie d'affaires en hautes technologies euridis business school paris

**2015 :**

master 1 economie et gestion science du management université de cergy pontoise 95

**2014 :**

licence professionnelle management et gestion commerciale (mention bien)

**2010 :**

bts négociation et relation client lycée alfred kastler cergy 95

### Expériences professionnelles

---

**2015 - 2016 :**

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

ingénieur d'affaires secteur public education et recherche microsoft france □ prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche □ vente de solutions (licensing, cloud, devices) □ développement des clients existants □ réalisation de business plan par quarter □ mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business □ mise jour du microsoft dynamics crm □ démonstration de produit (plateforme e learning microsoft)

**2013 - 2014 :**

Ingénieur / Ingénieure technico-commercial(e) IT

commercial stagiaire informatique ig conseils 95 □ prospection d'une clientèle de pme □ développement du portefeuille client □ fidélisation de la clientèle □ création d'offres commerciales (sage, cegid, ebp, oodrive) □ création de newsletters

**2013 - 2013 :**

Cadre de la protection des forces

protection civile fédération nationale française 95

**2010 - 2013 :**

Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

commercial (34 mois) wüth france secteur 95 □ mise jour des bases de données □ vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage □ elaboration de fichiers prospects □ suivi d'un portefeuille clients □ prospection et fidélisation d'une clientèle de pme pmi et artisans □ détection des besoins clients résultats objectifs ca dépassé de + de 32 %, 115 nouveaux clients

## **2010 - 2010 :**

Arbitre professionnel / Professionnelle de discipline sportive

membre actif de l'association agir pour réussir (agpr) cergy (95) depuis arbitrage national de football federation francaise de football

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

&#61692; Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche

&#61692; Vente de solutions (Licensing, cloud, devices)

&#61692; Développement des clients existants

&#61692; Réalisation de business plan par Quarter

&#61692; Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business

&#61692; Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM

&#61692; Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)

&#61692; Prospection d'une clientèle de PME

&#61692; Développement du portefeuille client

&#61692; Fidélisation de la clientèle

&#61692; Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive)

&#61692; Création de newsletters

&#61692; Mise à jour des bases de données

&#61692; Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage

&#61692; Elaboration de fichiers prospects

Informatique : Certifié Pack office, Internet,  
CRM dynamics, SharePoint, Outlook, Sage, EBP.

## **Permis**

---

Permis A et B

## **Centres d'intérêts**

---

Course à pied, natation, football,  
vie associative