

Né en 1992  
**95000 Cergy**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
Réf : 1606290731

## Ingenieur d'affaires

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

#### 2016 :

master 2 professionnel ingénierie d'affaires en hautes technologies euridis business school paris

#### 2015 :

master 1 économie et gestion science du management université de cergy pontoise 95

#### 2014 :

licence professionnelle management et gestion commerciale (mention bien)

#### 2010 :

bts négociation et relation client lycée alfred kastler cergy 95

### Expériences professionnelles

#### 2015 - 2016 :

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

ingénieur d'affaires secteur public education et recherche microsoft france ☐ prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche ☐ vente de solutions (licensing, cloud, devices) ☐ développement des clients existants ☐ réalisation de business plan par quarter ☐ mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business ☐ mise jour du microsoft dynamics crm ☐ démonstration de produit (plateforme e learning microsoft)

#### 2013 - 2014 :

Ingénieur / Ingénieure technico-commercial(e) IT

commercial stagiaire informatique ig conseils 95 ☐ prospection d'une clientèle de pme ☐ développement du portefeuille client ☐ fidélisation de la clientèle ☐ création d'offres commerciales (sage, cegid, ebp, oodrive) ☐ création de newsletters

#### 2013 - 2013 :

Cadre de la protection des forces

protection civile fédération nationale française 95

#### 2010 - 2013 :

Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

commercial (34 mois) würth france secteur 95 ☐ mise jour des bases de données ☐ vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage ☐ élaboration de fichiers prospects ☐ suivi d'un portefeuille clients ☐ prospection et fidélisation d'une clientèle de pme pmci et artisans ☐ détection des besoins clients résultats objectifs ca dépassé de + de 32 %, 115 nouveaux clients

## **2010 - 2010 :**

Arbitre professionnel / Professionnelle de discipline sportive

membre actif de l'association agir pour réussir (agpr) cergy (95) depuis arbitrage national de football federation française de football

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

&#61692; Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche

&#61692; Vente de solutions (Licensing, cloud, devices)

&#61692; Développement des clients existants

&#61692; Réalisation de business plan par Quarter

&#61692; Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business

&#61692; Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM

&#61692; Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)

&#61692; Prospection d'une clientèle de PME

&#61692; Développement du portefeuille client

&#61692; Fidélisation de la clientèle

&#61692; Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive)

&#61692; Création de newsletters

&#61692; Mise à jour des bases de données

&#61692; Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage

&#61692; Elaboration de fichiers prospects

Informatique : Certifié Pack office, Internet,  
CRM dynamics, SharePoint, Outlook, Sage, EBP.

## **Permis**

---

Permis A et B

## **Centres d'intérêts**

---

Course à pied, natation, football,

vie associative