Chef De Publicité / Attaché Commercial

Né(e) en 1992 · 34200 Sète · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1607200753

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

ðØ / bts nrc par alternance, lycée pasteur mont rolland, dole

ðØ / licence professionnelle en alternance manager commercial

Expériences professionnelles

2015 - 2016 — Chef / Cheffe de publicité

chef de publicité nrj global région ðØ développement du portefeuille client et d'un secteur géographique ðØ prospection terrain, propositions commerciales, négociations ðØ gestion de campagnes publicitaires (radio, web, évènementiel) ðØ organisation d'évènements

07/2012 - 07/2012

stage de deux mois en allemagne, bonn. employé par la société nolden regelsystem en qualité de collaborateur des ventes.

2012 - 2015 — Commercial / Commerciale en publicité auprès des entreprises

attaché commercial chargé de publicité alternance (bts nrc puis licence pro 3 ans) , société first eco ðØ recrutement de collaborateurs ðØ organisation de formations et gestion des supports ðØ mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale ðØ gestion de portefeuille client, négociation, prospection ðØ creation puis commercialisation d'une offre commerciale publicitaire ðØ mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.

11/2011 - 11/2011 — Chargé / Chargée de mission immobilière

stage dans une agence immobilière, coté appart à besançon gestion de biens immobiliers force de proposition entre acheteurs et vendeurs

Langues

Français (maternelle)

Compétences

ðØ Développement du portefeuille client et d'un secteur géographique
ðØ Prospection terrain, propositions commerciales, négociations
ðØ Gestion de campagnes publicitaires (Radio, web, évènementiel)
ðØ Organisation d'évènements
ðØ Recrutement de collaborateurs
ðØ Organisation de formations et gestion des supports
ðØ Mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale
ðØ Gestion de portefeuille client, négociation, prospection
ðØ Creation puis Commercialisation d'une offre commerciale publicitaire
ðØ Mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.
ðØ Gestion de biens immobiliers
ðØ Force de proposition entre acheteurs et vendeurs

Loisirs

ðØ Clubs d'affaires: CGPME / CARBAO
ðØ Pratique de sport en compétition
ðØ Langues étrangères et les voyages
ðØ Finaliste des Négociales 2013 (¼ de finale) & 2015 à Epinal

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.