

Né le 19/05/1992  
34200 Sète  
3 à 5 ans d'expérience  
Réf : 1607200753

## Chef de publicité / attaché commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**6165 :**

□ / bts nrc par alternance, lycée pasteur mont rolland, dole

**6165 :**

□ / licence professionnelle en alternance manager commercial

### Expériences professionnelles

---

**2015 - 2016 :**

Chef / Cheffe de publicité

chef de publicité nrj global région □ développement du portefeuille client et d'un secteur géographique □ prospection terrain, propositions commerciales, négociations □ gestion de campagnes publicitaires (radio, web, événementiel) □ organisation d'évènements

**07/2012 :**

stage de deux mois en allemagne, bonn. employé par la société nolden regelsystem en qualité de collaborateur des ventes.

**2012 - 2015 :**

Commercial / Commerciale en publicité auprès des entreprises

attaché commercial chargé de publicité alternance (bts nrc puis licence pro 3 ans) , société first eco □ recrutement de collaborateurs □ organisation de formations et gestion des supports □ mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale □ gestion de portefeuille client, négociation, prospection □ creation puis commercialisation d'une offre commerciale publicitaire □ mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.

**11/2011 :**

Chargé / Chargée de mission immobilière

stage dans une agence immobilière, coté appart à besançon gestion de biens immobiliers force de proposition entre acheteurs et vendeurs

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- &#61656; Développement du portefeuille client et d'un secteur géographique
- &#61656; Prospection terrain, propositions commerciales, négociations
- &#61656; Gestion de campagnes publicitaires (Radio, web, évènementiel)
- &#61656; Organisation d'évènements
- &#61656; Recrutement de collaborateurs
- &#61656; Organisation de formations et gestion des supports
- &#61656; Mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale
- &#61656; Gestion de portefeuille client, négociation, prospection
- &#61656; Creation puis Commercialisation d'une offre commerciale publicitaire
- &#61656; Mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.
- &#61656; Gestion de biens immobiliers
- &#61656; Force de proposition entre acheteurs et vendeurs

## Centres d'intérêts

---

- &#61656; Clubs d'affaires: CGPME / CARBAO
- &#61656; Pratique de sport en compétition
- &#61656; Langues étrangères et les voyages
- &#61656; Finaliste des Négociales 2013 (¼ de finale) & 2015 à Epinal