

Né le 19/05/1992
34200 Sète
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1607200753

Chef de publicité / attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

6165 :

/ licence professionnelle en alternance manager commercial

6165 :

/ bts nrc par alternance, lycée pasteur mont rolland, dole

Expériences professionnelles

2015 - 2016 :

Chef / Cheffe de publicité

chef de publicité nrj global région développement du portefeuille client et d'un secteur géographique prospection terrain, propositions commerciales, négociations gestion de campagnes publicitaires (radio, web, évènementiel) organisation d'évènements

07/2012 :

stage de deux mois en allemagne, bonn. employé par la société nolden regelsystem en qualité de collaborateur des ventes.

2012 - 2015 :

Commercial / Commerciale en publicité auprès des entreprises

attaché commercial chargé de publicité alternance (bts nrc puis licence pro 3 ans) , société first eco recrutement de collaborateurs organisation de formations et gestion des supports mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale gestion de portefeuille client, négociation, prospection creation puis commercialisation d'une offre commerciale publicitaire mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.

11/2011 :

Chargé / Chargée de mission immobilière

stage dans une agence immobilière, coté appart à besançon gestion de biens immobiliers force de proposition entre acheteurs et vendeurs

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

 Développement du portefeuille client et d'un secteur géographique
 Prospection terrain, propositions commerciales, négociations
 Gestion de campagnes publicitaires (Radio, web, événementiel)
 Organisation d'évènements
 Recrutement de collaborateurs
 Organisation de formations et gestion des supports
 Mise en place d'outils et d'actions améliorant la performance de l'équipe commerciale
 Gestion de portefeuille client, négociation, prospection
 Creation puis Commercialisation d'une offre commerciale publicitaire
 Mise en place de plan média, gestion de planning, relation client.
 Gestion de biens immobiliers
 Force de proposition entre acheteurs et vendeurs

Centres d'intérêts

 Clubs d'affaires: CGPME / CARBAO
 Pratique de sport en compétition
 Langues étrangères et les voyages
 Finaliste des Négociales 2013 (1/4 de finale) & 2015 à Epinal