Technico-commercial

01000 Bourg En Bresse · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1607250828

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

ðq depuis formation continue et spécifiques auprès de professionnel (de dietrich, capeb).

ðq depuis diplômé qualigaz, qualifioul, qualibat rge

ðq cap installateur sanitaire et thermique

ðq bts force de vente

Expériences professionnelles

2007 - 2015 — Electricien / Electricienne bâtiment tertiaire

gérant d'une tpe agglomération de bourg en bresse fourniture et installation en cvc, plomberie, sanitaire et sdb clef en main

2004 - 2006 — Tractoriste viticole

technico commercial couverture du languedoc roussillon imprimerie plumelle (groupe autajon) conception, réalisation et vente d'étiquettes pour le vin.

1999 - 2004 — Vendeur / Vendeuse en cosmétique

cadre commercial en gms sur 1/4 sud est 33 départements s.p.b.h fabrication et vente de produits cosmétiques.

1996 - 1998 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

négociateur régional gms couverture de 7 départements nord royal canin fabrication et distribution d'aliments pour chiens et chats

1994 - 1996 — Chef / Cheffe de rayon pâtisserie

responsable commercial couverture de la moitié est de la france sweet assemblage création et distribution d'un concept en pâtisserie chef de secteur gms couverture de 7 départements nord brossard surgeles fabrication et distribution de pâtisserie surgelée sucrée et salée

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Negociation Vente et Achat
•”î–vö6– F–öâ Vâ 6VçG ales d'achat et points de vente GMS et autres secteurs d'activité.
••f—6—FR WB æ–Ö F–öâ FR ö–çG2 FR `ente sur de grands secteurs géographiques.
•”Ö—6R Vâ Æ 6R FR Æ æ–f–6 F–öâ FR F÷W nées suivant critères économiques et objectifs de l'entreprise.
•”÷ F–Ö—6 F–öâ FW2 6† G2 7V—`ant les besoins prévisionnels et suivant les objectifs de marge et de rentabilité de l'entreprise.
••`ente dans differents types de clientele, avec prescription technique et commerciale du materiel préconisé.

Gestion
•”î–vö6– F–öâ Bv÷ — ations commerciales de plus de 1 M€ en GMS.
•”vW7F–öâ BwVâ udget publicitaire centrale par centrale avec reporting et contrôle de gestion.
•”vW7F–öâ V÷F–F–VææR BwVæR TPE: Trésorerie, Achats, Plans prévisionnel, Tableaux de bord.
•• .— ation des interventions en fonction des objectifs à atteindre.

•”Ö—6R Vâ Æ 6R FW2 ÷WF–Ç2 î–6W76 —&W2 Æ `ente en cohérence avec la politique commerciale.
•”WGVFR FW2 &W6ö–ç2 FW2 6Æ–VçG2 ÷W" .— öæG&R R Ö–WW, ÆWW'2 6÷V† —G2 WB ÆWW'2 &ö lématique apporter une solution fiable et adaptée.
••&W ÷ ting: suivi de tableaux de bords, veille commerciale et concurrentielle.

Techniques
••F†W mique, dépannage et maintenance chaudières. Etude et installation de système de chauffage complet compris solaire et aérothermie. Plomberie et sanitaire, Mise en oeuvre de SDB clefs en mains avec prescription du mobilier et décoration.
••`ente: Suivi de stage de formation Cegos à la négociation commerciale, points de ventes et grands comptes.
Travail en toute autonomie "Home Office" sur des secteurs de taille importante.
•”ÖW&6† æF—6–æs Contrôle des assortiments (facing et référencement) et représentativité produit suivant la part de marché. Mise en place d'opérations promotionnelles avec animation (Gestion des animations en terme de planning et de reporting).

ðq”–æ`ormatique, OEnologie, Running
ðq”Ö çG ise du Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)
ðq”Ö çG ise du logiciels EBP Gestion Commerciale, Utilisation et gestion de l'outil Google (Agenda...)

Permis

B

Loisirs

Membre du comité directeur d'un Club Associatif Sportif de Bourg

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.