

Né le 08/05/1981

- Casablanca

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1607271219

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001 :

université de economie de venise italie

2000 :

ecole supérieure de economie astori, m0gliano veneto (italie)

Expériences professionnelles

2012 - 2015 :

Hongreur / Hongreuse (vétérinaire)

societe yeti huangin ltd., hong kong gerant et responsable de la section commercial de argania srl a hong kong (15 20 jours chaque 2 mois) organisation réseau commercial hong kong et chine du sud. gestion des achat et des ventes pour société italienne et suisse pour l'orient

2008 - 2015 :

Store manager

société argania srl, venise, italie directeur organisation de la réseau commercial en italie et des distributeurs pour les pays étranger. organisation des fournitures du maroc de matière première (huile d'argan et produit pour la cosmétique du maroc) responsable de ventes en europe, japon, chine et canada.

2003 - 2007 :

Monteur-vendeur lunetier / Monteuse-vendeuse lunettière

société cristalstrass s.a. settat, maroc assistante commercial j'étais chargée du ventes et support commercial clients en amérique du sud, orient et europe. responsable de la réseau commerciaux de la société satellite cristal light en tunisie. développement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux

2001 - 2003 :

Responsable de planétarium

société sunflower srl secteur du machines solarium directeur commercial j'étais chargée de la coordination des agents commerciaux (collecte et diffusion d'informations) de la réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits, de la formation de la clientèle nos produits. de la préparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Coordination des agents commerciaux
Réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits
Préparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales
Développement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux
Ventes et support commercial
Gestion des achat et des ventes

INFORMATIQUES

Word, Excel, Winword, Works PC et Macintosh, programmes gestionnelles pour les société (ventes, programmations,achats)

Centres d'intérêts

Voyages
Basket