Né le 10/07/1978
92300 Levallois - Perret
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1608201224

Vendeur / agent commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

Lycée Professionnel Privé Guynemer Obtention en juin 2000
94160 Saint Mandé

BTS force de Ventes

Lycée Professionnel Privé Guynemer Obtention en juin 1998
94160 Saint Mandé
BAC Professionnel force de Ventes

Lycée Professionnel Privé Guynemer Obtention en juin 1997
94160 Saint Mandé
BEP force de Ventes

Expériences professionnelles

En cours depuis janvier 2015
COLDWELL BANKER, 75016-Paris Agence Immobilière Prospection téléphonique, farming visites, signature de mandat, signature chez notaire

Janvier 2010 à Juin 2014
BISNODE, 921330- Issy les Moulineaux Superviseur, CDI Société Conseil en marketing internet et gestion de base de données mails et papiers 7 personnes à charges, Mise en place de challenge mensuel, reporting Excel hebdomadaire au CEO, encadrement et accompagnement quotidien du portefeuille des commerciaux et des CAV, mise en place de stratégies commerciales, Recrutement de nouveaux téléconseillers

Aout 2009 à Décembre 2009
BISNODE anciennement Directinet, 75003- Paris Chargé avant-vente senior, CDI 2 personnes à charge, contrôle et vérification des pipes, accompagnement quotidien et coaching des CAV, reporting hebdomadaire au responsable

Février 2009 à Aout 2009
DIRECTINET, 75003 Paris Chargé avant-vente, CDD Détection des projets de communication, prise de rendez-vous qualifiée, gestion du planning des rendez-vous

Septembre 2008 à Janvier 2009
KRYSTAL MEDIA, 75011 Paris Régie publicitaire Téléprospecteur vente, CDD Vente d'espace publicitaire par téléphone, appels sortants réguliers depuis le BODACC et les pages jaunes SOLDECOR, 75014 Paris Juin 2003 à Juin 2008 Responsable vendeur - CDI Management des équipes, formation, contrôle des commandes fournisseur SOLDECOR, 75014 Paris Septembre 2000 à Juin 2003 Vendeur - CDI Conseil clientèle, contact avec les fournisseurs, gestion du planning livraison Stage chez SOLDECOR - pôle bricolage Vente, conseil clientèle, réception de la marchandise et mise en rayon Stage aux GALLERIES LAFAYETTE -conseil clientèle

sur plusieurs stands

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Prospection téléphonique, farming visites, signature de mandat, signature chez notaire
Conseil clientèle, contact avec les fournisseurs, gestion du planning livraison
Management des équipes, formation, contrôle des commandes fournisseur (Expert)

Centres d'intérêts

- Sport : Boxe, musculation, tennis
Lecture : Spirituel et politique
Culture : Cinéma, Art moderne, voyages