Né le 01/07/1987
- -
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1608281444

Conducteur de travaux international / chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

CESI - DUT - Responsable de Projet Bâtiment Gros OEuvre Orvault - France
ETS Ecole Européenne - BTS - Management des Unités Commerciales Paris - France
Lycée Notre Dame de Bury Baccalauréat Scientifique Margency - France

Expériences professionnelles

Juillet 2012-Avril 2016
Conducteur de travaux International / Project Manager Groupe Clestra Hauserman / Strasbourg (FR 67) Missions: en charge de la réalisation de projet de bureaux et de salles blanches au Moyen- Orient, en Afrique et en Europe de l'Est - Relations Client / Consultants / Architectes / Entreprises générale - Gestion des sous traitants et des approvisionnements - maintien du niveau de marge malgré les imprévus chantiers - coordination vente / bureau d'étude / production / réalisation - réalisation des lots cloisons / plafonds et supervisions des intervenants extérieurs pour les lots HVAC et courants faibles - responsable de projets de 200K€ à 3,6M€

Février 2011 – juin 2012
Responsable de projets Pologne Groupe Clestra Hauserman / filiale de Varsovie (Pologne) Missions: Développement commercial, gestion technique et financière des projets - Relations Investisseurs / Architectes / Entreprises générale / Sous-traitants - Négociation et conclusion des contrats jusqu'a 2,5 M€ - Support technique et juridique - bâtiments accueillants du public - Intermédiaire entre l'agent local, les sous-traitants et l'unité de production

Octobre 2009 – novembre 2010
Chargé d'Affaires - constructions de maisons indiv. / Rénovations / Agrandissements Entreprise Marchand / Loire-Atlantique (FR 44) Missions: Renouer avec les bénéfices et développer l'entreprise : - Restructuration de l'entreprise et ouverture à de nouveaux marchés - Relation maître d'ouvrage / maître d'oeuvre / fournisseurs - Gestion des équipes chantiers

Avril 2009 (2 semaines)
Assistant du Directeur des Achats Europolift / Varsovie (Pologne) - Villepinte (FR 93) Entreprise d'achat-vente de grues mobiles: traduction & négociation au salon Intermat

2006 à 2009
Rénovation de maisons individuelles, réalisation d'aménagements de combles, contact client, recrutement des équipes et suivi des travaux Stage de fin d'étude 6 mois - Développer les ventes B to B par l'extension des horaires d'ouvertures, étude de marché, adaptation des techniques de ventes à la clientèle pro - Leroy Merlin - Val d'Oise (FR 95)

Langues

- Français, Polonais Langues maternelles / Anglais Courant parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Développer les ventes B to B par l'extension des horaires
d'ouvertures, étude de marché, adaptation des techniques de ventes à la clientèle pro
- Restructuration de l'entreprise et ouverture à de nouveaux marchés
- Relation maître d'ouvrage / maître d'oeuvre / fournisseurs
- Gestion des équipes chantiers
- Négociation et conclusion des contrats jusqu'a 2,5 M€
- Support technique et juridique - bâtiments accueillants du public
- Intermédiaire entre l'agent local, les sous-traitants et l'unité de production
Maîtrise du pack Microsoft Office (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Vice-président du groupe de danse folklorique polonais WICI de 2007 à 2009.
Pratique du piano pendant 10 ans
Snowboard, pratique du volley-ball niveau régional 3