Conducteur De Travaux International / Chargé D'affaires

Né(e) en 1987 · - - · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1608281444

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

07/2012 - 04/2016 — Responsable de ventes de voyages en plateau d'affaires

conducteur de travaux international / project manager groupe clestra hauserman / strasbourg (fr 67) missions en charge de la réalisation de projet de bureaux et de salles blanches moyen orient, en afrique et en europe de l'est relations client / consultants / architectes / entreprises générale gestion des sous traitants et des approvisionnements maintien du niveau de marge malgré les imprévus chantiers coordination vente / bureau d'étude / production / réalisation réalisation des lots cloisons / plafonds et supervisions des intervenants extérieurs pour les lots hvac et courants faibles responsable de projets de 200k€ 3,6m€

02/2011 - 06/2012 — Attaché commercial / Attachée commerciale en transport-logistique

responsable de projets pologne groupe clestra hauserman / filiale de varsovie (pologne) missions développement commercial, gestion technique et financière des projets relations investisseurs / architectes / entreprises générale / sous traitants négociation et conclusion des contrats jusqu'a 2,5 m€ support technique et juridique bâtiments accueillants du public intermédiaire entre l'agent local, les sous traitants et l'unité de production

10/2009 - 11/2010 — Chargé / Chargée d'affaires de la construction

chargé d'affaires constructions de maisons indiv. / rénovations / agrandissements entreprise marchand / loire atlantique (fr 44) missions renouer avec les bénéfices et développer l'entreprise restructuration de l'entreprise et ouverture de nouveaux marchés relation maître d'ouvrage / maître d'oeuvre / fournisseurs gestion des équipes chantiers

04/2009 - 04/2009 — Directeur / Directrice des achats internationaux

assistant du directeur des achats europolift / varsovie (pologne) villepinte (fr 93) entreprise d'achat vente de grues mobiles traduction & négociation salon intermat

2006 - 2009

rénovation de maisons individuelles, réalisation d'aménagements de combles, contact client, recrutement des équipes et suivi des travaux stage de fin d'étude 6 mois développer les ventes b b par l'extension des horaires d'ouvertures, étude de marché, adaptation des techniques de ventes la clientèle pro leroy merlin val d'oise (fr 95)

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Compétences

- Développer les ventes B to B par l'extension des horaires
d'ouvertures, étude de marché, adaptation des techniques de ventes à la clientèle pro
- Restructuration de l'entreprise et ouverture à de nouveaux marchés
- Relation maître d'ouvrage / maître d'oeuvre / fournisseurs
- Gestion des équipes chantiers
- Négociation et conclusion des contrats jusqu'a 2,5 M€
- Support technique et juridique - bâtiments accueillants du public
- Intermédiaire entre l'agent local, les sous-traitants et l'unité de production
Maîtrise du pack Microsoft Office

Permis

B

Loisirs

Vice-président du groupe de danse folklorique polonais WICI de 2007 à 2009.
Pratique du piano pendant 10 ans
Snowboard, pratique du volley-ball niveau régional 3

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.