

Né en 1969
02600 Oigny En Valois
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1609081418

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

9642 :
formation vente société berner

9642 :
gestion de stocks sur ibm, mercure

9642 :
stage vente (société ace paris)

Expériences professionnelles

2014 - 2016 :
Technicien / Technicienne contrôle qualité en industrie du bois
18 mois vrp exclusif division bois société berner (prospection pure)

2012 - 2013 :
Technicien / Technicienne réseaux et fluides
16 mois technico commercial (adduction d'eau, assainissement réseaux secs ventes aux btp collectivités)
société v h m reims (prospection pure)

2011 - 2012 :
Chargé / Chargée d'emploi en entreprise de travail temporaire
missions intérim (manutentionnaire chez indutex, fellman)

2010 - 2011 :
1 an création d'entreprise (électricité, pause d'alarme, automatisme de portail) protelec 02

2004 - 2009 :
5 ans commercial (grossiste quincailleries, pièces agricoles, vente aux concessionnaires agricoles) société bonnet & 8 ans responsable magasin (concession agricole) société vimo & 4 ans chef d'équipe (10 personnes) société smtf & 4 ans chef d'équipe (4 personnes) société wilkinson finesse

Langues

Atouts et compétences

Concevoir l'étude de faisabilité technique (chiffrage, relevé de mesures...) de la demande du client et établir le devis
Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée
Négocier avec le client les modalités du contrat de vente
Elaborer un cahier des charges d'appels d'offres et analyser la réponse à des appels d'offres
Participer à la définition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise
Reporting CRM

Permis

Permis A et B

Centres d'intérêts

▪ Moto
▪ Badminton, Equitation, Athlétisme, Basket