

Né en 1969  
**02600 Oigny En Valois**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1609081418**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**9642 :**

&#; formation vente société berner

**9642 :**

&#; gestion de stocks sur ibm, mercure

**9642 :**

&#; stage vente (société ace paris)

### Expériences professionnelles

---

**2014 - 2016 :**

Technicien / Technicienne contrôle-qualité en industrie du bois  
18 mois vrp exclusif division bois société berner (prospection pure)

**2012 - 2013 :**

Technicien / Technicienne réseaux et fluides  
16 mois technico commercial (adduction d'eau, assainissement réseaux secs ventes aux btp collectivités)  
société v h m reims (prospection pure)

**2011 - 2012 :**

Chargé / Chargée d'emploi en entreprise de travail temporaire  
missions intérim (manutentionnaire chez indutex, fellman)

**2010 - 2011 :**

1 an création d'entreprise (électricité, pause d'alarme, automatisme de portail) protelec 02

**2004 - 2009 :**

5 ans commercial (grossiste quincailleries, pièces agricoles, vente aux concessionnaires agricoles) société bonnet &#; 8 ans responsable magasin (concession agricole) société vimo &#; 4 ans chef d'équipe (10 personnes) société smtf &#; 4 ans chef d'équipe (4 personnes) société wilkinson finess

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

Concevoir l'étude de faisabilité technique (chiffrage, relevé de mesures...) de la demande du client et établir le devis

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée

Négocier avec le client les modalités du contrat de vente

Elaborer un cahier des charges d'appels d'offres et analyser la réponse à des appels d'offres

Participer à la définition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise

Reporting CRM

## Permis

---

Permis A et B

## Centres d'intérêts

---

&#9642; Moto

&#9642; Badminton, Equitation, Athlétisme, Basket