

Né en 1971
17137 Marsilly
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1609171249

Charge d'affaires btp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2016 :

cap menuisier alu chez les compagnons du devoir

2006 :

formations continues l'enpc et audencia (gérer un centre de profits)

1996 :

d.e.s.s. (bac + 5) en ingénierie des travaux publics nantes

Expériences professionnelles

2015 :

Chargé / Chargée d'opérations logement social

directeur technique semie de niort bailleur social cdd de 8 mois pilotage et livraison d'une résidence étudiante de 90 logements gestion technique d'un parc locatif de 650 logements

2011 - 2013 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

charge d'affaires / responsable d'agence labastere menuiserie alu création d'une nouvelle agence la rochelle l'effectif est passé de 16 salariés développement du ca annuel en 3 ans 550 k€ / 750 k€ / 1 650 k€ prospection et fidélisation établissement des offres négociation mise en point des contrats suivi des affaires bilan d'activités 280 projets étudiés / 52 chantiers réalisés de 8 1 200 k€ références hôpitaux royan (400k€) et marennes (1 200 k€) bureaux cafés merling (345 k€) bouygues (535 k€) écoles conseils généraux 17 et 44 mairies état

2010 - 2011 :

Responsable de projet BTP

chef de projets charier tp division grands projets (ppp) coordination de projets animation transverse de compétences multiples recherche de solutions techniques, financières et juridiques rédaction et présentation des offres

2008 - 2009 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

responsable du développement evergroup constructeur ossature bois création et développement d'une nouvelle filiale dédiée la construction modulaire force de propositions sur l'aboutissement technique du produit et sur la solution industrielle benchmarking définition de la stratégie de conquête animation d'un réseau prospection qualification des dossiers audits clients et analyse des besoins rédaction des offres négociation relance clients accompagnement et suivi des affaires références pierre et vacances (3,45 m€) silène (735 k€ et 965 k€)

2006 - 2008 :

chef de service exploitation portuaire port autonome de la rochelle direction d'un service opérationnel de 40 personnes négociations syndicales ingénieur charge d'opérations (5 ans) port autonome de nantes saint nazaire conduite d'opérations coordination des entreprises, des partenaires et des collectivités programmation, études et suivi des travaux (de l'esquisse dgd) responsable d'exploitation des infrastructures (3 ans) animation et pilotage de 4 activités portuaires (45 personnes) consultant futur responsable d'antenne rennes tec habitat filiale de l'ush audits sur la performance thermique des logements sociaux accompagnement et conseil clients sur les économies d'énergie (travaux et contrats)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Développement Commercial / Gestion de Projets et de chantiers

Force de Propositions sur l'aboutissement Technique du Produit et sur la solution Industrielle

□□□ Benchmarking - Définition de la stratégie de conquête - Animation d'un réseau - Prospection

□□□ Qualification des dossiers - Audits clients et Analyse des Besoins - Rédaction des offres

□□□ Négociation - Relance clients - Accompagnement et suivi des affaires

Coordination de Projets - Animation transverse de compétences multiples

□□□ Recherche de solutions techniques, financières et juridiques □ - Rédaction et présentation des offres □□□□□□

Centres d'intérêts

Marathons □ Golf □ Rugby (Capitaine Champion de France Juniors)