Attache Commercial

Né(e) en 1977 · 78170 La Celle St Cloud · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1609190643

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2016
diplôme de gestionnaire de paie, ifocop versailles
2001
maitrise de commerce international, université paris viii.
2000
dnts (diplôme national de technologie spécialisée) option marché allemand et licence de commerce international, université de paris viii.
1999
bts de commerce international (enc bessières, paris)
1995
baccalauréat es

Expériences professionnelles

2014 - 2015 — Caissier / Caissière en restauration
coordinateur commercial keller (entreprise allemande) rénovation de chaines de restaurants. en charge du suivi de démolition puis reconstruction et réaménagement des établissements en lien avec clients (courtepaille, quick …).
2011 - 2014 — Attaché commercial / Attachée commerciale export
cadre commercial go in (filiale d'entreprise allemande) mobilier pour café, hôtel, restaurant (chr). vente, participation aux salons professionnels, logistique et reporting quotidien en allemand vers la maison mère. participation aux salons internationaux equip'hotel, serbotel, sett, prise en charge complète des salons régionaux
2008 - 2010 — Responsable de centre de contrôle technique automobile
responsable commercial idf avl ditest att (filiale d'entreprise allemande) equipements de centres de contrôle technique automobile. prospection auprès de nombreux clients potentiels. propositions d'orientations commerciales. négociations et conclusions de ventes de centres de contrôle.
2005 - 2007
ingénieur commercial gehring france (filiale de gehring allemagne) machines de rodage, alésage, lavage de blocs moteurs et contrôle d'étanchéité. gestion de projets et gestion d'implantations ; rédaction des propositions commerciales. clients renault cléon, francaise de mécanique, mécachrome, dassault pringy…
2003 - 2004 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
responsable commercial chez doux geflügel, filiale allemande de doux père dodu volaille congelée. séjour de 11 mois berlin développement du portefeuille existant auprès des grossistes nationaux stöver, mattfeld & sohn, taüber). prospection de nouveaux clients. négociation et finalisation des contrats de vente. reporting technico commercial itinérant maha (filiale maha allemagne) bancs de freinage pour poids lourds chargé de vente et prospection commerciale auprès des garages poids lourds et des drire

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant), Italien (courant)

Compétences

- Chargé de vente et prospection commerciale
- Gestion de projets et gestion d'implantations
- Participation aux salons professionnels / Responsabilité de stands régionaux
- Expédition et suivi logistique
- Gestion et développement de portefeuilles clients

ðØ""ädõ$Ô TIQUES : Word, Excel, Power Point, Outlook, SAP

Permis

B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.