

Né en 1968
44600 Saint-nazaire
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1609270850

Technico-commercial / animateur réseau

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

6160 :

☐ comptabilité/gestion

6160 :

☐ anglais perfectionnement

6160 :

☐ gestionnaire d'hébergement de plein air

6160 :

☐ anglais remise niveau

6160 :

☐ bureautique word/excel

6160 :

☐ création d'entreprise 4 mois

6160 :

☐ cap cordonnier

6160 :

☐ cap dessinateur industriel

03/2013 :

janvier/

06/2012 :

02/2012 :

1999 :

et

1985 :

1982 :

/

Expériences professionnelles

05/2013 :

Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP
commercial /société dephy secteur bâtiment pays de loire

05/2013 :

Formateur / Formatrice de langue vivante

formation gestion management anglais greta 56 vannes □ gestion commercial □ anglais perfectionnement

2006 - 2012 :

Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

commercial statut vrp/société berner secteur bâtiment gros oeuvre 44 loire atlantique □ développement et animation d'une plate forme de professionnels □ expérience commerciale de 10ans auprès de particuliers et de professionnels □ animation d'une équipe de 3 personnes □ développement d'un centre de profit travail en home office □ gérer une plate forme client phoning □ prospecter/négocier □ organisation des tournées □ formation terrain de 3 stagiaires

1999 - 2006 :

Responsable de service merchandisage

responsable rayon literie meubles/sesame 44 guérande □ gestion du rayon □ mise en place des produits en surface de vente et montage des meubles □ estimation des besoins du client □ gestion des achats/ suivi des commandes □ gestion/organisation/management

1998 - 1999 :

Responsable de point de vente de détail

responsable de dépôt vente /abc dépôt vente 56 vannes / responsable cordonnerie continent 56 vannes □ production réparation et commercialisation des produits la vente □ gestion des encaissements et dépôt en banque □ gestion du stock et commande des produits / employé hypermarché leclerc 35 redon □ responsable rayon bazar

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

COMMERCIAL

- Techniques commerciales
- Techniques de vente
- Normes de sécurité des espaces et des établissements recevant du public
- Techniques de prévention et de gestion de conflits
- Organisation des tournées
- Prospection/Négociation

ADMINISTRATIF/COMPTABLE

- Contrôle des inventaires
- Gestion de planning
- Gestion des achats
- Suivi des commandes
- Analyse de bilan
- Montage de Budget Prévisionnel
- Tableau de bord

RESSOURCES HUMAINES/MANAGEMENT

- Développement et animation d'une plate-forme de Professionnels - Phoning
- Formateur terrain stagiaire
- Développer un centre de profit
- Travail en home office-
- Expérience commerciale de 10 ans auprès de particuliers et de professionnels

