Commercial

44500 La Baule · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1610121520

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2009
formation technique de vente
2006
bafd ufcv nantes
2006
bpjeps loisirs tous publics
1997
formation brevet d'etat de tir l'arc ffta sablé sur sarthe
1996
brevet d'etat d'educateur sportif 1er degré drjs
1979
cap bep mécanique générale

Expériences professionnelles

Prospecteur monteur / Prospectrice monteuse en opérations immobilières

prospection active (porte porte; boitage; phoning; tracts; salon de l'habitat., panneautage, flyer… prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf…) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations… dessine et élabore les avants projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'ile (recherche permanente de foncier…)

Prospecteur monteur / Prospectrice monteuse en opérations immobilières

prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf…) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations… dessine et élabore les avants projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'ile (recherche permanente de foncier…)

Prospecteur monteur / Prospectrice monteuse en opérations immobilières

prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf…) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations… dessine et élabore les avants projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'ile (recherche permanente de foncier…)

Conseiller / Conseillère en investissements financiers

investir, conseiller, accompagner

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Publisher, Power Point, logiciel CLSH, Internet)

Permis

A- A1 - B - B1 - C - Eb - Ec

Loisirs

Loisirs : Lecture - Cinéma - Randonnées (VTT, Marathon, moto, pédestres)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.