

44500 La Baule
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1610121520

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2009 :

formation technique de vente

2006 :

bpjeps loisirs tous publics

2006 :

bafd ufcv nantes

1997 :

formation brevet d'etat de tir l'arc fffa sablé sur sarthe

1996 :

brevet d'etat d'educateur sportif 1er degré drjs

1979 :

cap bep mécanique générale

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Conseiller / Conseillère en investissements financiers

investir, conseiller, accompagner

/ à ce jour :

Prospecteur monteur / Prospective monteuse en opérations immobilières

prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf...) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations... dessine et élabore les avants projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

/ à ce jour :

Prospecteur monteur / Prospective monteuse en opérations immobilières

prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf...) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations... dessine et élabore les avants

projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

/ à ce jour :

Prospecteur monteur / Prospective monteuse en opérations immobilières

prospection active (porte porte; boitage; phoning; tracts; salon de l'habitat., panneautage, flyer... prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et notaire, présentation des projets en mairie urbanisme, architectes conseils, dde, abf...) préparation pc, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des labels bbc, recommandations... dessine et élabore les avants projets (découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses bureau d'études (dessinateurs et architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Publisher, Power Point, logiciel CLSH, Internet)

Permis

Permis A- A1 - B - B1 - C - Eb - Ec

Centres d'intérêts

Loisirs : Lecture - Cinéma - Randonnées (VTT, Marathon, moto, pédestres)