

Né le 30/06/1986
91330 Yerres
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1610251805

Conseiller technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

06/2016 - 09/2016 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

raboni attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris) ☐ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. ☐ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. ☐ prospection physique et téléphonique ☐ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (parex, plac.)

01/2014 - 06/2016 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

Ir etanco attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris sud) ☐ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. ☐ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. ☐ prospection physique et téléphonique ☐ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (milwaukee, trespa.)

12/2011 - 12/2014 :

Technico-commercial / Technico-commerciale en assurances

descours et cabaud chargé d'affaires grand compte sedentaire ☐ travail en collaboration avec 5 commerciaux itinérant ☐ établissement de grille tarifaires et présentation client ☐ établissement de devis et traitement des commandes client et fournisseur ☐ fidélisation des clients, suivi des dossiers, conseils, orientations et accompagnement

2009 - 12/2011 :

Magasinier / Magasinière gestion de matériels -armée-

kiloutou responsable d'agence bonneuil ☐ pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances ☐ gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion) ☐ organisation et gestion du parc matériel ☐ encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 techniciens ☐ traitement des litiges client, remise en banque et facturation

06/2007 - 2009 :

kiloutou conseiller technico commercial thiais ☐ accueil et conseil la clientèle ☐ gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...) ☐ création des contrats et devis ☐ renseignement et devis par téléphone

Langues

Atouts et compétences

 Accueil et Conseil à la clientèle
 Gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...)
 Création des contrats et devis
 Renseignement et devis par téléphone
 Pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances
 Gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion)
 Organisation et gestion du parc matériel
 Encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 Techniciens
 Traitement des litiges client, Remise en Banque et Facturation
 Fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins.
 Développement d'un portefeuille d'affaires auprès des PME et de sociétés d'importance régionale.
 Prospection physique et téléphonique
 Développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés

Outils : SAP, CRM, AS400, Pack office

Permis

Permis B