

Né le 30/06/1986  
**91330 Yerres**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1610251805**

## Conseiller technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

#### 06/2016 - 09/2016 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

raboni attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris) ☐ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. ☐ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. ☐ prospection physique et téléphonique ☐ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (parex, placoo.)

#### 01/2014 - 06/2016 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

Ir etanco attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris sud) ☐ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. ☐ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. ☐ prospection physique et téléphonique ☐ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (milwaukee, trespa.)

#### 12/2011 - 12/2014 :

Technico-commercial / Technico-commerciale en assurances

descours et cabaud chargé d'affaires grand compte sedentaire ☐ travail en collaboration avec 5 commerciaux itinérant ☐ établissement de grille tarifaires et présentation client ☐ établissement de devis et traitement des commandes client et fournisseur ☐ fidélisation des clients, suivi des dossiers, conseils, orientations et accompagnement

#### 2009 - 12/2011 :

Magasinier / Magasinier gestion de matériels -armée-

kiloutou responsable d'agence bonneuil ☐ pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances ☐ gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion) ☐ organisation et gestion du parc matériel ☐ encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 techniciens ☐ traitement des litiges client, remise en banque et facturation

#### 06/2007 - 2009 :

kiloutou conseiller technico commercial thiais ☐ accueil et conseil la clientèle ☐ gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...) ☐ création des contrats et devis ☐ renseignement et devis par téléphone

### Langues

## Atouts et compétences

---

&#61656; Accueil et Conseil à la clientèle  
&#61656; Gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...)  
&#61656; Création des contrats et devis  
&#61656; Renseignement et devis par téléphone  
&#61656; Pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances  
&#61656; Gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion)  
&#61656; Organisation et gestion du parc matériel  
&#61656; Encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 Techniciens  
&#61656; Traitement des litiges client, Remise en Banque et Facturation  
&#61656; Fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins.  
&#61656; Développement d'un portefeuille d'affaires auprès des PME et de sociétés d'importance régionale.  
&#61656; Prospection physique et téléphonique  
&#61656; Développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés

Outils : SAP, CRM, AS400, Pack office

## Permis

---

Permis B