

Né le 30/06/1986  
**91330 Yerres**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1610251805**

## Conseiller technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

**06/2016 - 09/2016 :**

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

raboni attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris) □ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. □ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. □ prospection physique et téléphonique □ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (parex, placo.)

**01/2014 - 06/2016 :**

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

lr etanco attaché technico commercial itinérant(secteur val de marne et paris sud) □ fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins. □ développement d'un portefeuille d'affaires auprès des pme et de sociétés d'importance régionale. □ prospection physique et téléphonique □ développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés (milwaukee, trespa.)

**12/2011 - 12/2014 :**

Technico-commercial / Technico-commerciale en assurances

descours et cabaud chargé d'affaires grand compte sédentaire □ travail en collaboration avec 5 commerciaux itinérant □ établissement de grille tarifaires et présentation client □ établissement de devis et traitement des commandes client et fournisseur □ fidélisation des clients, suivi des dossiers, conseils, orientations et accompagnement

**2009 - 12/2011 :**

Magasinier / Magasinière gestion de matériels -armée-

kiloutou responsable d'agence bonneuil □ pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances □ gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion) □ organisation et gestion du parc matériel □ encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 techniciens □ traitement des litiges client, remise en banque et facturation

**06/2007 - 2009 :**

kiloutou conseiller technico commercial thiais □ accueil et conseil la clientèle □ gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...) □ création des contrats et devis □ renseignement et devis par téléphone

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

- &#61656;□ Accueil et Conseil à la clientèle
- &#61656;□ Gestion des actions commerciales (prospection, relance téléphonique, suivi de chantier...)
- &#61656;□ Création des contrats et devis
- &#61656;□ Renseignement et devis par téléphone
- &#61656;□ Pilotage et animation d'indicateurs économiques de performances
- &#61656;□ Gestion des consommables (commande, réception, contrôle, mise en rayon, promotion)
- &#61656;□ Organisation et gestion du parc matériel
- &#61656;□ Encadrement d'une équipe de 3 vendeurs et 2 Techniciens
- &#61656;□ Traitement des litiges client, Remise en Banque et Facturation
- &#61656;□ Fidélisation des clients actifs par des plans de tournée mise en place par mes soins.
- &#61656;□ Développement d'un portefeuille d'affaires auprès des PME et de sociétés d'importance régionale.
- &#61656;□ Prospection physique et téléphonique
- &#61656;□ Développement des axes de partenariat avec d'autres sociétés

Outils : SAP, CRM, AS400, Pack office

## Permis

---

Permis B